

小康梦圆

“再难也要不断尝试点燃希望的火种”

——脱贫户马生奇的奋斗故事

记者 杜音樵 通讯员 白杨越 赵鹏飞

昔日，他是村里的贫困户，欠债几十万元；如今，他脱贫奔小康，日子越过越红火。从贫困户到奔小康，马生奇通过自己的努力和政府的帮扶，正如他的名字一样，生活“发生了奇迹”。

马生奇的经历在黄龙县白马滩镇石门村是一段传奇。回忆起20年前的那场灾祸，马生奇至今历历在目。

2002年，27岁的马生奇在井下工作时发生意外，一场事故导致他胸骨多处骨折，下肢失去知觉，脊椎损伤、肌无力，在医生的建议下马生奇不得不摘去了一截腰椎。手术后，马生奇大小便不能自理，家人为了给他看病，东讨西借欠下了50多万元的外债。在家人的悉心照顾之下，十几年来，坚强的他每天尝试着动动脚趾、翻翻身，慢慢地他“冻僵”的身躯逐渐被“暖化”，身体开始复苏，从动手指到翻身，从翻身到坐直，从坐直再到行走。

“感谢政府的帮扶，现在日子好多了，不仅脱了贫，咱都奔小康了！”提到自己的脱贫致富历程，马生奇感慨万千。

如果没有政府的帮扶，马生奇不知道自己什么时候才能过上好日子。2016年，马生奇一家被识别为建档立卡贫困户，低保、健康扶贫、公益性岗位等各项保障政策落实到户。因为长久居家康复，那时候的马生奇还没有勇气寻找一门营生自力更生。“授人以鱼不如授人以渔”。当时的帮扶责任人一次次上门鼓励他勇敢地迈出自力更生的第一步，“你叫马生奇，我相信你能产生奇迹！”就这样，将希望寄托于“发生奇迹”成为了他坚定信心的一种方式，这种小小的自我安慰给了他莫大的希望。



● 马生奇给顾客邮寄蜂蜜

“生奇，考虑到你不能干重活，不能长时间行走，这是专门为你定制下的帮扶创业措施，只用一个手机就能完成。”帮扶责任人带着创业思路，提着米面油再一次上门了。“你可以在网上卖蜂蜜，你口才好，沟通能力也强，卖蜂蜜跟咱村人合作共赢。而且现在镇上在搞电商培训，你可以报名参加，学习电脑还有电商知识。”

如何在网上卖蜂蜜，马生奇也产生不少疑虑：网上怎么卖？买家看不到蜂蜜会买吗？怎么找买家？但一心想靠自己力量改善生活的马生奇不想失去

任何一个机会。他报名参加了镇上组织的电商培训，学习了电商运作的基本知识，拍照修图、撰写文案、打包邮寄等，通过贴吧发帖、创建微信群等方式找买家；冒着被踢出群的风险从别的群里拉客户，每天拿着手机站累了就坐着躺着，每隔十分钟看一下贴吧回复和短消息……

“你好，我们从6个省选了5瓶不同地段的蜂蜜，经过测评被评为第一的蜂蜜，我们将会代理大量购买，看你发帖说蜂蜜质量好，想要参加吗？”马生奇被这样一条消息深深吸引，抱着试一试的态

度，他挑选了一瓶白马滩镇蜂蜜按照地址邮寄了过去。面对网络那头看不清的“迷雾”，马生奇内心泛起了嘀咕：“不管行不行，寄过去了还有希望，不寄就彻底没有希望，我对我们黄龙的蜂蜜充满信心。”经过检测，白马滩蜂蜜是最富有营养价值，也是最健康的，这次他成功签订了75公斤的蜂蜜订单。

