

小康梦圆

沃野升腾新“硒”望

记者 王静 黄建斌 通讯员 高雷波

走进宜川县鸿鹏农牧有限责任公司,生产车间内一派繁忙景象。刚下线的富硒有机肥料堆成了一座小山,经过工人师傅打包后发往各地农户手中。

中农富硒研究院外聘富硒专家、市老促会富硒服务中心技术员羽鹏芳介绍说:“富硒有机肥的特点是以羊粪为主,再加一些腐殖酸和其他元素,最大的亮点是含有丰富的硒元素。不同于其他的硒元素肥料,我们采用的是纳米技术,这个肥料下在地里面以后不仅能够起到正常肥料的作用,还能增加土壤的有机质含量,促使土壤疏松,改善土壤结构,提高土壤肥力。”

宜川县鸿鹏农牧有限责任公司于2008年建厂投产,每天生产肥料50吨,主要销往延安、榆林等地。该公司主要生产有机肥和富硒生物有机肥两款肥料,年生产量和销售量为5000吨左右。“我们公司今后将继续围绕富硒产业发展,使农业增收、企业增效、人民健康。”该公司总经理马建清说。

硒是人体中不可缺少的微量元素,富硒农产品是人体补硒的重要途径。近年来,在市老促会、市乡村振兴协会的大力支持下,我市大力推广发展富硒苹果、富硒小瓜、富硒养殖等农产品,促进农业提质增效,引领群众增收致富,助力乡村振兴。

眼下正值果树春季追肥期,在宝塔区柳林镇孔家沟村,果农张彦斌将一袋袋购买回来的富硒肥料埋在地



● 果农施撒富硒肥

里,夫妻二人一个刨坑一个施肥,配合默契。这几年发展富硒苹果,让张彦斌收益颇多,2023年,他的收入达到27万元。

“今年是我种植富硒苹果的第三年,富硒肥效果相当好。同样是80#的果子,一称就比一般苹果重半两至一两。我的每斤苹果卖三四元,算下来,每斤富硒苹果比普通苹果多卖几角钱。富硒苹果抗氧化,切开放半天还是新鲜的。以前,我的一箱苹果卖100元多一点,现在卖140元,一共

卖了1000多箱。”张彦斌高兴地说。

同样依靠富硒产业致富的,还有宝塔区枣园街道温家沟村村民李有成。去年9月,李有成外出学习考察后发展起了3棚富硒小瓜,如今走进他家的大棚里,翠绿的瓜藤上一个个小瓜挂满藤蔓,长势喜人。

李有成说,再有一个月,他的小瓜就能上市。这些小瓜用的底肥就是富硒肥,叶面喷洒富硒营养剂,白粉病、霜霉病等几乎没有,口感上也要比普通的小瓜含糖量高一点,吃上又脆又甜。到成

熟前一个星期,这些小瓜还要送到西安的检测机构,进行专业检测,确定含硒量有多高。

“我种的另一棚小瓜含硒量是每公斤210微克,价格上要比普通小瓜高1元。”提起富硒产业带来的好处,李有成喜悦之情溢于言表。

当村民们忙着发展富硒苹果、富硒小瓜等农产品时,家住宝塔区柳林镇杨家畔村的王霞、封世平夫妇依托区位优势搞起了富硒养殖。他们将富硒纳米营养剂加入饲料进行喂养,富硒猪肉与富硒鸡蛋供不应求,深受市场青睐。

“猪吃上含有富硒营养剂的饲料基本不生病,中间给猪吃药打针的环节就省了,猪肉吃上肥而不腻,瘦而不柴。”聊起收入,王霞难掩喜悦地说,“去年一年,我的猪肉毛收入卖了33万多元,纯利润就赚了13万多元。鸡蛋一年四季基本处于供不应求的状态,我们喂200多只鸡,一颗富硒鸡蛋2.5元,一盘是75元。”

