

乡村振兴 他力量

苹果经纪人刘志敏：

“让更多果农得到实惠”

记者 孙艳艳 通讯员 田伟 王文斌



● 刘志敏(右)与同为苹果经纪人的张海燕交流销售经验

“咱们一定要保证装货的质量，同时也要保证果农的利益，千万不能让果农的利益受到损害。”11月23日，在洛川县杨舒便民服务中心南青牛村的一户果农家中，苹果经纪人刘志敏正在反复叮嘱分拣苹果的工人。

50岁的刘志敏是洛川县土基镇人，如今是一名苹果经纪人。在此之前，农民出身的刘志敏想不到有一天自己会将

洛川苹果卖到天南海北，且一年能卖出1500多万斤。

说起自己如何从一名农民走上苹果经纪人的道路，还要从29年前说起。1994年的一天，几名外地客商向当时正在经营一家商店的刘志敏打听他家商店对面苹果园的果农情况，想让他从中牵线搭桥，并告诉刘志敏，每收购1斤苹果，就会支付他0.02元的报酬。最后，只用

了半个月的时，刘志敏就挣了4000多元，这笔钱在当时可是一笔不小的收入。

“在客商和果农双方之间说说话、聊聊天，给双方牵个线、搭个桥，然后就把生意做成了，就像是把媒说成了一样。让买家买到货，再让卖家把货卖个好价钱，自己从中又得到了实惠，我觉得这个事可以干，一下就喜欢和从事了苹果经纪人这个行业。”刘志敏说，客商收不上合适的苹果，果农等不到合适的买家，双方交易存在阻碍，苹果经纪人这个身份就是其中的“搭桥人”。

之后，嗅到商机的刘志敏开始留意果商信息和果农需求，促成了多笔苹果交易，摇身一变成了苹果经纪人。刚接触这个行业，由于缺乏经验，再加上信息不够畅通，刘志敏每年收购的苹果只有几万斤。他没有轻易放弃，没有经验，他就多参加各类相关培训；信息不畅，他就多问多学。经过几年的学习和积累，他与十几名客商成为合作伙伴，也赢得了果农的信任。

“他到我这里订苹果，查验苹果和装箱都按合同的订货标准进行，对于我们双方都公平公正，装完苹果后他也会立即结算果款。”土基镇柳家庄村果农雷全连续3年和刘志敏合作，将自己的苹果交给刘志敏收购他非常放心。

苹果经纪人消除了果农与果商之间信任的障碍，架起了双方沟通的桥梁，拓展了苹果交易市场，把更多更远的潜在

买家带入交易，为卖方匹配最合适的交易对象。2016年，他关闭了经营多年的商店，做起了全职苹果经纪人。

“洛川的苹果产业有政府的大力支持，果农也有很强的商品意识。苹果质量提高了，洛川苹果的知名度也提高了，带来的客流量也大了。”刘志敏说。

2019年来洛川做电商的渭南姑娘杨莉，经朋友推荐认识了刘志敏，由于彼此不了解，刚开始，刘志敏只是她几名经纪人中的一个。经过3年多的相处，杨莉对刘志敏的人品和能力非常肯定，现在她把每年400多万斤苹果的采购生意交给刘志敏全权负责。

“刘志敏这个人做事很认真，也很负责，由他经手的订货质量都没有问题，这让我很放心。”杨莉说。

做了29年的苹果经纪人，刘志敏的职业生涯越走越顺，经手收购销售的洛川苹果累计达1.5亿斤之多。截至目前，刘志敏已经帮助客商收购了500多万斤苹果。从苹果入库后到明年早熟苹果上市期间，他还会帮助果商在各冷库调取果农和其他果商的存货1000多万斤，年销售苹果将达到1500万斤以上。

“今后，我还要加强学习，提高自己的业务水平。同时，我要拓展更多的线上客户和线下客户，让高品质的洛川苹果卖上好价钱，让客商收购更多优质的洛川苹果，也让更多果农在苹果产业中得实惠。”刘志敏说。

乡村振兴 进行时

冬闲时 管护忙



● 果农在果园开展施肥和防冻工作

本报讯(通讯员 王静雯 刘锋 记者 姜顺)“果园冬季管理主要在于调节复壮、清除越冬病害，要注重采后施肥、上冻前的促落叶工作，促进养分回流，增强开春树势。咱们还得全园清园，消杀越冬病害。”眼下正是秋冬季果园管理的关键时期，11月24日，在黄陵县隆坊镇西梁片区迁家塬果园的秋冬季管理现场，西梁片区果业社会化服务技术人员刘祥正在为村民讲解果园冬管技术。村民们则在技术员的指导下，分工明确、有条不紊地对果园进行施肥和防冻工作。