眼看做电商有了成效，可他却开心不起来。从哪弄这些蜂蜜，他连远路都走不了。帮扶责任人和村党支部的介入让他再一次感受到了组织的关怀。

村党支部为他联系了24户养蜂农户，成为了他的供应商。“多年来，乡亲们都非常照顾我和我父母，一斤蜂蜜赚几块钱甚至不赚钱都行，主要想让村里的人得到实惠！”马生奇说。

付出了比常人多几倍的艰辛，马生奇的客户越来越多，订单也源源不断，每年大约销售给4个代理商和微信散客4吨蜂蜜。在生活逐渐好转之时，他不忘继续学习电商销售知识，练习口才，为以后的直播带货做准备。他常说：“人这一辈子要战胜的只有自己，再难也要不断尝试点燃希望的火种。”

“蜂蜜喝得好，疾病都跑掉，咱这个白马滩蜂蜜……”年后的马生奇穿着新衣服，坐在新沙发上，录制着自己介绍蜂蜜产品的视频，他脸上洋溢着自信的笑容，看上去容光焕发，再也不复当年模样。你问他视频发哪？他说这是发给新的代理商……

“过去贫困灰暗的日子我至今不敢回想，有这样得天独厚的环境，一对一的帮扶政策，自己再努力拼搏，生活肯定会越来越好的。”对于未来，马生奇充满希望。

乡村振兴 进行时

“粪肥还田”为绿色种养循环农业出“良方”

本报讯（记者 乔建虎）将养殖场的粪污集中堆肥在指定区域，把锯末、碎秸秆等作为基料，利用微生物菌剂将粪便自然分解转化为有机肥。这一创新的“绿色种养循环新模式”，是子长市万润种养专业合作社响应国家“做好绿色种养循环农业试点工作”要求，探索出来的一条创新发展思路。

万润种养专业合作社成立于2017年，致力于打造集特色养殖、农事体验、休闲观光为一体的立体循环生态农业，合作社目前共有20座设施大棚，260亩山地果园，还有4栋自动化鸡舍，1.3万多只蛋鸡。合作社鸡场负责人石浩说：“鸡的品种是京红一号，它的特点是产蛋率高、抗病性强，鸡粪中磷和钾的成分比较高一点，特别适合做有机肥。”

鸡蛋走向市场，而用鸡粪做成的有机肥源源不断运到合作社的高标准大棚，从而实现了种植养殖两促进、节本增效两不误。“我家的两棚小瓜和一棚冬枣，上的全是鸡粪猪粪加工的有机肥，长势好，吃起来口感好。”合作社温棚负责人石小红告诉记者。

在发展循环农业的同时，合作社还积极推广新技术，由一名技术能手结对周边多名农户，解决他们生产中的问题，并吸纳部分困难群众进入合作社打工学习，增加收入。

“我家就在附近，我每天都在这里打工，专门负责收鸡蛋，一个月工资是2000多元，现在是钱也挣了，家也顾了。”在合作社务工的农民卢宽说。

截至目前，合作社已累计培训养殖户320多人，帮扶35户困难群众发展起了特色产业。

万润种养专业合作社理事长石涛表示，下一步，合作社将继续扩大养殖规模，并通过田间课堂培训，提升种植管理技术，带动更多农户发展循环农业，实现共同富裕。

小康实践 他山之石

多措并举写好搬迁“后半篇”

——云南聚力帮扶搬迁群众开启振兴生活

新华社记者 杨静

寒潮过后，云南省会泽县新城的搬迁安置区暖阳高照。随着安置区孩子们陆续开学，在妇女儿童中心忙了一个月的吴赞平终于可以轻松点了。

吴赞平是会泽新城妇联项目点的社工，去年开始在安置区做群众的融入发展工作。在刚过去的寒假，她和8名大学生志愿者为40多名搬迁家庭的孩子定制了“专属课程”。

上午做寒假作业，下午培训安全知识、做手工艺品、演情景剧……吴赞平说，持续的培训让孩子们越发活泼开朗。

“他们还把学到的知识告诉家长。”吴赞平说，在开展垃圾分类、小动物讲卫生等情景剧后，一些家长还来到中心详细了解具体的做法。如今，不少搬迁群众也主动参与到社区治理中来。

