

乡村振兴 他力量

“离群众有多近，群众就跟你有多亲”

——记安塞区白坪街道冯家营村第一书记钟伟

记者 刘彦 通讯员 李青梅

“钟书记，今年的大棚葡萄长势和产量都不错，就是一直没人来收购，咋弄呀？”

“钟书记，我的医保凭证激活了，真是谢谢你了。”

在安塞区白坪街道冯家营村，村民有啥事，总爱找他们口中的“钟书记”——冯家营村驻村第一书记钟伟。在他们眼里，钟伟就像自家人一样亲切。

“村民需要我，这是对我驻村工作的肯定。”说起自己驻村几年来的感受，钟伟成就感满满。

2020年8月，钟伟被安塞区委组织部派驻到冯家营村当第一书记。刚到村上，钟伟就向村干部讨经验，和驻村工作队队员一起学政策、熟村情。

“了解了村情民意，我就从村民最关心的事做起。”钟伟挨家挨户走访，进大棚、下田地、问收入、谋产业，掌握了冯家营村的基本情况、产业发展、村民生产生活实际。

钟伟深知，作为驻村第一书记，就是要真心实意为群众谋利益，扎扎实实为群众办实事办好事。

“驻村工作，说大事没大事，说小事也都不是小事，所有的事都是和群众息息相关。”钟伟说，帮助不会操作手机缴纳医保费用的村民缴医保、协助街道卫生院上门给行动不便的村民接种新冠疫苗、为村民种的大棚蔬菜寻找销路，这些“小事”对冯家营的村民来说，都是实实在在的事，必须尽心尽力地帮他们办实事、办好。

“看着村民露出的笑脸，听到他们说



● 钟伟（右二）入户走访

着最朴实的感谢话，我的心就特别暖，觉得自己做的一切都值得。”钟伟说，第一书记工作干得实不实，就在村民的一张张笑脸里；驻村工作干得好不好，村民是最有发言权的。

村民米良成家是村上的脱贫户，钟伟对他格外关注。“钟书记住在村上，最关心的就是我们这些脱贫户，过年过节必定要挨家挨户去看看。平日里只要一有时间，他就到我们家里看产业发展情况，问我们生活上有没有困难。”米良成说，钟伟来他家时经常鼓励他，“有困难咱不怕，我们一起努力克服。”在钟伟的帮助下，他对今后的生活也越来越有信心。

乡村振兴，产业发展是基础，人才

是关键。冯家营村文化底蕴深厚，村上腰鼓手众多，村子先后被评为“全国文化扶贫村”“非遗文化传承村”“乡风文明建设示范村”“省级美丽宜居示范村”。为了让冯家营人在增收致富的道路上走得更稳更远，钟伟和村干部为村上制定了“产业+人才”的发展新路子。

“老腰鼓手是村上宝贵的人才资源，我们就请老腰鼓手带领年轻人学腰鼓、扭秧歌，不仅人尽其用，更是为村上文旅产业融合发展打基础。”钟伟说。

60多岁的侯良贵是冯家营村有名的腰鼓手，十几岁就开始在全国各地打腰鼓，曾经参加过亚运会、国庆六十周年庆典等重大表演活动。“村上请我定期给

年轻人教授腰鼓、秧歌，这样自己的技艺一点也拉不下，又能让村里的年轻人学好腰鼓、秧歌，我自己还有一定的经济收入。”能教年轻人打腰鼓，侯良贵很高兴。

“你离群众有多近，群众就跟你有多亲。”这是冯家营村驻村工作队的工作格言，也是钟伟的驻村工作格言。

冯家营村不仅文旅产业做得好，设施农业发展得也不错。村上新建日光温室大棚22座，钟伟总是想方设法帮助大棚种植户解决种植管理技术和大棚瓜果销路问题。

大棚种植户郭占荣感受就比较深，“钟书记来我们村当第一书记，基本上天天都能看到他在这家大棚逛、那家大棚出，不是帮忙联系技术指导员，就是在为我们拉客户、找销路，帮我们把产量往上提、效益往高做、销售渠道往宽拓。”

带头整治村庄环境卫生，帮助困难村民搬迁房屋，为村民新建养殖圈舍，给村上搭建智慧网络平台……一件件民生实事，一项项暖心之举，钟伟用实干赢得了冯家营人的认可。

“钟伟这小子思维活络、做事细致，我们一起结合村情实际制定了村上的5年发展规划，一起领着村子稳步向前发展。”冯家营村党支部书记王延斌说，去年以来，村上整村进行天然气推进工程，显著提升了村民生活质量，极大地改善了村容村貌，村上各项产业也都在一步步向好发展。

