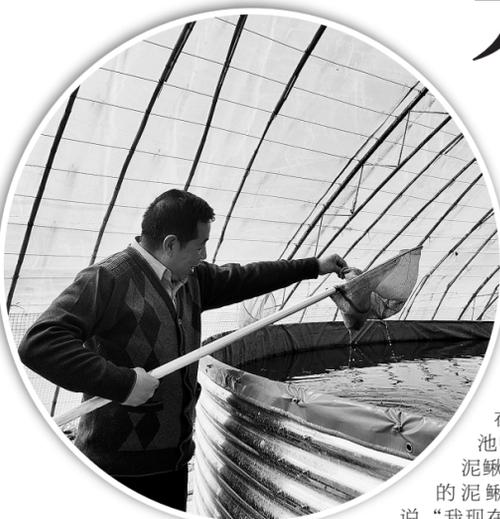


大棚养“鱼”真新鲜

通讯员 王妮妮 白妮妮 高欣宇 王丽



● 刘森彪在捞泥鳅

度等地,喜生活于有底淤泥的静水或缓和流水域中,适宜的生活水温为10℃-32℃,最适水温为22℃-28℃。

“你看它们吃得多么欢呀!”刘森彪正在喂养着大棚里池中帆布罐内的泥鳅,看着争相进食的泥鳅们,他开心地说,“我现在很满意,大棚里温度适宜,泥鳅成活率大大提升。”

事实上,刘森彪的这份“满意”可来之不易,也经历了不少波折。据刘森彪介绍,他最开始是从短视频平台上看到水产养殖模式,就想尝试养殖。

“当时家里人全都反对,认为我是异想天开。”刘森彪说,他就一个人跑到四川、江苏等地进行考察。“起初我准备养殖黄辣丁和黄骨丁等水产,但是通过实地考察,同时考虑

到咱们陕北的气温等因素,最后选择了养殖泥鳅。”刘森彪告诉笔者,泥鳅除了对气温要求比较高以外,适应性好,生命力强,繁殖率高,吃食也比较杂,好养活,又可以入药,食用营养价值也高,所以在全国各地养殖者甚多。

考察回来后,刘森彪在几番沟通和商讨后,定好了长期进货渠道和销售渠道。然后他就购了帆布罐,在大棚内开挖水池,和养殖场订购泥鳅苗,充满信心地开始了他的“大棚养鱼”事业,养起了泥鳅。

由于缺少经验,刘森彪在泥鳅养殖的最初遇到了不少困难。“养殖过程中出现了好多问题,比如食物的配比、泥鳅的病害等等,一个个新问题堆在眼前。”那时候的刘森彪愁得每天满脑子都是“泥鳅”两个字。“没有经验没有教程,一切都要靠自己摸索。我就把自己遇到的问题,拍成一张张图片发给考察过的养殖场,向人家咨询学习,再一遍遍试验。”刘森彪说,经过反复地学习、实践、总结,自家大棚养的泥鳅逐渐得到了销售商和当地客户的肯定。

“这些泥鳅的销路主要在南方那边,人家上门回收。再一个,咱们这边

的好多餐馆也开始来我这里购买泥鳅,现看现买,都是活泥鳅,还省了长途交通费用。”现如今,刘森彪的大棚养殖泥鳅事业正发展得红红火火,这也让一开始并不看好的家人朋友、庄邻院舍羡慕不已。

养殖业是安塞区农业产业的重要组成部分。养猪、养羊、养牛、养驴,包括养梅花鹿等等。刘森彪开启的大棚养殖泥鳅产业初步试验取得成效,将进一步拓宽安塞区农民增收渠道,助力乡村振兴。

“在我们一般的认知里,设施农业就是大棚里种植蔬菜水果。刘森彪在大棚内养殖泥鳅,让我们看到了发展设施养殖产业的前景,这也给我们村上发展产业提供了更多的选择。”安塞区真武洞街道李圪塔村第一书记高雁飞说,村上近年来也在积极拓宽农业产业发展方向,刘森彪改变传统思维、创新发展模式的成功,对于带动当地更多农民创新发展产业具有积极的导向作用。

