

刘志强：终于不用给别人还贷款了

本报记者 雷荣 通讯员 郝文军



压了快二十年的“大山”终于卸下了，刘志强心中难掩轻松。刘志强是子长县史家畔便民服务中心蜜蜂峪村人，今年已经68岁，一辈子与土地打交道。自从四个儿女结婚后，刘志强就和老伴一起在家种大棚、卖蔬菜，一年下来一个棚能收入2万元。看似收入不少，可就是过不到人前，还成为了村上的贫困户。

高如杰是村上的第一书记，自从来到村上后，就和老刘成为了朋友。慢慢地，高如杰才发现老刘有着不得已的苦衷。老刘种大棚的钱，几乎

次住院的费用，这些成了压在老刘身上沉重的“大山”，让他一直喘不过气来。

“挖碳买油，买油挖碳”。乐观的老刘，经常自嘲自家的生活。

再后来，包扶干部高如杰来到了村上。在高如杰和镇村干部的帮助下，刘志强拿到了补贴，买了一辆三轮车，帮助他进棚拉农具、进城卖蔬菜；利用扶贫资金，建起了2个高标准大棚，种上了西瓜、西红柿、豆角……

高如杰经过多方协调，帮助老刘争取到4万元扶持资金，彻底还完了借了近20年的高息贷款。“以前都是给别人打工了，挣的钱都给别人还了利息。现在终于可以松口气了，再也不用这么辛苦了！”

看到脱贫希望的刘志强信心越来越足，今年他又在原先大棚不远处新建了2个大棚。算下来，4个大棚一年收入能达到10多万元。随着老伴身体越来越好，开始独立照顾自己，老刘别提有多高兴了。

“感谢党的好政策，感谢高书记对我的帮助。我相信自己一定可以脱贫致富，奔小康。”刘志强激动地说。

全部用来还了贷款和利息。老刘有三个儿子。在农村，儿子多既是宝贵的劳动力，也是让人很犯愁的事情。“儿子结婚的时候我家里条件不好，就到处借钱，借不到时就贷款。等到三个儿子结婚完，我自己也背了20几万元的债。”老刘说，每年的利息就让他吃不消，但是懂得“借钱还钱天经地义”的道理，他只能一头扎进大棚，拼命干活，每年多给别人还一点。

后来，老伴得了脑血管，一下子瘫痪在床。不仅看病花了5、6万元，更让他家里家外两头跑。此后，做饭、照顾老伴，种地、还贷款，再加上自己每年两

郝延平：种出甜蜜新生活

本报记者 雷荣 通讯员 郝文军



“这个葡萄品种叫‘户太八号’，上市早，抗病性强，抗旱性强；这个是‘摩尔多瓦’，上市迟，保存时间长。这两个品种一个下市、另一个刚好上市，可以实现销售的无缝衔接。”在子长县余家坪镇郝家川村的一个葡萄园里，记者见到了正在地里给葡萄剥皮皮的郝延平。

沙哑的声音，粗糙的双手，娴熟的动作，讲起葡萄知识头头是道。

“这就是我的家。”李新刚指着地边的一个简陋床架说道。初次见到郝延平，记者便觉得他不同与一般的种植户。

郝延平原本是采油厂工人，当了11年的石油工人后觉得挣钱少、没有前途，便毅然辞

职回家，走进了葡萄园。“给自己干活，不仅自由还能学点技术。”

几年来，每天早上6点，草草吃过早饭后，便提着水壶，来到葡萄园，一直顶着烈日到中午，才回家做饭。下午接着直到7点才回家。差不多12个小时都在地里。

后来，妻子走了，留下他既当爹又当妈，一边给老人做饭，抚养儿子，一边打理葡萄园。虽然吃了许多苦，但让他欣喜的是，自己的付出有了收获，他的葡萄一经上市便争相购买，供不应求。

“提起郝延平的葡萄，十里八乡无人不知，无人不晓。”同行的郝家川第一书记李新刚介绍说：“每到葡萄成熟季节，8斤一箱子卖50元，大家都抢着买郝延平的葡萄，有时候定得迟了就没有了。”

去年一年，郝延平的3亩葡萄收入了3万多元。郝延平的葡萄如此受欢迎，不仅超出了自己的想象，也让村民们看着眼红。李新刚说，前几年，许多人都是粗放型管理，放任生长，葡萄产量低，品质差，越来越多的人对种植葡萄心存怀疑，觉得还不如外出打工好。后来看到郝延平得了大钱后，又开始有了信心，纷纷向他学习、讨教种植管理技术。

为了种出好品质的葡萄，解决肥料问题，郝延平还养起了牛，喂起了猪，这些有机肥全部用到了葡萄园。“我的葡萄不打农药，不施化肥。等成熟的时候，你们来葡萄园参观采摘。我的葡萄全部都是绿色食品、健康食品。”郝延平说。

“你们没事的时候来我家，我给你们品尝品尝我的葡萄酒，看我酿的怎么样，好不好喝？”爱钻研的郝延平又开始自酿起了葡萄酒，并邀请记者和李新刚一同品尝。

“等你葡萄成熟了，我们一起来看看葡萄园、喝葡萄酒。”记者和李新刚一同笑着说道。

我是脱贫人

编者按：

近年来，子长县在脱贫攻坚工作中，积极探索扶贫模式，教育和激励贫困群众为摆脱贫困苦干实干，不断激发贫困群众脱贫致富内生动力，让农民“立志”“增智”“有技”，从而走上自觉脱贫发展的新路子。同时，结合“N+贫困户”模式，打造新型“三金农民”，逐渐走上依托产业脱贫致富的“快车道”，涌现出一批致富脱贫人物，书写了一段段感人励志的脱贫故事。

