



中共延安市委机关报 国内统一连续出版物号 CN 61-0004 延安日报社出版  
2024年2月15日 星期四 甲辰年正月初六 今日四版  
总第16146期 1950年4月10日创刊 延安新闻网:www.yanews.cn

## 今年我国农村自来水普及率将达到92%

新华社北京2月13日电 水利部近日发布2024年农村水利水电工作要点,全力提升农村供水规模化水平,2024年底力争全国农村自来水普及率达到92%,规模化供水工程覆盖农村人口比例达到63%。

水利部农村水利水电司相关负责人表示,根据2024年农村水利水电工作要点,各省份要结合当地水源、建设大水厂、接入大管网,优先推进城乡供水一体化。对城市供水管网无法延伸覆盖的地区,大力推进

集中供水规模化建设,压缩分散用水户规模,鼓励集中供水工程联网并网、联调联供。

与此同时,推进小型供水工程规范化建设和改造。对无法纳入城乡供水一体化、规模化供水范围的地区,统一建设和改造标准,因地制宜推进小型供水工程规范化建设和改造,规范管理和运营机制。

此外,强化县域统管和专业化管理。出台加强农村供水县域统管的通知,加快推进农村供水县域统一管理、统一运维、统一服务。力争2025年前基本实现农村供水县域统管。

## 在习近平新时代中国特色社会主义思想指引下

# 胜利山下新吴起

记者 刘小艳 通讯员 王冠军 徐志全

岁序交替又一年,春华秋实万象新。回望过去的2023年,前行的道路清晰,脚下的步履扎实,发展的鼓点催人奋进,广大干部群众的奋斗歌响彻胜利吴起。

2023年,吴起县坚持把开展“三个年”活动贯穿到经济社会各领域、全过程,紧扣市委“一六四”工作布局,解放思想、大抓发展,全面实施“六项战略”,发展底气更足、实力更强、质量更高。

### 看强度:“绿色”经济共享共赢

绿水青山就是金山银山。2023年,在延安市首批林业碳汇交易签约仪式上,吴起县与国家林草局西北院、北京元碳环境科技有限公司签约首期碳汇量39万吨,交易额1455万元,为全省首个国际核证自愿减排碳汇项目。此次林业碳汇项目成功签约是推动绿色转型的有益尝试,标志着吴起县林业生态产品价值转换上取得新的突破,在绿水青山向金山银山绿色转型上迈出新的步伐。

吴起曾是黄土高原生态脆弱、贫穷落后的缩影。从1998年起,吴起县在全国率先启动退耕还林工程。经过20多年努力,吴起从“面朝黄土”走向“满眼苍翠”,林草覆盖率从19.2%提高到72.9%。

近年来,吴起县大力发展以山地苹果、畜牧养殖、设施农业为主导,林产、水产、小杂粮为特色的生态农业,以光伏、风电新能源为主的生态工业,以多年生态建设成果为依托的生态旅游,有效拓展了生态产品价值转化的新路径。

在吴起县长官庙镇梁岔村的果库,果商王瑞正在麻利地把苹果装箱打包装车。王瑞家里有果园20余亩,2023年,王瑞自己种植的山地苹果不仅销售一空,还在全县范围内收购了30余万公斤的山地苹果进行储存和销售。随着春节的到来,苹果的价格上涨,王瑞对冷库里剩余的1万多公斤苹果进行装箱销售。“目前,我们库里还有3000多箱苹果,趁着最近苹果价格有所上升,我准备把这些苹果全部销售出去。”他说。

2023年,吴起县主攻山地苹果首位产业,启动果园管护三年行动,突出提质、改优、管护“三个重点”,大力推进新建园、幼园、初挂园、盛果园、效益园、低产园“六园”梯次分

类管理,加快现代果业建设步伐,完成有机苹果认证5.43万亩。被省农业农村厅授予“陕西省吴起县种植业资源保护基地”,同时吴起县还获得陕西省有机产品认证示范县创建资格。

“我们公司2023年4月份落地,6月份正式投入生产。不管是在前期的手续办理,还是后期协助融资等整个全过程都很顺利。”特锐豪(陕西)新能源装备有限公司(以下简称:特锐豪公司)董事长尤金振说。

该公司是吴起县通过招商引资的一家新能源装备制造企业,主要从事光伏支架、组件、逆变器及储能产品,包括风电塔筒内附件等风电及光伏配件智能装备的制造。

2023年,吴起县深入实施“项目支撑”战略,主攻产业,决战工业,围绕石油、天然气谋划上下游产业,不断延伸能化产业链条,以项目建设和放量生产为县域经济高质量发展注入新动能。

