



脱贫之星

罗胜明：曾经游手好闲 如今一心致富

本报记者 马政 通讯员 杨晓霞

“老罗，西瓜卖完了？”“卖完了，咱的西瓜好，人家都抢得买了。”7月4日，在宝塔区南泥湾镇马坊村，64岁的罗胜明刚从镇上卖西瓜回来，遇到熟人，不禁夸起自家的西瓜。

如今的罗胜明不仅有西瓜产业，还养了许多羊，每天卖完西瓜，就忙着和妻子一起喂羊，生活忙碌而充实，日子也越过越红火。说起他家以前的生活，罗胜明和妻子几度哽咽。从以前的游手好闲之徒变成村里的致富能手，去年成功脱贫的老罗感慨万分。

一场意外让他失去生活的信心

“几年前，我骑摩托出了车祸，身上多处骨折，导致行动不便。”罗胜明说道。那时，他家以种植玉米为生，收入不高，一场车祸更是让本就困难的家庭失去了主要劳动力。

后来，经过和肇事方协商，罗胜明得到一些赔偿金。有了赔偿金后，他的腿最后又看了一次，恢复得不错。可对生活失去信心的罗胜明从此变得游手好闲，每天除了打麻将、下棋，就是在家闲着。

“老罗出车祸以后，就像变了一个人，每天瘫在炕上，这个家彻底完了。我们儿子也离婚了，留下一个孙子，还需要我们照顾。”罗胜明妻子李春英说。

因为肇事，罗胜明肢体三级残疾，他家发展产业的信心不足，家里几乎没有收入。2015年，罗胜明一家被确定为建档立卡贫困户。

产业帮扶树信心

根据罗胜明家的实际情况，南泥湾镇党委、政府和当时的帮扶单位，给他家制定了帮扶计划。当时帮扶老罗家的宝塔区盐务局还给他家送去了4只羊，让他有了短期产业。正因为帮扶单位的关心，让罗胜明一家重燃了生活的希望。

“人家主动帮助我们，我们也不能辜负人家，我决定先把羊养好。”李春英说，后来通过卖羊羔和羊绒，罗胜明家的状况逐步有了好转。罗胜明对生活的信心也逐渐找回来了，他不再游手好闲，开始帮着妻子一起养羊，并琢磨着发展其他产业。

当时，南泥湾镇党委、政府根据马坊村的地理环境和村上的贫困人口数量，在村上建了22座大弓棚，支持村民发展大弓棚产业。罗胜明当即和镇上联系，免费承包了3座大弓棚开始种植西瓜。爱钻研的老罗还把电视上看到的沼液种瓜的方法用在了自家的大棚西瓜上，种出来的西瓜很受欢迎。

2018年，罗胜明家种了2棚多西瓜，卖了近3万元。“我的西瓜很受欢迎，种西瓜时，我用羊粪打底子，结出小西瓜后又上沼液，这样种出的西瓜口感非常好，卖得也快。”罗胜明自豪地说，“别人家的西瓜1块半都不好卖，我家的2块钱也相当好卖。”

因为大棚效益好，罗胜明顺利脱贫了。见了利润的罗胜明今年把大棚扩展到了5棚，并大力发展他的沼液种瓜方法。种出好西瓜，卖个好价钱，过上好日子，如今，罗胜明致富的信心越来越足。

帮更多的人致富



● 罗胜明（右一）在向大家介绍他家西瓜

“穷不是光荣，政府这么帮我，我如果再不把生活过好，把日子过好，就对不起帮扶我的人。”罗胜明说，他不仅想把自己的日子过好，还希望其他贫困户通过他的成功，树立信心，发展产业。

罗胜明有了自己的产业后，还决定带动村里的贫困户一起发展产业。村民高来田以前一直在外打工，由于上了年龄，一年下来收入较少。罗胜明就主动教他种西瓜，希望他也能像自己一样拥有自己的产业，并通过产业致富。

“罗胜明主动找我说他给我教，从育苗、打掐、栽植再到施肥，都是罗胜明手把手给我教的。”高来田说。如今，他用沼液种出的西瓜又大又甜，颇受欢迎，两大棚西瓜收入可观。

依靠党的好政策和自己的努力，罗胜明有了长效产业，他对未来的信心也越来越足：“我现在的愿望就是把日子过得红火火，并帮助更多的人脱贫致富。我的孙子学习好，我必须供他上大学。”

据了解，南泥湾镇共有贫困户435户1079人，去年年底实现整体脱贫。在南泥湾还有很多像罗胜明一样的贫困户，他们有志气、勤动手，成功拔出了穷根子，摘掉了贫困帽子，逐渐过上了好日子。