景水英：为了孩子我要把日子过红火

本报记者 雷荣 通讯员 郝文军



三个孩子都成了大学生，自己却变成了村里的贫困户。提起这些年的付出，子长县史家畔便民服务中心蜜蜂峪村人景水英脸上挂着笑，没有一丝后悔。

景水英是个普通农民，经常日出而作、日落而息的她心中明白，要让孩子们今后有个好前景，必须要跳出农门，学到一门技艺，凭着自己的努力创造一番事业。

要长大有所作为，就必须好好读书，“我读书那个时候由于家中姐妹比较多，家里负担重，自己被迫早早辍学，在家里

照顾年幼的弟弟妹妹。”景水英念完初中后，就彻底成了一个农民。“上大学读书不仅是让孩子们学习知识，也是为了圆我的一个读书梦想。”

三个孩子也很给景水英争气，一个个都考入了大学。让她高兴的同时，每年开学时候那昂贵的学费也是让她犯了一门愁。凭着和丈夫的打工种地，一家人勉强维持生活。

为了孩子们的美好将来，景水英说她吃再大的苦，受再大的累都愿意。2015年，被确定成村上的

贫困户后，包扶干部给景水英赠送了小羊羔，维修了四间窑洞，帮忙联系售卖鸡蛋，还隔三岔五地来看望慰问，米面油不停地往家里送，这让景水英心里感到特别温暖。

“这些包扶干部对我家太好了。我们娃娃上大学没有钱，他们就主动帮忙联系县上的助学贷款，还给我们当担保人，才让娃娃们没有耽误上大学。”提起包扶干部，景水英不停地说好。

苦日子快要熬到头了。景水英说，大儿子今年就要毕业了，目前在上海实习，等以后在上海找到工作，就可以挣钱补贴家里，帮忙减轻负担了。自己也刚刚参加完全县的月嫂培训，等通过考试拿到月嫂证就可以上岗了，一个月收入能达到两三千。

“人生就是先苦后甜。”景水英笑着说，她对自家情况很满意，刚刚利用政府补贴的4000元，自家还买了一个三轮车，以后丈夫打工挣钱更方便了，收入也会越来越多。“现在家里的老人身体健康，儿女也孝顺听话。再加上包扶干部的帮助，我一定要把日子过好、过红火，给孩子们创造一个更好的生活环境。”

李光海：“养菇大王”的致富路

通讯员 穆小娟 本报记者 雷荣



5月9日，记者随“走基层看发展，相约最美史家畔”采访采风团走进冯家岔村村民李光海的蘑菇种植点，走进温棚，蘑菇的清香迎面扑来，一簇簇平菇犹如一朵朵“小伞”盛开在菌棒上，鲜嫩肥厚。

面对采访，李光海有些拘谨，看得出来他不善言辞，但讲起蘑菇种植、交易行情，李光海就滔滔不绝起来。他指着一排排菌棒说，“我这里每棚大概有三万多菌棒，每个平菇菌棒能产四斤多，每个香菇菌棒能产三斤左右，最近平菇每斤批发价格达6元，香菇每斤批发价格达8元，去除成本，收入也是相当好的。”

说起种蘑菇的经历，李光海感慨良多。“十二岁的时候父

亲去世，我在街上讨过饭，后来开始四处打工，当过粉刷工、瓦工。”2006年开始，他接触到了蘑菇种植行业，并开始留意相关技术，他遍访全国各地学习蘑菇种植管理经验，“在云南的一个技术学习班，一节课培训费就要900元，我连着听了三节。这几年，到全国各地学习的火车票攒起来我都有一大摞呢！”他还先后在子长县郭家坪、郝家川等地种植蘑菇积累经验。就这样，善于学习的李光海从一个大字不识几个的庄户人逐渐成长为一名优秀的专业技术人员。

2016年，他决定返乡创业，在史家畔便民服务中心的支持下，他合理选址，自己建棚，零

成本取得无人耕种的一块盐碱地作为基地，“免除了租赁成本，每年就能节约两三万元的成本，真是帮了我很大的忙。”经过多年摸索与改进，他已经掌握了菌棒原料的比兑，降低了成本，提升了出菇率。更值得一提的是，李光海并没有满足于现状，他不断学习创新，掌握了平菇、香菇、鸡腿菇等二百多种食用菌的培育技术，他还利用陕北窑洞冬暖夏凉的优势，积极利用闲置窑洞发展蘑菇培育。利用家乡的资源优势搞养菇产业，到现在一步步发展壮大，这让李光海成了远近闻名的“蘑菇大王”。

现在，李光海的蘑菇种植点已经成了史家畔便民服务中心的蘑菇示范点，总投资达42.8万元，建成高标准全钢架大棚7座，并于2017年1月18日联系5户大棚种植户成立了伟欢食用菌专业合作社。“咱们县大多数火锅店和超市都使用和出售过我们的蘑菇，口碑相当好，不愁没有销路。”

致富不忘乡亲。李光海热情接待每一个来考察的人，向他们传授蘑菇种植技术，分析经济账，免费为周边新发展蘑菇产业的贫困户提供菌种，给农户一颗“定心丸”。他希望能有越来越多的农户来考察，加入到他的养菇队伍来，一起发财致富。



“建设者是最美的人”

目前，记者在位于子长县寺湾便民服务中心刘家硷村的车村煤矿一号井120万吨/年项目建设现场看到一派热火朝天的建设景象，感受到勃勃生机和浓郁的现代化气息。建设者们加班加点，“五加二”“白加黑”工作在第一线，吃住都在工地，如期完成了煤矿建设各节点目标，也为煤矿早日投产奠定了坚实的基础。

通讯员 王东东 记者 常青 摄