据悉,近期特锐豪公司与中交集团、远鹏集团、博阳科技、西安建工集团、国综绿能集团等企业签订了3亿元订单。尤金振说:“企业满负荷生产,预计可实现年产值3亿~5亿元,可为当地缴纳税金700万元,带动就业100人以上。”

“绿起来”也“富起来”。胜利山下的“绿色”发展之路,是对“绿水青山就是金山银山”理念的生动诠释。

### 看亮度:善谋实干风来栖

招商引资,是城市发展的后劲所在。

1月24日至26日,吴起县主要领导在2024年伊始之际带队先后赴北京市、山东省东营市等地考察企业四家,通过考察与陕西金九康制药有限公司、山东威玛装备科技股份有限公司、山东宏丰智能装备有限公司、山东齐发化工有限公司等企业就项目落地、仓储维修、精细化工等达成初步合作意向。

吴起,是中共中央和中央军委长征的落脚点,是全国退耕还林“第一县”,是全国文明城市、国家卫生县城,是蕴藏4.5亿吨石油、1000亿立方米天然气的能源型经济县。

丰富的红色、绿色和能源资源是吴起县开展招商引资、推动转型发展的最大底气。

2023年伊始,吴起县就全面吹

响大抓产业、大抓项目、大抓招商的“冲锋号”。全县上下主动出击“寻合作”,精准招商“千里行”,一大批重大项目相继签约落地。

“现在项目主体已经基本建成,项目建成投运后,在突发断气的情况下,可满足吴起县冬季取暖全口径用气30天,民生用气12个月不断供。”吴起县天然气液化调峰储备站项目负责人刘元说。

吴起县天然气液化调峰储备站项目是由延安汇能达新能源有限责任公司投资建设,总投资4.78亿元,位于吴起县合沟,占地166.2亩,建筑面积17605平方米。项目建成投运后,预计亩均投资330万元、亩均产值572万元、亩均利税42万元,新增就业80余人。

项目签约在纸上,更要落在地上。为了让更多的大项目、好项目落地吴起,吴起县把招商引资作为推动全县经济高质量发展的“一号工程”。聚焦“10+3”产业定位,聚焦优化营商环境两个重点,采取“立足油气资源优势招引精细化工项目,围绕油服企业开展以商招商,依托现代农业园区延链补链招商”。

在总结之前招商引资做法的基础上,借鉴先进经验,不断优化招商引资方式。四套班子领导带队外出招商考察,对重大招商活动推介。组建7个招商专班,主动出击、分头行动。绘制了《重点招商目标产业链图谱》《吴起县招商引资投资地图》,编制了《吴起县招商引资推介手册》。利用丝博会、厦洽会、农高会、进博会、商会中介等平台大力开展招商活动。

对接企业168家,邀请136家企业来吴考察,达成合作意向80个,共引进签约项目53个,总投资100.1亿元,落地开工49个,累计实到到位资金71.86亿元……2023年,吴起县的招商引资工作收获满满。

如今的吴起,创业兴业的氛围越来越浓,正成为投资的“洼地”、创业的“福地”、发展的“高地”。

### 看温度:百姓更有幸福感

民之所盼,政之所向。

2023年,在发展前行的道路

上,吴起始终坚持以人民为中心的发展思想,集中力量做好普惠性、基础性、兜底性民生建设,不断提升人民群众幸福感、获得感和安全感。

青云路是吴起县城内的一条主要交通要道,车流量很大,之前由于道路狭窄,导致该路段经常拥堵,群众普遍反映窄路“堵路”更“堵心”。

经过实地考察,吴起县制定了县城部分道路可拓宽的实施方案,加班加点推进交通路网工程建设,通过“微创手术”破解城区道路通行的急难愁盼问题,让“堵心路”变成“舒心路”。

青云路改造项目总投资958.35万元,改造长度449米,由原来的三车道改造为双向四车道,2023年9月15日进场施工,11月5日完工通车。

同样,2023年11月中旬,总投资2103万元的吴起县燕山台路网项目正式投运,此路将燕山台片区与县城洛滨路、西南过境道路纵向贯通,充分缓解了城区交通拥堵状况,配套新建的停车场可解决县城区区域性停车难的问题。

基础设施得到全面完善,城市就会承载更多幸福。走进吴起县阳光嘉寓、园丁新村等已改造完成的居民小区,焕然一新的楼体、快速运行的电梯、多样化的停车位,都传递出新型小区的惬意。