作为全国最大的易地扶贫搬迁县城集中安置区，会泽新城容纳了8万余人，群众多从偏远山区搬迁而来，要融入城市生活，需从教会他们用电梯等简单小事做起。

“搬迁群众变成了新市民，就要有新面貌。”会泽县乡村振兴局负责人介绍，让搬迁群众实现“要我干”向“我要干”的转变，就要大力推进扶智扶志工作，引入社会工作组织是当地持续开展扶智扶志的一个缩影，他们用群众乐于接受的方式，摒弃不良习俗，扭转“等靠要”思想，从而开阔视野、补足素质短板。

“雪花纷飞，要有责任担当，要让贫穷成为过去，要让生活有所保障……”这是会泽新城搬迁户王文选送桶装水途中发的一条朋友圈。

2019年，王文选一家从半山腰的土墙房里搬到会泽新城，王文选也在社区的帮助下开始送桶装水，改变了过去守着几百亩地、花生地过活的日子。“政府给了我们好政策，自己也要加油干。”王文选说，自己的两个儿子都在上学，他们是家里的希望，为了他们什么苦都不怕。

在脱贫攻坚期间，云南有近150万人因易地扶贫搬迁改变了过去的日子。面对如此多的搬迁群众，做好搬迁后续帮扶工作依然重要。

“针对搬迁群众，去年我们发放了125亿元创业贷款，转移就业48万余人。”云南省乡村振兴局负责人介绍，他们积极完善配套设施，提升公共服务，强化社区治理和社会融入，加强产业创业扶持，确保“稳得住、有就业、逐步能致富”。

康恩家园是迪庆藏族自治州最大的搬迁安置点，位于西畴县麻栗镇保和镇永宁社区。在安置点的康恩家园制衣厂，制衣厂主管、搬迁群众武治军正在分配制衣厂过去。

武治军过去在福建、广东等地务工，去年，随着搬迁点的制衣厂开始运营，为了照顾家人，他选择就近务工。起初每月工资不到3000元，但随着自己技能的提升，他开始担任小组长、主管，现在每月有5000多元收入。武治军说，制衣厂是当地引进的一家企业，提供了100余个就业岗位。

过去搬迁群众思想较为封闭，害怕与外界接触，更多依靠以前的土地增收。“发展产业和保障就业是搬迁群众增收致富的重要措施。”永宁社区党委书记苟松说，政府在安置点成立就业服务站，详细介绍企业情况、工资待遇和劳动力需求，开通点对点劳务输出班车，提供就业补贴、技能培训等方式，让搬迁群众最大限度实现就业。

如今，在云南的搬迁安置点，群众有了增收的技能，有了持续增收的产业，在幸福生活的道路上越走越稳。

乡村振兴 他力量

只有真心为群众办事，才能赢得群众的认可

——记洛川县永乡镇阿寺村第一书记李成程

通讯员 张敏 田伟 记者 孙艳艳

今年38岁的李成程是延安市文化发展集团有限公司的一名职工，2021年7月被选派到洛川县永乡镇阿寺村担任第一书记。

阿寺村辖4个村民小组，303户1403人。在走访过程中，李成程了解到村民李顺义由于儿子智力残疾，自己年龄又大，家庭经济收入少，生活比较困难，他就对这一户特别关注，时常去家里及时了解家庭需求，帮助他们解决生活中的困难。

去年李顺义在申报低保时，准备材

料、填写表格等一系列手续让他犯了难。了解到这一情况后，李成程及时帮助李顺义解决了所遇到的困难。春节前夕，村里给困难群众发放米面油，李成程惦记着李顺义一家，把慰问品直接送到了李顺义家里。“李书记知道我的情况，他没让我去领，直接和村干部一起把慰问品帮我送到了家里，李书记来的这几个月帮了我不少忙。”李顺义说。