迁家塬村果农汪中勇是种果园的“老把式”。前几年，他栽植矮化密植园后，这几年有了较好的收益。最近几天，他一直没有闲下来，抓紧时间清理园内的枯枝、落叶等，为果树穿上防虫抗寒的“防护服”，抵御寒冬和病虫害侵袭树木，确保果树顺利越冬。

汪中勇说：“我的这一处园子有4亩多，今年是种植后的第四年，已经进入丰产期。到了冬季我们也不敢闲下来，要赶紧做好收网、涂白、清园、施肥等工作，之后还要进行冬季果树修剪，确保明年苹果再获丰收。”

隆坊镇地处黄陵北部山区，是全县最大的农业镇和优质苹果主产区，苹果产业也是当地老百姓的主要收入来源。连日来，隆坊镇依托秦创原轩辕科技创新中心现代农业平台，用工业化理念推动农业全产业链重塑，坚持果园更新改造与成龄园提质增效两手抓，全力推进果业转型升级、迈向高质量发展，为来年果业增产丰收打下坚实基础。

“果园冬季管理关乎明年果树增产、果农增收，我们把这项工作作为今冬明春的重点工作来抓，积极引导全镇的从业者开展秋季施肥、清园涂白、根部培土等12项技术措施。同时，建立果业管理三级人才体系，推行秋季清园与冬春季防冻工作相结合的资源节约型防灾减灾机制。另外，还在部分生产环节开展了果园全程机械化先行探索，并且对一些重点户实施一园一策建档管理机制，通过扎实的果园冬季管理，推动果业高质量发展。”隆坊镇武装部部长张中华说。

近年来，隆坊镇在持续抓好“五新”果园建设和老园提质增效的同时，探索更多果业联农带农机制和壮大村集体经济模式，推进果园全程机械化实验站项目建设，开展产业振兴苹果高质量发展试验示范区创建。此外，该镇还打造智慧果园试验示范点，探索多元化果业社会化服务模式，全力推进果业转型升级、迈向高质量发展。

“枣”培训 早致富



● 专家给郝国军(右)示范剪枝

本报讯(通讯员 高帅 记者 叶四青)“这次培训让我收获很大，我要吸取经验，好好把枣树种植管理好，把产业发展好。”近期，延川县枣业技术推广和产业营销服务中心开展枣园冬季管理技术培训，对全县100余名枣农全方位技术培训，枣农郝国军参加完培训后深有感触地表示。

本次培训采取理论授课与实际操作相结合的方式进行。红枣专家、高级工程师辛文军和高永强分别为枣农们重点讲解了红枣冬季和夏季修剪的区别、水肥管理、病虫害综合防治技术等内容，并逐一解答了枣农们在红枣管理中遇到的各种问题。

“当前正值枣树修剪的关键时期，我们组织了为期一周的培训班，并深入田间地头开展技术培训，实地指导枣农开展施肥、翻地等工作，为红枣科学管理出实招、谋良策，提高红枣品质和产量，以红枣产业带动枣农增收致富。”高级工程师辛文军说。

有机肥 赠村民

本报讯(记者 方大燕 通讯员 王浩)“真是太感谢你们了，及时给我们送来了有机肥料。有了这些有机肥料，我们发展产业的信心更足了。”近日，收到延安水务环保集团实业发展有限公司送来的有机肥后，志丹县金丁镇赵沟门村村民高兴地说。当天，延安水务环保集团实业发展有限公司向赵沟门村送去有机肥45吨，以实际行动助力该村产业发展，切实帮扶该村“绿色农业”发展。

据了解，延安水务环保集团今年累计帮助赵沟门村农户销售荞麦、小米等农特产品共计价值16万余元，实实在在地帮助该村群众解决了销售农特产品的急难愁盼问题。

如今，在社会各界的帮扶下，赵沟门村的村域资源逐渐“活”起来，集体经济“壮”起来，群众腰包鼓起来，村民的生活水平有效提高。

小康梦圆

“苦药材”里的“甜日子”

记者 孙艳艳 通讯员 杜婷



● 村民喜领分红

近日，黄龙县迎来中药材收获期。在黄龙县中药材产业园区，干部群众欢聚一堂，举行中药材产业分红仪式。活动现场，村民们领取分红得来的中药材苗，脸上都洋溢着幸福的笑容。

自2019年以来，黄龙县通过招商引资，先后引入多家企业进行资金扶持和技术托管，村集体采取“支部+合作社+农户”的模式，引导种植户入股企业。待合作社统一将产品进行销售后，实现按比例分红，在壮大集体经济的同时，也提高了村民的收入，让村民们尝到了村集体经济发展带来的甜头。