“只要大家愿意发展大棚泥鳅养殖产业,我愿意把我所掌握的养殖技术全部教授给大家,带动更多的乡亲们发家致富。”刘森彪恳切地说。

赵金元：种菜走上了富裕路

通讯员 范筱霞 记者 朱佳雨

“好嘛,这筐装好了,赶紧抬上车子去。”初春的早晨,在甘泉县桥镇乡桥镇村赵金元的蔬菜大棚外,赵金元和妻子正在将一筐筐小乳瓜搬到货车上。

赵金元是土生土长的桥镇村人,1977年出生,年少的时候,由于只有初中学历,只能外出打工,一年到头攒不下几个钱。1997年与妻子结婚后,为了给家人创造更好的生活条件,又正好赶上当地政府鼓励农民种植大棚的好政策,他毅然决然回到家乡开始种植大棚,多年辛劳,他终于靠种菜走上了富裕路。

经历波折选定蔬菜品种

2004年春节刚过,当地政府免费给农民建好了大棚,只需农民自掏腰包购买膜和草帘子,享受着好政策的赵金元信心满满地积极想办法报名外出考察,选择适合自己种的蔬菜。

经过多方考察学习,赵金元懂得了如何充分利用“时间差”“季节差”“空间差”和“品种结构差”的方式种菜,从而实现区域优势互补和整体效益最大化。

但种大棚也并非一帆风顺,起初,赵金元看着别人种太空柿子的收入不错,便也回到家种上了。由于缺乏种植经验,第一年下来,不但没有赚到钱,还赔了不少钱。老婆劝他还不如外出打工,那样最起码还能有点余钱。赵金元说:“不能半途而废,孩子大了,得给他们提供更好的上学条

件。”凭着一股子韧劲,赵金元再次外出考察学习,这次他选择了种植小乳瓜,他开始细致地全面考察学习,虽然花费了大量的时间,但也学会了不少种植知识。“小乳瓜的种子比较贵,对温度的要求很高,应该保持在24℃到26℃之间,四五天后就能出苗,出苗后15天左右,等小苗能长出三四片真叶,就可以移栽定植了……”种小乳瓜的注意事项他如数家珍。

“这次一定没问题!”赵金元通过乡政府的农业合作社买到小乳瓜苗,还特意买回了大量关于小乳瓜种植的书籍及光盘,一遍遍看,一遍遍学……乡政府的蔬菜技术指导专家上门指导的时候,他听得格外认真。终于在努力下,3100余株小乳瓜苗活了下来。

“这样的光景以前连想都不敢想”

“那个时候,吃饭都拿着书,吃过饭后又去了大棚,晚上什么时候回来我都不知道了,我常让两个娃娃向他爸学习,有了这股本苦劲,将来肯定能考上大学。”赵金元的妻子崔新娥说。小乳瓜苗是种上了,上次买的草帘子却不能用了,赵金元又面临了资金上的短缺,“上次已经把钱赔光了,上哪去拿钱,想放弃的时候,看着孩子们,就咬紧了牙关。”他说,“幸好乡政府了解了我的情况,带着农行的工作人员现场给我办理了无息贷款1.5万元。”

随着小乳瓜的渐渐长大,出现了蚜虫病,周围的人劝他打一点农药马上就

好了。赵金元摇摇头说:“我的小乳瓜是无公害绿色农产品,施的肥都是农家肥,怎么可以打农药呢?”就这样,赵金元坚持不用农药,而是上网查找无公害绿色农产品培植过程的除蚜方法,做到了真正的无公害绿色良心农产品。