脱贫攻坚之他山之石

山中野果“蝶变” 特色产业富民

——贵州大规模种植刺梨助力生态美百姓富

新华社记者 何天文 潘德鑫 李凡

“好花红来好花红，好花生在刺梨蓬，好花生在刺梨树，哪朵向阳哪朵红……”贵州民歌《好花红》所描绘的美好情景，如今正在黔中大地上延展。刺梨，这种昔日少有人问津的山野果，已“摇身一变”成为贵州山区脱贫增收的一大特色产业。

小野果变“金果果”

每年4月到6月，贵州山区刺梨花盛开，景色迷人。

一个晴朗的早晨，记者驱车来到地处乌蒙山区的贵州省盘州市盘关镇西村，沿着蜿蜒的产业路爬上一处高高的山顶，只见满山的刺梨与远处的青山相连，眼前绽放的刺梨花间，青涩的刺梨果已挂枝头。

“这里石漠化严重，以前满山遍野都是裸露的石头，现在1万余亩刺梨枝叶把石头覆盖了，我们看见的都是绿色了。”盘关镇人大主席肖值美说，近5年来，政府引导农民调整产业结构，全镇已种植刺梨5.6万亩，不仅绿了山川护了生态，还使许多农户摆脱贫困走上致富路。

山里人不屑的小野果，怎么就变成了“金果果”？聂德友是当地最先“吃螃蟹”的人。2013年3月，这个西村致富带头人放弃在外发展的机会，带着全部“家当”返乡创业。他发现家乡常年气候温和，山里遍布野生刺梨，一定适合规模化发展刺梨产业。他的想法得到干部群众认可。在政府部门支持下，他领办专业合作社，建立刺梨种植产业园区，种养结合，既卖果又卖苗，产业逐步覆盖8个村3000多户9000多人，其中420多户840多贫困人口从中受益。

长地村村民封正宇一家4口人长期以种植玉米维持生计，脱贫增收缓慢。2016年，他将21亩土地全部流转给合作社种刺梨，收入逐年增多，去年纯收入3万多元。他说，以前石旮旯里种玉米，每亩收入400元左右，根本赚不到钱。现在每年都能拿到土地流转费和刺梨管护费，稳赚不赔，日子越过越好了。

夏观花海，秋品果香。在刺梨产业的带动下，2018年，西村人均可支配收入超过1万元，这个曾经的一类贫困村走上了小康路。

科技进山“龙头”起舞

土地贫瘠、破碎，近30%的土壤石漠化，一直困扰着贵州六盘水市的农业发展。这个有“中国野生刺梨之乡”之称的高海拔山区市，因为刺梨产业的崛起，农业发展瓶颈得以突破，生态环境明显改善。

六盘水市林业局局长陈石介绍说，根系发达且耐旱的刺梨是抑制石漠化的“先锋树种”，目前全市种植规模已达100万余亩，成为贵州省刺梨种植面积最大的区域。近年来，六盘水先后建立起4家大型加工企业，集产品研发、生产、加工、销售于一体，一端连接原材料生产，一端连接销售市场。

记者在贵州宏财集团聚农投资有限责任公司看到，企业一期已形成20万吨的年加工能力，现代化的生产线加工的刺梨汁、饮料、果酒、果脯、口服液等产品，通过“线上线下”迅速销往国内外市场。公司总经理朱波介绍，公司对刺梨鲜果以每斤2元的保底价收购，有多少收多少，种植户没有后顾之忧。

宏财集团盘州刺梨产研中心，是贵州省乃至全国颇具实力的刺梨研发机构。这家中心加强与中国农业大学、贵州大学等高校合作，设置了博士和硕士工作站、专家实验室等，20多名科研人员常驻，致力选育优质树种，指导基地和农户规范种植，同时瞄准市场需求，对刺梨天然Vc、SOD等营养成分进行深度研发，不断推出新品。

盘州市委副书记杜瑜说，有科技引领和龙头带动，盘州市刺梨产业快速发展，目前刺梨种植面积达54万亩，产业覆盖27个乡镇的17万农户52万人，已成为山区农民持续增收的主导产业。预计3至5年后，全市刺梨产业带来的经济效益、生态效益和社会效益将十分可观。

抓住特色 做出特色

6月5日，北京世园会上，广药集团推出的“刺柠吉”饮料、含片等刺梨系列产品一亮相，立即引起游客和消费者的浓厚兴趣。这是广东与贵州开展东西扶贫协作的“结晶”，也是贵州在推动山地特色现代农业发展中，借力拓展市场、塑造品牌的重要举措之一。

新近召开的贵州省刺梨产业发展推进会提出，举全省之力发展刺梨产业，并把品牌建设放在更加突出的位置，以品牌拓市场，以市场促发展。据了解，目前，贵州省集中连片种植刺梨约155万亩，有加工企业40家，2018年加工刺梨7.9万吨，已涌现出刺梨王、天刺力、金刺梨、山王果、恒力源等一批具有一定知名度的区域品牌。

