

延安市第一批“圣地英才”人选展登

青年电商人才工程项目人选

刘鑫，男，1985年出生，延川县人，中共党员，现任延川县梁家河实业有限公司总经理，兼任延川县锦春枣业有限公司副总经理。参加工作以来，他怀着对家乡农特产品的热爱，把全部的精力和热情投入到农产品的市场开拓上，以自己的智慧和营销策略开发了梁家河品牌产品市场，由传统的销售模式逐渐转变到线上线下融合发展的现代销售模式，使企业销售业绩逐年提高。2013年锦春食品专营店年销售额突破百万元，2014年创建梁家河食品旗舰店，2015年电商团队销售额突破千万元，为公司的发展壮大立下了汗马功劳，为农副产品走进电商网络市场作出了良好示范，为延川县农特产品走向全国作出了较大贡献。



王敏，女，1983年出生，小学文化，志丹县人。她是网络上分享陕北美食制作的红人“霞姐”。目前，霞姐在网络平台上晒出各类美食烹饪视频600多条，吸粉2000多万，其中抖音606万、微博150万、百家135万、好看视频123万、西瓜视频589万、今日头条141万、快手115万、网易、爱奇艺、腾讯等313万。霞姐有了一定的人气后，积极利用电商带动销售家乡的农产品，2020年12月开启了电商直播带货，短短1个多月时间，销售额就突破百万元。2021年6月，“陕西好粮油”公共品牌直播新闻发布会暨电商选品会在西安市举行，霞姐获得“陕西好粮油新媒体形象大使”荣誉称号。



张伟，男，1987年出生，现为延安优农供应链管理有限公司经理。2015年在“大众创业、万众创新”的号召下，他和团队成员打造了“扫电猴”APP——一款集本地购物、营销、娱乐为一体的平台，由于技术难题，平台运营较难，但他们没有放弃，经过一年多的努力，2016年“扫电猴”平台最终以“用啦”与大家见面，新平台构建了线下体验、线上下单、送货上门的新零售体系，2018年注册用户达25万，日订单达1500单，线下合作旗舰店达70多家。为助力乡村振兴、更好地宣传延安农优产品，2019年团队又成立延安优农供应链管理有限公司，将优质产品向全国各大平台宣传推广。截至目前，为各大平台输出延安苹果、延安小米、陕北狗头枣等共计100多吨。



赵恒亮，男，1979年出生，洛川县人，现为陕西顶端果业科技有限公司董事长。2014年，他自筹资金成立陕西顶端果业科技有限公司。7年来，为洛川苹果在网上宣传和销售争夺了话语权，起到了定价权，带领洛川苹果电商销售额从2014年的不足1000万元到2020年的7.2亿元。他在西安成立洛川苹果电商运营中心，全网开设店铺40多家，聘请电商运营总监及网络技术人员50余人，通过线上线下宣传，助推延安洛川苹果实现品牌化经营。此外，他还积极带领公司主动参与扶贫帮困工作，与农户签订合作协议，确保果农收入稳定；吸纳长期性用工贫困户3人，季节性用工贫困户20余人。公司还成立了专项扶贫基金，从每笔订单中抽0.3元，作为扶持贫困户的专用资金，精准支持贫困户的产业发展、大病统筹及子女上学，目前累计筹集资金20多万元，帮扶10户贫困户增收脱贫。



崔丹妮，女，1987年出生，中共党员，现任宜川县美泰泰网络扶贫开发有限责任公司董事长。从偶然一次参与直播销售9万公斤苹果，销售额超过110万元后，她开始尝试用网络直播形式为宜川优质文旅产品和扶贫农产品带货。她每天下班后至少要加班4-6小时，进行短视频的文案策划、拍摄、剪辑以及直播等，常常忙碌至深夜。开播以来，她的粉丝数量从个位数增长到18.8万人，发布的视频累计播放量达2亿次，点赞量300多万次，直播间人气最旺的时候，实时在线3万人，累计线上销售延安苹果200多万元，大批量采购达300多万元。她在参加助力湖北复工复产等活动中，累计销售脐橙等各类扶贫产品20余万斤，为湖北、陕西等地的复工复产作出了积极贡献。通过直播平台，她累计销售宜川产地的延安苹果等农特产500余万元，对延安苹果的品牌宣传达到了2亿次以上。



白应胜，男，1974年出生，清涧县人，现为延安邦太工贸有限公司总经理、延安峁圪塔土特产品有限公司总经理、延安峁圪塔文化传播有限公司总经理、延安峁圪塔文创酒业有限公司总经理。在国内电商刚兴起之际，他抢抓先机，多次到杭州考察、学习、洽谈业务，主动对接全国著名的网红辛巴、罗永浩、岳老板等为延安助农带货，为延安新型电商(抖音、快手)发展作出了贡献。他所创立的延安峁圪塔土特产品有限公司，电商销售占总销售额的70%。在事业做大做强的同时，他积极参与各种社会公益活动和慈善事业，资助贫困大学生和贫困户子女完成学业，2020年新冠疫情发生后，他为宝塔山街道办一线防疫人员捐款捐物，助力疫情防控。多年来累计为公益和慈善事业捐款200多万元。



孙君毅，男，1978年出生，陕西西安人，现为陕西子午实业发展有限公司网店运营总监、高级电子商务师。他从最初的客服开始做起，经过不断学习摸索，逐渐转入推广业务，从起初的每月1万元，到后来的每月10万、20万元，良好的业绩让他成功晋升为子午实业发展有限公司网店运营总监，担任总监以来，他带领公司日益壮大电商业务，电商盈利逐年增加，2021年公司实现利润854万余元。



王刚，男，1987年出生，延长县人，现为延长星火燎原电子商务有限公司总经理。他于2017年在延长县成立集电商培训、技术服务、代理运营、特色农产品基地建设、销售为一体的延长星火燎原电子商务有限公司。公司现有员工15人，核心团队10人主要由返乡大学生组成。公司业务繁忙季临时雇工超100人次，纳税金额10万元以上，2020年公司年销售额达620万元。2022年初，公司为延长县疫情防控捐赠价值1万元的防疫物资。



李文强，男，1992年出生，中共党员，现为延安黄土情工贸有限公司电商部主管。他于2005年加入延安黄土情工贸有限公司，将北京、上海等城市企业的全新运营理念应用于本地企业，成立电商部门，大力助推本土企业发展线上业务，吸收劳动力14人。他多次深入农村实地考察，了解陕北这片黄土地上“种什么能够增加产量，哪些农产品更适合线上销售”，做到了以产对销，2020年公司销售额达840余万元。



张新，男，1990年出生，中共党员，吴起鲜景农业电子商务有限公司董事长。他主动推进电商进农村，推广订单种植，累计种植订单南瓜4.4万余亩，销售农产品5万余吨，创造经济价值2.4亿元，为吴起县农产品走出去开辟了新渠道，也为电商在农村立地生根找到了合适的方法。通过电商宣传销售，不仅让吴起南瓜、苹果在线上火爆热销，还有效带动了周边县市的各类农产品的销售，为地域经济社会发展作出了贡献。