多年来,老旧小区改造成为县城许多居民的盼头。2023年,吴起县聚焦群众所需所想所盼所急,通过对17个老旧小区室外墙体、破损屋檐、楼梯扶手维修、楼道照明修复等,越来越多的居民在老旧小区改造带来的红利中,迎来了更方便、更舒心、更美好的生活。

实干兴县,实事为民。2023年,吴起县聚焦群众所需所想所盼所急,用心用情办好一件件实事、好事、难事,交出一份有质量、有温度的民生答卷。

如今,在吴起大地,一条产业优、百姓富、生态美、人民群众幸福感高的绿色发展道路正越走越宽广。

踔厉奋发,笃行不怠。吴起县将以而今迈步从头的勇气、快马加鞭勇争先的干劲,奋力谱写新时代吴起高质量发展新篇章。

## 稳增长 强监管 优服务 保畅通

# 高宇辰:想把腰鼓打给全世界的孩子们看

记者 刘彦 白雪

“咚咚咚咚咚!咚咚咚咚咚!……”腰鼓“咚咚”响,秧歌热烈舞。黄土地的年最是红火热闹,而这红火热闹中的头一份儿就是安塞腰鼓。从腊月到正月,陕北的大街小巷、沟坎梁峁,到处都是腰鼓震天响。

近日,在安塞区体育运动广场上,一群鼓娃们正在安塞腰鼓省级非遗传承人苏宏丽的带领下,为龙年“延安过大年”活动中的少儿腰鼓表演努力训练着。

“高宇辰,你是咱们的‘老腰鼓手’了,给大家带个好头儿,弹跳步带燕子飞,一定要把咱安塞腰鼓的‘能劲’‘虎劲’‘蛮劲’打出来。”其实,苏宏丽口中的“老腰鼓手”也不过才11岁,但高宇辰打腰鼓已经4年多了。

冬日暖阳下,在一群腾挪跳跃、踢踏闪转的鼓娃中间,高宇辰的腰鼓打得尤其出色,跳如幼虎下山,跑似雏鹰腾兔,转得猛,闪得快,挥得狠,踢得蛮,扭是风摆杨柳,摇似醉上三分,直把一群鼓娃们带得抡起鼓槌使劲跳,扬起流苏拼命舞,高宇辰就是央视CGTN频道那

期《寻找小行家》栏目中最为人瞩目的小腰鼓手。他说:“我从一年级开始学习腰鼓,每次打腰鼓的时候都感觉自己很激动,就像要飞起来一样,给我带来许多乐趣。”

“高宇辰跟我练腰鼓这几年,比同龄的孩子进步更快。刚开始教他打腰鼓要带表情,后来他自己慢慢琢磨,现在打腰鼓的时候,不仅动作十分到位,表情也很到位。”苏宏丽说。

从一年级到五年级,高宇辰一直跟着苏宏丽学习安塞腰鼓,除了学期中的腰鼓课堂,每个寒暑假的学习他也没有耽误过。“暑假的时候,早上五六点就起来跟着苏老师练腰鼓,寒假的时候天气冷会稍微晚一些。练腰鼓一点都不累,非常爽。”高宇辰和同是小鼓手的好朋友张嘉佑都说,打腰鼓特别爽、特别痛快。

安塞腰鼓是陕北的汉族民俗舞蹈,约有两千多年的历史。千百年来,陕北人在黄土高原上以天作幕,以地为台,在红火热闹的锣鼓、大镗声中,用热烈的鼓舞张扬着他们火

辣辣的激情,倾吐着他们对美好生活的向往和追求。安塞腰鼓表演可由几人或上千人一同进行,磅礴的气势,精湛的表现力令人陶醉,被称为天下第一鼓。

高宇辰说,自己第一次学腰鼓的时候就爱上了打腰鼓,但刚开始打得并没有那么好,身体没有舒展开来,大缠腰等一些安塞腰鼓的基本动作跳不起来。“苏老师经常给我们说,只要我们好好打腰鼓,将来就能站上更大的舞台。所以从二年级开始,我就加强训练。第一次正式站上舞台表演腰鼓的时候,我觉得特别自豪。”高宇辰说,那些坚持训练腰鼓的日子都值得了。

打腰鼓让高宇辰收获了友谊、快乐、坚强的性格和强健的身体。他说:“我是延安娃,我最想在黄土高原的山坡上打腰鼓,那种感觉很好,像飞起来一样。我想代表安塞、代表中国,把腰鼓打给全世界的孩子们看,让更多人知道安塞腰鼓。”