驻村3年来，回首看来路，钟伟说，他能够为冯家营人办点实事，给村上带来实实在在的在的变化，自己心里就满足了，也更踏实了。

乡村振兴 进行时

农技服务在田间

记者 谷婉瑜 通讯员 张亚宁

“大家一定要记住，马铃薯开花了要及时掐掉，防止结果。如果结果的话就把很多营养分散，掐掉就能保证马铃薯的营养集中到根部……”近日，在子长市石家湾便民服务中心石家湾村的马铃薯连片种植基地，子长市薯业开发中心的技术员张强正从马铃薯的病虫草害防治、肥料使用、田间管理等环节为种植户进行全面讲解，并详细解答农户提出的问题。

“技术员看了我们的马铃薯说受旱了，要尽快解决水的问题，保证在关键时期不误事。”种植户钟爱说，技术员讲得细致，他们都能听得明白。听说村上来了薯业开发中心的技术员，和钟爱一样，不少马铃薯种植户纷纷赶过去，围在技术员身旁依次咨询。对于农户的问题，张强和他的同事们一一解答，还对产业扶持政策进行了解读。

据了解，石家湾村群众种植的马铃薯全部是“青薯9号”，这个品种植株高大健壮繁茂、抗病抗逆性强、适应性广，一般亩产2250~3000公斤。如果栽培管理得当，亩产可达3500~4000公斤，商品薯率82%左右，是一个抗病抗逆高产晚熟优良品种。今年开春，子长市薯业开发中心向种植户免费提供了种子、化肥等，从土地深翻、品种选定、播种、管护阶段等进行全程技术跟进服务。

“以前我们除了给马铃薯打药，基本不怎么管理，这次参加现场培训，又学到了很多实用性的知识。”种植户张红梅说，今后一定好好管理自家的马铃薯，改变传统种植方式，依靠科学种植，提高产量，让小土豆变成致富增收的“金蛋蛋”。

今年，李家镇东方红村新整治了400亩高标准农田，全部种植了“青薯9号”马铃薯。当前正是技术管护的关键时期，张强和其他技术员从石家湾村服务结束后，又专程赶到东方红村，实地查看长势，就松土施肥、七星瓢虫的防治等进行现场指导。

“前几天，村民给我反映说马铃薯地里有些花虫子，我正准备联系市上的技术员，没想到他们主动上门服务来了。”东方红村党支部书记谢海林说，“技术员结合村里种植户的实情进行讲解，这是真正的对症下药，这个技术送得太及时了，种植户们都很高兴。”

今年以来，子长市薯业开发中心结合实情，抢抓有利时机，组织全中心技术人员组成技术指导志愿服务队，让农技技术员走到田间地头、把技术培训搬到田间地头、把农技服务送到田间地头。

果香四溢人“桃”醉

记者 白雪

又是一年黄桃成熟的时节，宝塔区柳林镇王家沟村的山地黄桃园迎来丰收季。

记者走进王家沟村果农吴海龙的果园里，32亩黄桃进入成熟期，一个个长势喜人的黄桃挂满了枝头，果香四溢、鲜黄诱人，令人“桃”醉。几位市民正在果园来回穿梭，挑选又大又甜的黄桃，尽情享受采摘的乐趣。

“今年这长势真不错，味道也好，还是富硒黄桃，没想到咱们陕北也能种出这么好的黄桃。”市民李海军提着刚刚采摘的一篮子“战果”喜笑颜开。

据了解，该果园种植有毛蟠桃、油桃、大黄油桃、大毛桃等共11个品种，采用农家肥和富硒有机肥种植，经测评园内种植的桃子硒含量达到21微克/千克，是名副其实的富硒桃。果园地处山地，光照足、温差大、湿度适宜，口感更是清甜，桃子含糖量最低都在19%至20%。桃园不但为当地村民带来就业岗位，也为种植户增收致富打下良好基础。

“我以前一直在外打工，去年返乡试种黄桃。栽苗、除草、施肥、剪枝、疏花疏果、翻地，每一道工序我都自己干。政府还给我们发放了防雹网和肥料，派专业技术人员上门指导。”吴海龙心满意足地说，“今年，我的果园预计可产4万公斤左右的黄桃，平均每公斤可销售10元，能卖到9月份，比在外面打工收入要高。”

近年来，柳林镇掀起返乡创业热潮，持续引导鼓励在外务工人员返乡创业，已陆续新建桃园、樱桃园等，坚持把特色产业打造成柳林镇农业增收、农民致富的亮点产业，有力助推乡村振兴。如今，在柳林镇，红苹果、黄桃变成了金灿灿的财富，一幅乡村美、产业兴、百姓富的画卷正徐徐打开。

柳林镇党委副书记赵红旭说，下一步，该镇将继续落实惠民惠农支农政策，激发农民种植积极性，促进农业产业发展，在发展新型农业上做文章、下功夫，以产业赋能乡村振兴，促进农业产业高质量发展。

小康梦圆

搭“电”车，时令水果“变废为宝”

通讯员 班彩彩 记者 王静

“我家有3棵红杏树，往年都是自己吃的。杏子的果期比较短，只有半个月左右，吃不完就自然熟透掉落在地上腐烂了，我还从没想到它能变成钱。”宝塔区临镇镇山桃村任家塬村寨子塬小组村民张永平高兴地说：“没想到从前坏掉没用的东西，今年竟然卖了3000多元，真的是‘变废为宝’了。”