延安果源农业科技有限公司就是该模式的受益方。该公司以承包代管的形式，运营黄龙县中药材产业园区，继去年免费给中药材种植户发放中药材苗木之后，今年继续以分红的形式向店子河村、红石崖村、小峪村的合作社农户和有意愿种植户，免费发放价值10万元的连翘苗和苍术苗5万余株。

“企业把免费的树苗送到我们的‘家门口’，种植过程中还能让我们享受到持续的跟踪服务和技术支持，最大实惠让利我们农民，我们的产业发展得越来越好，

日子自然也越过越红火。”店子河村民赵晓山今年一共种了5亩连翘，纯利润能收入2万元左右。此次分红仪式上，他又领取了2万株连翘苗木和1万株苍术苗木。他盘算着，要在企业的引领和带动下，更好地发展中药材种植，通过苦药材让全家人过上“甜日子”。

“党的政策是真的好，让我们增收致富的信心越来越足了。”赵晓山感激地说。黄龙县具有种植中药材得天独厚的自然条件、适宜的地理环境，是一座盛产中药材的“天然药库”。该县分布着连翘、山桃、沙棘、黄芩、丹参等128科331种中药材，被列入陕西省“四大中药材”天然生长带、种植资源保护带和中药材农耕种养带，是西北优质道地中药材优生区。

目前，全县已建成中药材企业2家、中药材产业园1个、中药材种植基地4个、培育中药材专业合作社5家，累计发展各类中药材3.5万亩，其中连翘2.2万亩、苍术2600亩、黄精1920亩、柴胡6180亩，其他中药材3300亩。据不完全统计，2022年，全县中药材产量568.93吨，产值1105.9万元。

走进乡村 看小康

育瓜苗 盼收成

记者 王静 高垠 通讯员 李健

近日，宝塔区甘谷驿东镇村的村民们正忙着培育西瓜和小瓜苗，力争等到立春时节，可以让西瓜和小瓜抢“鲜”上市。

据了解，东镇村以大棚产业为主，主要种植西瓜和小瓜，每年入冬后，村民们都会培育西瓜苗、小瓜苗，一个月后移栽到大棚。正在大棚里检查瓜苗长势的村民冯东红告诉记者：“我种植了两座长度90米的温室大棚，折合标准棚4座，每年育苗能节约成本3万余元。从育苗到种植一共需要35天时间。截至目前，瓜苗长势都很好，我希望明年有更好的收入。”

为了帮助瓜农做好育苗工作，宝塔区蔬菜局技术人员也走进大棚，手把手地进行指导，确保育苗质量。

该镇分管农业负责人白晓宏介绍说，东镇村农民发展棚栽种植西瓜、小瓜普遍采取自行育苗的办法，每年两茬。按照每株苗1元计算，每茬每座大棚可种植3000至4000株苗，每棚每年可以节约成本7000至8000元，84座大棚每年节约苗

子成本60余万元。目前，东镇村共有温室大棚97座，其中种植小瓜62座、西瓜22座、樱桃13座，基本达成采摘园的标准。今年，该村西瓜、小瓜产量达28.5万余斤，销售额达343万余元；樱桃产量达3.5万余斤，销售额达到35万元。同时，该村还将温室大棚承租给农民，壮大了东镇村的集体收入。

按照《宝塔区现代农业特色产业高质量发展奖补办法》文件精神，新建标准日光温室大棚每座申请奖补3万元，新建标准大弓棚每座奖补3000元，每棚发展不少于1万棒食用菌的农户一次性奖补5000元，农业经营主体年育苗达到500万株以上的育苗基地一次性奖补30万元，农业奖补资金政策不仅提振了农民发展产业的信心，一定程度上解决了农民发展产业资金短缺的困难。

“东镇村将进一步完善大棚产业，拓宽销售渠道，修缮改造大棚基础设施，提升周边环境。以培养懂农业、爱农村、爱农民的‘新三农’人才为核心，加强学习先进的种植技术，科学的管理模式，引进先



● 冯东红查看育苗长势

秀的作物种苗，挖掘全新的销售渠道，以提高产量、提升口感，打造东镇村品牌形象并建成高标准采摘园为目标。同时，我

们还要继续围绕冬季农业生产工作，做好技术培训、资金扶持，为明年的农业生产、农户增收打好坚实基础。”白晓宏说。