贵州把资源优势转化为发展优势，抓住特色，做出特色，已让越来越多的山区群众尝到“甜头”。2018年，贵州刺梨产业带动108.3万农民增收致富，刺梨种植区域户均增收2000多元，脱贫攻坚成效显著。

“身披如许刺，心满万分甜。”依靠良好的发展基础和广阔的市场前景，贵州省计划到2021年，将集中连片的刺梨种植面积扩大到220万亩，年产鲜果50万吨，综合产值达到100亿元。

本报记者 乔建虎 摄

脱贫故事

张延刚的“三个担心”

——“全国脱贫攻坚创新奖”获得者张延刚的故事

《陕西日报》记者 王雄 艾永华

把一个穷村、乱村发展成为远近闻名的小康示范村，村民人均年收入由不足500元提高到3万元，村里46%的家庭住进“小别墅”，60%的村民在县城购买了单元房，家家拥有了小汽车……从1989年担任村干部以来，宜川县云岩镇辛户村党支部书记张延刚始终带领群众拉电、修路、平地、引水，发展苹果产业，成为村民的“主心骨”、致富路上的“领头雁”。2018年10月，张延刚荣获“全国脱贫攻坚创新奖”。

“30年一路走来，辛户村发生了巨大变化，这其中既有苦有乐。除了群众的信任外，支撑我坚持干下去的还有‘三个担心’。”张延刚说。

担心各项惠农政策在基层落不实，必须把党支部的作用发挥好

在辛户村采访，眼前一片片连绵不断的苹果园，承载着人们对美好生活的向往。

和许多地方的果园不同，张延刚自家的果园里，苹果树特别稀疏，1亩地才有14棵果树。

“这是实施间伐的结果。”张延刚介绍，1999年，他家有8年树龄的果园每亩栽植55株，亩均套袋1.6万只，产量2300公斤，产值5500元。在村民的质疑声中，他对果树每隔1株砍掉1株，每亩株数从55株降到了33株。

2015年，张延刚又对果树进行了隔行间伐，每亩由33株降到14株。虽然亩均株数减少了，但苹果产量不降反增，优果率由间伐前的60%提高到92%，产值更是翻了一番，果园预期寿命由目前的25年左右提高到50年以上。

“党员干部就是要给群众干出样子。果树间伐时，村民非常抵触，连我爱人都舍不得，但实践证明效果很好。目前，果树间伐这一技术措施在辛户村和云岩镇遍地开花。”张延刚说。

担心群众富得慢，就要选对产业，让大伙儿尽快富起来

1989年，张延刚率先承包了辛户村50亩土地，连同自家责任田，一次性栽了60亩苹果树，并带领群众人工平地400亩，全部栽上了苹果树。

1996年，当精心呵护了7年的果树挂果时，每亩苹果纯收入达到2200元，比种粮收益高了10倍。张延刚按捺不住内心的喜悦，为全村定了一个目标：每年至少新建果园300亩，让辛户村家家户户都有果园，让苹果真正成为群众的“摇钱树”。

尝到甜头的辛户村村民栽植苹果树热情高涨，但部分经济困难、残疾、劳动力欠缺的农户却动不起来。张延刚便自掏腰包购买苗木，并动员村民帮助34户困难户建成果园960亩。如今，过去的贫困户人均果业收入达到5万元，成为村里的富裕户。

担心小康路上落下人，党支部书记一定要担好扶贫担子

“虽然辛户村的农民人均纯收入稳定超过了3万元，但也有个别群众因为天灾人祸遇到了困难，成为贫困户。”张延刚说。

张延刚在辛户村推出“支部+养老”精准扶贫思路，新建改造了16间房屋，建成所有权归村集体所有的辛户幸福院，村上无偿提供水、电、暖气等，让8户13位老人居住。目前，辛户幸福院的养老方式已在延安市全面推广。

2018年，按照发展壮大集体经济和苹果产业后整理工作要求，辛户村投资1200万元，建起了3000吨气调库、4.0智能选果线和苹果交易市场，实行“两免三帮一壮大”模式，让苹果在全产业链上增值收益，让群众在产业后整理中分享红利。这一模式带动云岩镇677户贫困户如期实现脱贫。



喜获分红

近日，吴起县在长征广场召开全县脱贫攻坚产业项目收益分红大会。

参与本次产业项目分红的企业有陕西果业集团、延安能源化工集团、陕西嘉鼎实业有限公司和延安圆方集团公司，分红资金总额995万元，受惠建档立卡户2479户，最低可分红3000元，最高可分红5500元，户均分红4013元。