## 我是延安娃

## 新春走基层

### 鹿“路”通 生活美

记者 刘彦 白雪 王冬 通讯员 刘阳



赵洋洋和他饲养的马鹿

龙年新春,走进安塞区镰刀湾镇罗居村的养鹿场,体态优美、憨态可掬的梅花鹿褪去白色梅花斑点,穿上了烟褐色的“冬衣”,体格健硕、富有活力的马鹿也在圈舍里悠闲地散着步。这群“远客”早已适应了它们的陕北生活。

鹿舍里,养殖场负责人赵洋洋正在细心查看已经入舍的鹿,给它们送来丰盛的“午餐”。只见他喂完玉米、豆子、麦麸等主料,又细心地喂起了草料。

赵洋洋的养鹿之“路”从2015年开始。最初,他从电视上看到梅花鹿养殖有市场,便一头扎进这个行业,考察、贷款、建场、购鹿……从此,赵洋洋在鹿舍一待就是9年多。

因为养鹿,他一度举债、离婚,几乎要走不下去。“2015年至2016年,鹿场还处于投入阶段,没有一点收入。2017年的时候,鹿场开始有了收入,那一年收入40多万元,我一口气还完了创业时的38万元贷款。”赵洋洋说。

“刚开始的时候,因为自己缺乏经验,不懂技术,买了43头鹿,11头都病死了,当时心疼坏了,我下定决心,一定要让自己成为养鹿技术能手。”赵洋洋说,之后,他开启了“疯狂”的学习模式,除了吃饭和睡觉,整天整夜地在鹿舍里仔细观察,认真了解、记录梅花鹿的习性和身体变化,有机会就到东北有经验的养殖场学习,没有条件就买书、上网,想尽一切办法学习提升自己的养鹿技术。

“技术跟上了,养鹿的‘路’就通了。”赵洋洋说,从2017年鹿场

开始盈利,这些年来,收入都在节节攀升。2018年收入90多万元,2019年到2023年,鹿场的收入基本都稳定在200万元以上,最多的一年超过230万元。

鹿“路”通了,生活也顺了。几年的时间,赵洋洋通过养鹿挣了钱,买了车,还在延安购了房,重新组建了新家庭,如今生活幸福美满。

此外,赵洋洋在搞好自己的养鹿场的同时,还做了两件事。第一件是探索精研梅花鹿和马鹿的杂交技术,并且取得了显著成效。

“近年来,我们探索梅花鹿和马鹿人工授精,发现杂交鹿市场效益更好。一只梅花鹿产肉60~70公斤,一只杂交鹿能达到90~100公斤,杂交鹿出草率也是梅花鹿的3倍。从收益上来说,一只梅花鹿市场收益8000多元,杂交鹿就能达到1.45万元左右。”赵洋洋说,杂交鹿体型大、出草率高,产品品质也能得到保障,而且鹿的身体也更加强健,养殖起来更容易成活。

第二件是带动更多人走上养鹿致富路。

“任何人来向我学习养鹿技术,我都免费教。只有把鹿养殖产业规模做大了,技术和品牌做好了,才能把产品卖到全国去,带动更多的养殖户通过养鹿致富。”赵洋洋说。在赵洋洋的带动下,目前延安市有50多户养鹿户,全市鹿养殖规模达到3000多头,鹿和鹿产品的销路也越来越广,不少都销往了江苏、四川、山东等地。“新的一年,我希望通过自己的力量让更多人参与到养鹿事业中来,让大家都能走上养鹿致富路。”

## 大美乾坤湾 年味别样浓



本报讯(记者 李欢)新年伊始,万象更新,游客出行热情高涨。正月初四,在延川黄河乾坤湾景区,游客们或漫步赏景,或驻足打卡留念,热闹非凡。

除了感受自然风光外,飞越黄河5D动感球幕和乘坐“天下黄河第一索”成为许多游客青睐的游玩项目,游客们通过5D动感球幕可以一览黄河美景,乘坐索道高空俯瞰母亲河,并许下新年美好的愿景。民俗演艺也是景区内不可或缺的一部分,春节期间的场场文艺演出精彩纷呈,吸引

游客纷纷观赏并参与其中。游客贺亮带着家人在景区游玩,他说:“今天我们除了在主景区打卡留念,还乘坐索道看了母亲河,扭了大秧歌,玩得非常尽兴。”

据了解,延川黄河乾坤湾景区在春节期间推出门票优惠以及购门票赠送5D动感电影和乘坐黄河索道的优惠政策。景区还围绕龙年主题,融合延川地域民俗、春节传统文化,推出延川大秧歌、延川非遗文化展示、延川特色美食走进景区等系列主题活动,让游客切实感受到浓浓的年味。