看到赵金元种了小乳瓜,有些种了五六年的老菜农说:“那个瓜是什么味道,真是白下功夫喽。”……面对这些质疑,赵金元并未动摇自己的选择。

终于结了第一茬小乳瓜,赵金元喜悦的心情无以言表,2006年,一棚小乳瓜就卖了3万余元,纯利润达2万余元。

“以前除了外出打工和老婆在家种植一亩三分地之外,没有其他收入,每天的吃喝都在计算中,没想到自从种了小乳瓜后就发生了转变。”赵金元说,“我现在给儿子把买楼房的钱也攒下了,就等他结婚生娃。”如今,赵金元的大儿子已经大学毕业外出工作,小女儿正在读高中。

赵金元2021年又增种了一棚小乳瓜。在他的带动下,目前,全乡发展小乳瓜127棚,棚均收入7万余元。

“现在种植的两棚小乳瓜根本不够卖,每天早上6点多钟就得进棚干活,小乳瓜长得好,一天也不敢耽搁,这样的光景以前连想都不敢想。”赵金元骑着满载着小乳瓜的货车奔向了自家的富裕路……

● 赵金元增种的一棚小乳瓜长势良好



樊彩玲：家庭主妇变身种菜能手

通讯员 范筱霞 记者 朱佳雨



● 樊彩玲在打捆乳瓜秧

腰椎间盘突出,33岁的她种起了大棚蔬菜,为家人撑起半边天。

“我自结婚就在家带孩子,没想到去年9月份开始种菜,不到100天的收入就顶我老公打两年的工。”2月24日,樊彩玲高兴地告诉记者。

樊彩玲和丈夫刘生春是甘泉县桥镇玉芽沟村人,两人于2009年结婚,婚后育有两个可爱的女儿。

在结婚之前,刘生春在外地做过厨师,婚后两人去了内蒙古谋生。刘生春在外跑车挣钱,樊彩玲在家带孩子。即便两人都十分忙碌,分离多,一年到头的收入也十分微薄。

因常年在路上跑车,刘生春患有腰椎间盘突出,只能在家休养。休养

了一年,又出去跑车,最后因为身体实在承受不住回到了甘泉。生活并不富裕,也没有其他手艺,回到甘泉靠什么为生呢?刘生春开始在甘泉当地贩菜为生。“贩菜相对来说能轻松点,家里的重活、累活我都干不了,家庭的重担全部落在她一个人身上。”看着妻子平日里的辛劳,刘生春看在眼里,急在心上。

贩菜时间长了,夫妻俩慢慢发现乳瓜的利润很可观,如果能自己种植乳瓜,收益会更好。说干就干,他们外出考察,积极学习,最后在临近老家的潘圪塔村贷款30万元租了6座大拱棚种植小乳瓜。

“村里的叔叔阿姨们人很好,他们知道我是来学习的,就一步一步教我如何种植大棚小乳瓜。”樊彩玲说,去年农历七月份,人家的小乳瓜都开始栽上了,但自家的棚还没修好,一天的人工费都很多,自己心里很是着急,在和乡亲们学习的过程中几次都想过放弃。但一想到丈夫的病不能再耽误,孩子大了,花钱的地方也多了,樊彩玲还是硬着头皮坚持学习。“摆在眼前

有几十万的账,我们赚得起赔不起呀,所以我更要学习科学种植小乳瓜的技术。”

自从从小乳瓜的秧苗种进大棚后,樊彩玲就一心扑到了大棚里。一有时间她就从网上学习相关技术,如果网上看不懂,就跑到其他村民的大棚里帮人家干活,顺便学习技术。大棚里的活很繁杂,打叶子、拉帘子、封风口……“6个大棚我一个人肯定忙不过来,有时候也雇人,但是大多数还是我在弄,常常晚上还在忙。”在潘圪塔村提起樊彩玲,大家都竖起了大拇指,夸她能吃苦。

“现在我有信心了,因为自去年11月份小乳瓜上市以来,到现在就卖了14万元左右,不仅帮老公做了手术,还还了部分小账目。”对于身上的辛苦劳累,这位朴实的陕北妇女并没有觉得难。她最高兴的事情,是靠着种植大棚乳瓜挣了钱,终于在2月9日给丈夫做了手术,而且手术很成功。“虽然是辛苦了点,但是收益不错,相信我们的生活会越来越好。”如今,樊彩玲对于生活有了新的希望。