硒在人体内有多种生理作用,其中包括抗氧化和抗癌作用。硒能够促进细胞的修复和增强免疫系统功能,同时还可以减少DNA的损伤和突变。硒也因此被科学家称之为人体微量元素中的“抗癌之王”,深得老百姓的喜爱。截至2023年底,我市共推广富硒农业种植5574亩,富硒养殖5348头(只),较上年分别增长了178.7%和534.8%。富硒苹果、富硒谷子、富硒红薯、富硒蔬菜、富硒养殖等一批农产品受到市场一致好评。

乡村振兴 进行时

不误好农时 移苗栽种忙



● 村民移栽瓜苗

本报讯(记者 任琦 通讯员 叶忠勇)眼下正是麒麟西瓜移植大田的好时节,走进富县茶坊街道榆林桥村的麒麟西瓜种植基地,瓜农们正在将托盘的瓜苗移植大田,一排排嫩绿的幼苗整齐排列,绿意盎然,焕发出勃勃生机。

走进麒麟西瓜温室大棚,一派繁忙的景象,村民们正在进行盖膜、移苗、浇水。榆林桥村村民张忠义正在补种棚内的瓜苗,他告诉记者:“这是头茬,那边还有二茬,育苗期限一个月,我们现在进行大田移栽,移栽以后两个月就可以上市了。”

记者了解到,榆林桥村有不少瓜农之前都在甘肃和宁夏等地种植西瓜,有十几年丰富的种植经验。经过考察后,他们发现富县榆林桥村的土地温度、光照、土壤、水源等都很适合麒麟西瓜的生长,于是决定就在这里种植西瓜。如今,在榆林桥村麒麟西瓜种植基地,获得红利的不止有瓜农,还有村集体和其他村民。

“麒麟西瓜不仅口感好、品质好,既带动了村集体收入,又带动了村民的收入。”榆林桥村党支部书记张建斌介绍说,土地承包每亩800元,村民在这里务工每天150元,算下来,每个农户每年能挣1万多元,再加上土地流转的费用,村集体一年能收入八万多元。

据了解,近年来,茶坊街道秉持“借鸡生蛋”的理念,不断加大招商引资力度,引进了浙农公司等一批外地客商在当地投资兴业。目前,麒麟西瓜种植企业在全镇范围内流转土地2000余亩建设简易弓棚发展设施农业,涉及马坊村、河西村、榆林桥村、东红村4个村,集体经济均已突破10万元,榆林桥村集体经济更是突破20万元。与此同时,该产业还广泛带动周边村组村民在家门口就近务工,切实增加了村民收入,弥补了川道地区发展短板,打造共同富裕新通道。

乡村振兴 他力量

电商达人刘延利:

“让洛川苹果得到更多人的认可”

通讯员 王文斌 田伟 记者 孙艳艳



● 刘延利拍摄短视频

“这么漂亮的花,我们为什么要把它摘掉呢?”

“因为要给苹果进行梳花、定朵,把多余的花摘掉,然后才能让养分更集中供给留下来的花朵,结出更优质的苹果。”

4月24日,在洛川县黄章便民服务中心尧头村的果园里,电商达人刘延利正拿着手机拍摄短视频,一边记录父母辛勤劳作的同时,一边针对“粉

丝”的提问,向大家介绍一些洛川苹果的管理技术。

“我希望用镜头来记录一下父母的日常生活,同时通过镜头让更多的人了解洛川,了解洛川的苹果。”刘延利告诉记者,这样的视频拍摄,她已经坚持了近4年时间。刘延利进入苹果电商这个行业的契机是来自于2021年的洛川苹果博览会。当时有个短视频大赛,她随手拍了一些自家的苹果素材去参赛,结果在网络上引发了很多网友的关注。第二年,刘延利再一次参加了比赛,经过精心策划和准备,最终获得了二等奖。这让刘延利对自己未来的发展有了新想法,那就是通过网络宣传销售洛川苹果。