在时刻关注群众生活的同时，李成程还结合村情大力挖掘苹果文化、黄土

文化、民居文化、饮食文化资源，按照“把乡村建设得更像乡村”的理念，坚持以苹果产业为基础、以苹果文化为载体、以苹果交流为核心、以“旅游+互联网”为渠道、以果农增收为目的，不断发展村集体旅游项目。“李书记来了以后，不断探索学习，寻找项目，同时还要求我们‘两委’班子成员为村集体经济发展出谋划策，是真心为我们村干实事的好干部。”阿寺村村村民小组组长李万民说。

李成程还带领阿寺村积极招商引

资，目前村里入驻5家企业，有游乐场、户外烧烤、果蔬采摘等。来村游客不断增多，也进一步促进了果旅融合发展，村民收入也不断提高。2021年阿寺村村集体经济收入8.5万元。

“只有从小事入手、从急事着手、从难事下手，真心为群众办实事、解难事，才能赢得群众的认可。”李成程说，“下一步，我将发动广大群众，充分挖掘村产业潜力，努力将阿寺村打造成4A级旅游景区示范村。”

印象小康

家中开酒坊 酿出好生活

记者 孙艳艳 杨亮

走进宝塔区麻洞川镇金盆湾村张明泉家的酒坊，浓郁的酒香扑面而来。酒坊里，工人们正在忙碌，上甑、蒸酒、取酒……各项工序正在有条不紊地进行着。

小米、高粱、玉米等粮食通过蒸馏，酒从烧锅中流出。看着流淌出来的香味浓郁、清澈透明的白酒，张明泉心里喜滋滋的。他测量出新酒的度数：“80度，这锅酒应该好，酒的度数高。”张明泉一边测量一边高兴地说。

53岁的张明泉，以前一直在市区从事粮油批发生意，由于粮食价格持续走低，2012年，他回到村里开始酿酒。“我们村主产玉米、高粱、小米，而且村里老人以前就蒸过酒，有成熟的技术。”张明泉说，他当时就想着利用村里得天独厚的酿酒条件自主创业。

村里得天独厚的气候、水土、光温等因素，使得当地成为小米、玉米等粮食优生区，所产玉米品质好、产量高，加上当地有着丰富的酿酒技术，这也为张明泉



张明泉正在酿酒

酿出好酒打下了坚实的基础。“当时投资十多万元购买了设备，在家里就开始生产了。”张明泉说。

为了扩大规模，提高产能，2019年，张

明泉又陆续投资了100多万元，在自家后院扩建了两亩地的新厂房，引进了最先进的设备。“2021年，生产了1.3万公斤酒。”

今年已经是他从事酿酒的第10个年

头，随着规模的不断扩大，年产量也从刚开始的百余公斤达到了一万余公斤。张明泉说：“去年收入近50万元，每年的盈利除满足酒坊开支、生活需要和来年再生产外，库存酒也累计达到了2.5万余公斤。”

“新酒才能卖三四块钱，但是存放到三年以上到五年的酒，就能卖到100多到200块钱。这样下来不断地去生产，以后的发展要比现在强。”张明泉说。

张明泉告诉记者，自己的酒作坊都是在农闲时进行生产，随着酒坊不断扩大，他也陆续雇用了7个村民，让村民们在家门口实现就业。“一天工资是150块钱，管三顿饭。在家门口就能挣钱，还不耽误自家的活儿。”村民侯宪平说。

靠着诚信经营和勤劳苦干，张明泉的酒越卖越好。经过十年的用心经营，张明泉的酒坊在当地已经小有名气。张明泉告诉记者，下一步他打算创新包装，进一步提高酒的品质，拓宽市场，让更多人品尝纯正的粮食酒，让酒坊的生意越来越好，给村民提供更多的就业机会。