县区故事 XianQuGuShi

周万利种冬枣记

通讯员 范筱霞 记者 朱佳雨

走进甘泉县水街办安家坪村,老远就能看到周万利的白色大棚,棚内新培育的冬枣树正在发芽,春意浓浓。“去年是挂果的第二年,连弓棚上收入20万元,我今天更有劲头了。”52岁的周万利和妻子杜随女打理着冬枣树,脸上洋溢着收获的喜悦。

村里的“土专家”

“冬枣种植过程中,最关键的是管理。对不同的冬枣和环境,要注意不能一视同仁,要区分对待,这样才能真正保证达到最好的管理效果。”谈到冬枣的种植技术,被村里人称为“土专家”的周万利滔滔不绝,这是他和大棚打交道多年得来的经验。

但谈到过去的苦日子,周万利还是感慨万千。退耕还林政策实施后,他家的山地全部退成了林地,父母去世早,还有一个比自己女儿大不了几岁的弟弟。考虑到弟弟以后要上学、结婚,还有自己的小家要生活,他就打算靠种植蔬菜为生,但因为普通种植冬枣的方法生长周期长、品质差、效益低。

2003年,在当地政府的带动下,周万利投资搭建起了温室大棚,用科学的种植技术和方法,种出的蔬菜品质好、效益高。得益于多年摸索的种植经验,周万利变成了村里的“土专家”,也使文化水平不高的他懂得科学种植的重要性。

一有空闲时间,周万利就外出学习。2013年,他在山东学习蔬菜种植技术时发现冬枣是一种长期可持续发展的时令水果,从而发现了冬枣背后的可观利润。2015年,周万利开始在河北、大荔等地学习冬枣的种植技术。因各种原因,直到2019年才正式开始种植冬枣。虽然有着4年冬枣种植经验的周万利堪称当地小有名气的“土专家”,可在刚刚踏上冬枣种植道路的时候,他走得并不顺利。

“其实,在我2013年花了27万余元开始建大棚时,我老婆和我闹了几次离婚。”周万利看一眼妻子悄悄说道。原来,这27万余元是妻子辛辛苦苦攒了几年准备在城里买楼房的钱,却被他用在建大棚上了。

说到冬枣种植,一开始他也完全是一个门外汉。“那个时候,老婆是不反对了,但有几位亲戚极力反对,他们不理解我为什么放下小香瓜不好好赚钱,非要做个赔本的生意。”周万利回忆说,刚开始种冬枣的时候,真是什么都不懂,只能一边种一边摸索。

吸引更多的年轻人返乡种植冬枣

“还是现在科技的发展好了,我和几个老师都加了微信,不懂的地方就和他们视频。”周万利告诉记者。勤奋且好强的他在种植过程中事事亲力亲为,把枣树当成亲人看待,到了农忙时候,每一天都要把园子里的每一棵树看几遍,哪棵树长势慢了、哪棵树生病了他都了如指掌。

“那个时候,他就把大棚当成家了,吃饭更是没有时间,我虽然很生气,但想到他也是为了多赚一点钱,只能等他什么时候回家,再什么时候做饭。”妻子杜随女笑着说。

“现在整个安家坪村的光景数周万利好了,临到过年的时候还给我送了1公斤枣。”今年75岁的张起梅提起周万利竖起了大拇指。村民李向阳告诉记者:“周万利仅去年冬枣就卖了16万元,这还是刚挂果的,要比我自己在外打几年工都挣得多,我更有信心向周万利学习种植冬枣了。”