有了想法后,就要努力实现。在接下来的日子里,刘延利不断学习电商的相关知识和技能,将自己的镜头对准了乡村,展示真实、质朴的农村生活,得到一些网络平台的关注后,不少网友开始联系刘延利希望购买品尝洛川苹果。

刚开始,刘延利只是在网上销售自家产的苹果,随着粉丝越来越多,口碑也越来越好,自家的苹果已经供不应求,刘延利就开始帮助周边的乡亲们销售苹果。尧头村的村民刘孝义就是其中的受

益者。每年,刘延利早早地就来帮刘孝义卖苹果,从早熟富士、嘎啦开始,一直到晚熟富士,都“承包”给了刘延利。

“村里好多人的苹果都是延利帮助卖的,不仅卖得快,还能卖个好价钱。有了延利的帮忙,我们的果子也不愁卖。”刘孝义高兴地说。

几年时间下来,刘延利帮周边村民共销售了20多万斤苹果,销售额达到100余万元。

对刘延利来说,目前通过电商助农的力度与自己期望的目标还有很大差距。她不断提升自己,努力让事业有一个新的跨越。2022年,刘延利在洛川苹果城有了自己的门店,开始了线上线下协同发展的模式。今年,刘延利又成立了自己的公司,业务进一步开展,年销售额也从最初的20多万元,增加到现在的近150万元,这也进一步坚定了她继续将自己的这一份事业做下去的信心和决心。

“今后,我还要加强学习,提高自己的能力,做好品控和服务,让洛川苹果能得到更多人的认可。同时,我也要努力帮助更多的果农,让他们种出来的好苹果能卖一个好价钱。”对于今后的发展,刘延利有更多的规划。

“现在,我的樱桃已经挂果,大棚的收益一年比一年好。”李鹏说,这段时间正赶上樱桃成熟上市,每逢周末,延安市区及周边县区的游客纷纷前来采摘品尝,体验春天里甜蜜的丰收喜悦。

“火红的樱桃,不仅让李鹏的腰包更鼓,也带‘红’了茶坊村乡村旅游,成为当地乡村旅游新名片。”前几天,我在朋友圈看到这里的

樱桃熟了,个大肉也多,色泽红彤彤的,看起来就让人有胃口。”正在采摘的游客雷步艳说,李鹏家的樱桃是绿色无公害的水果,吃起来香甜多汁,所以她就带着姐妹们一起来园里采摘,还可以拍一些照片。

近年来,为增加大棚种植户的经济收益,真正实现群众增收致富,茶坊村大力发展日光温室大棚产业,在政策、资金、技术等方面给予指导和倾斜。村上将村里的大棚种植能手发动起来,带头承包种植,充分利用地理、交通便利等优势,指导种植户第一年种植黄瓜、西红柿等见效快的蔬菜,以便迅速回笼资金。第二年,鼓励引导种植户种植草莓、葡萄、西小瓜等反季节水果,发展棚内休闲采摘、农耕体验等产业模式,示范带动更多种植户改变传统种植品种,推广新技

术,引进新品种,进一步增加农产品附加值,全面扩大特色果蔬种植规模,实现全村棚栽产业效益最大化。

安塞区自1992年发展设施农业以来,广大种植户30余年来辛勤耕耘,截至2023年年底,安塞区发展设施蔬菜7.1万亩,年产量31.8万吨,产值14.16亿元,被确定为陕西省设施蔬菜生产基地县区,成为陕西省设施蔬菜全产业链典型县区。

“设施农业虽然累些,但是效益好。只要你讲科学、下力气,就一定能把日子越过越红火。”李鹏说,现在在安塞,越来越多拥有多年种植经验的农民,正积极在设施农业新领域、新品种、新技术上持续尝试和探索,让一座座温室大棚都成为一个个农民增收致富的主“聚宝盆”。