杏、桃、梨等等这些农户家散种的果子，曾是大家都不指望赚钱的水果。山桃村的“电商达人”赵玛玲将这些果子“变废为宝”，在网上卖得红红火火，不仅填补了苹果销售的空档期，还额外增加了群众收入。

赵玛玲大学毕业后回到家山桃村，看到乡亲们种植的苹果等农特产品长得好却卖不上好价钱，她就开始尝试做起了电商。

“我从2017年开始学习电商销售。其间，我不断地外出学习和参加区镇举办的各种电商培训，慢慢地学习琢磨。从开微信小店到拍视频、做直播，几年下来，积攒了不少人气，把家乡的苹果、小

米、核桃等农特产品一点点推向了全国各地。”赵玛玲介绍说。

今年6月以来，赵玛玲通过电商平台，帮助周边群众销售小规模时令鲜果2万多公斤，助农收益共计20余万元，大大地增加了群众副业收入。

近年来，随着“互联网+”新业态迅猛发展，临镇镇抢抓发展机遇，围绕特色产业和优质农产品，打开农副产品销路，以电商新模式助推乡村振兴稳步发展。该镇积极引导群众开展电商直播带货活动，让农民通过网络把当地的特色农产品卖到全国各地，助力农民增收致富。

“电商给我们销售产品带来了福利和方便，可以让自家的苹果、杏等农产品卖上好价钱，还能帮助周边群众销售农产品，增加他们的收入。我希望通过自己的努力，帮助更多的村民解决销售难题，带动乡亲们一起致富。”赵玛玲说，这是自己当初返乡创业的初衷，电商平台也给了自己继续带领乡亲们发家致富的信心。

围绕互联网赋能乡村振兴引擎，临镇镇常态化开设多层次电商培训班，



● 临镇镇苹果打包发往全国各地

着力激发群众的电商创业热情，苹果、小米、核桃等当地农特产品，通过抖音、快手、微信视频号等电商平台走出临镇镇乡村“深闺”，销往全国各地，打开了农村增收致富门。

临镇镇副镇长沙宝旭表示，电商发力赋能乡村产业振兴、人才振兴，不仅为农特产品打开了销路，促进农民增收，也增进了年轻人创业就业热情，有效推动了乡村振兴和经济高质量发展。

种植“红果果”日子更红火

通讯员 王文斌 田伟 记者 孙艳艳

走进乡村 看小康

“咱们这个圣女果的硬度、糖度、色度各方面都非常好，市场比较认可。”近日，在洛川县石山镇百益村果农孙军锋的果园内，客商代办刘来全高兴地同孙军锋反馈圣女果在市场上的销售情况。

孙军锋的果园里，放眼望去，一排排圣女果苗枝繁叶茂，迎风招展，一颗颗红彤彤的圣女果似玛瑙般闪烁其间，工人们正在忙着采摘成熟的果实，一番丰收景象。

“目前，我的第一茬圣女果已经采摘结束，今年的行情特别好，现在我已经卖了近14万元。”看着这几天的收入，园主孙军锋难掩内心的喜悦。

得益于当地良好的地理环境和气候条件，百益村产出的圣女果品质上佳，许多客商闻讯前来收购，优异的品质得到来往客商青睐，价格也是逐渐攀升，从刚开园的每公斤5元，到现在已经达到每公斤7元。

“许多客商都在我们街道上扎点收购，这几天光选果机都装了好几台，市场反馈还是非常好的。”刘来全告诉记者。

记者了解到，去年以来，百益村在大力发展苹果产业的同时，积极探索发展特色产业，鼓励村民种植圣女果，并且取得了良好的效益。今年，石山镇决定支持村里进一步扩大种植面积。年初，由百益村党支部牵头，采取规模种植和散户种植相结合的模式，引导果农在苹果新建果园里套种圣女果，在村里建成了630亩的圣女果示范基地。圣女果上市以来，良好的经济效益也让村民看在眼里，乐在心里。

百益村党支部书记王刚告诉记者，从近期全村的销售情况来看，圣女果的销售额已经达到60多万元。今年，圣女果的市场价格十分喜人，近期一直在上涨，而且可以一直持续采摘销售到9月底。

“按目前情况来看，我们的圣女果预计亩均收入能达到2万元左右。”王刚说。

今年以来，石山镇以百益村为示范点，立足630亩的示范基地，进一步辐射带动



● 采收圣女果

周边村组种植圣女果近400亩。目前，全镇累计种植圣女果面积达上千亩，有效填补了新建园到果园丰产期之间的收入空档，进一步拓宽群众增收致富途径。

“下一步，我们将围绕苹果这一主导产业不动摇，把发展圣女果作为重要产业补充和支撑，不断延伸产业链，提升价值链，带动更多群众增收致富。”石山镇镇长杨航表示。