“冬枣一般都在6月初上市,8月初下架。一棵枣树可以二次嫁接3至4个品种,如二代冬枣、零代冬枣等。老婆现在也比较支持我,30%的冬枣都是她帮着外销。”周万利信心满满地说,“只要把口感管理到位,冬枣的知名度就会越来越高,口碑也会越来越好,我现在正在劝说几个外出务工的年轻人回家种冬枣,我也有信心给他们教种植技术。”

“我们都是种果人”

通讯员 潘燕燕 记者 刘彦

“每一个身影同春风奔跑,我们挥洒汗水劳作在山岭。一起努力争做四季的骄傲,懂得了梦想。苹果越种越好,我们都是种果人……”早春的陕北大地春寒料峭,在安塞区坪桥镇高家湾村的一处山地苹果园里,却传出一阵活力昂扬的歌声。

“《我们都是种果人》是我这两天在果园干活时根据《我们都是追梦人》瞎改的。”高家湾村苹果种植户、“致富带头人”李天兵边修剪短枝边笑着说,唱唱这一片片果园中忙碌的人。

乡村振兴要立足资源优势,找准突破口,因地制宜发展现代农业产业,带动农民增收,让群众共享发展成果。近年来,安塞区依托自然优势,把山地苹果作为促进农民增收的主要抓手,着力推动苹果产业规模化、标准化和产业化发展。全区苹果种植面积超过40万亩,其中挂果面积20多万亩。

高家湾村是一个典型的山地苹果产业村,村上大部分人家都有果园。但要说种的最好的还属李天兵。

“我的苹果是我们村上最好的,不管色泽、个头和口感,都是优等货,所以我每年的苹果根本不愁卖,附近的油田企业单位职工都上门来买我的苹果,说好吃。”李天兵说,种苹果是个细致活儿,身要勤,心要勤,要严格按照果树生长发育规律进行管理,到什么时间必须干什么事儿。

“我家共有果园8亩多,种了10来年了,我都是跟着技术员一点一点学,自己慢慢揣摩,这些年下来总算积了点经验,一亩园子差不多收入1万多,一年下来8万多。”李天兵说,每亩的产出还是有些低,他要继续提升种植技术,争取让亩均收益更高一些。

“我是从2016年开始种植苹果的,刚开始没经验,管理也松散,果园收益不太好。”种植户徐志彪说,“现在我都照李天兵的样儿管护果园,他什么时候修剪,我就什么时候修剪,他咋浇树,我就咋浇树……这两年,我的苹果不管是产量还是质量,都提上来不少。”

“李天兵种苹果时间长、经验足,我们大家都向他学习。”种植户徐海清说,“他不光自己苹果种得好,还积极带动更多村民发展苹果产业,村上果园越种越大,村民口袋越来越鼓。”

“乡村振兴,产业是关键。把高家湾整个村子的山地苹果产业做成规模高质量,那才能让我们村在乡村振兴的道路上走得更加坚定长远。”李天兵高兴地说,“现在我的第一书记是区果业局的技术员,所以在果树管护这块儿我们‘沾大光’了。”

前年,安塞区果业局干部边防被组织派驻到高家湾村任第一书记。“高家湾村的主导产业是山地苹果,村民发展产业的积极性也很大。我们联系协调帮扶单位,每年投入10万元发展苹果产业,定期开展果树管理技术培训,尽最大可能帮助果农节省投入、提升技术、提高产出、扩大收益。”边防正在果园里和果农们一起修剪果树。

边防说自己本身就是搞果业技术的,又是驻村第一书记,随时随地为村上果农进行技术培训指导义不容辞。

“这几年,村上越来越多的村民开始种果树,大家都成了种果人。我们有微信群,遇到啥的时候在群里喊一声儿,大伙儿就一起开始行动。”李天兵开心的嘴角始终上扬着。

李天兵说:“现在村上的苹果产业正在一步一步走向规模化、精细化。村里还建了150亩‘翡翠梨’园,也快要挂果了,我现在就想把我们果园管理好,再学些翡翠梨管理技术,让这片梨园也能为我们带来更大收入,让我们这些种果人的日子过得更美。”