康家沟里果飘香

记者 王静 王秀 通讯员 杨晓霞 郁小朋



● 采摘新鲜油桃

四月天的大田里,桃花正闹芬芳,大棚里的油桃、小瓜已经抢“鲜”上市,油桃红彤彤,小瓜脆甜甜,让人垂涎欲滴。

走进宝塔区河庄坪镇康家沟村彭院生的油桃大棚,一个个油桃又大又红,彭院生正忙着给顾客采摘、装箱。他说,今年因为气候原因,油桃比去年上市20天左右,这几天刚刚上市,就有很多老顾客前来采摘。

“我看到微信朋友圈里发的康家沟村的油桃熟了,周末就和家人来桃园体验一下摘桃乐趣。这里大棚的油桃口感很好,非常脆甜。”市民李岁燕一边采摘着品相好的油桃一边说着。

彭院生种植油桃已经有10年左右的时间,经过专业指导和技术精心管理,大棚油桃的产量和质量逐年提升,进一步提振了他发展产业的信心。他的油桃大棚里共有240棵桃树,分为中油18和黄油两个品种,目前油桃已经大面积成熟,色度、个头、口感俱佳。

“我这里主要以采摘为主,每斤油桃卖15元。我大概20多天就能把油桃卖完,一年下来,收入超过3万元。”彭院生高兴地说,“我还准备给种植的油桃申请绿色商标专利,让我家的油桃知名度更高、卖得更快、收入更多。”

除了鲜美的油桃,今年的头茬小瓜也开启了“采摘模式”。康家沟村小瓜种植户惠娃一边忙着采摘,一边感受着丰收的喜悦。

“我的小瓜每斤采摘是12元到15元,这一棚下来可以卖到两万元左右。我有1座温室棚、两座弓棚,一年下来能收入六七万元。今年,我准备再租赁两座大棚,引进两个收益较高的品种,让自己的收入更高一些。”惠娃说

目前,康家沟村共有温室大棚56座、弓棚44座,主要种植油桃、葡萄、桑葚、西小瓜等,涉及农户156户475人,人均年收入1万元左右。该村监委主任解勇强介绍说,康家沟村将积极发挥典型示范引领作用,引导群众因地制宜发展新型特色产业,以“一村一品”为抓手,让家家户户都有产业,能致富、能增收。

走进乡村 看小康

樱桃红 果农乐

记者 刘彦 通讯员 吴静

4月的陕北,绿染春山,花漾大地。

走进安塞区沿河湾镇茶坊村,一栋栋新型温室大棚整齐排列,棚外桃花盛开,棚内果实累累,成片的樱桃树上挂满了一串串红诱人的樱桃果,让人垂涎。轻轻摘下一颗品尝,鲜甜的汁水在齿间瞬间弥漫,口感鲜甜绵密。

“这种大樱桃不仅个头大,口感也好,丝毫不逊色进口大樱桃。眼下,本地大棚樱桃十分紧俏,每斤能卖200元,特别畅销。”大棚樱桃种植户李鹏正在棚里忙着招呼前来采摘的游客。

90后的李鹏大学毕业后一直在外工作,收入也比较稳定。2019年,李鹏了解到近年来家乡设施农业发展

得特别好,就回到了家乡开始创业。

“我是黄土地养大的后生,这片厚土里能长出‘金疙瘩’呢。”李鹏拿出全部积蓄,在茶坊村承包了8亩地种樱桃。他说,现在惠农政策好,自家建了3座大棚,区上每米还给了200元的补助,在资金上给了他很大的支持,这让他发展产业的信心更足。

“现在,我的樱桃已经挂果,大棚的收益一年比一年好。”李鹏说,这段时间正赶上樱桃成熟上市,每逢周末,延安市区及周边县区的游客纷纷前来采摘品尝,体验春天里甜蜜的丰收喜悦。

“火红的樱桃,不仅让李鹏的腰包更鼓,也带‘红’了茶坊村乡村旅游,成为当地乡村旅游新名片。”前几天,我在朋友圈看到这里的

“前几天,我在朋友圈看到这里的