

张槐岗：瞄准时令水果 过上火红日子

通讯员 范筱霞 记者 朱佳雨



张槐岗查看油桃长势

“去年4棚油桃刚挂果就卖了1万余元，今年挂果还不错，所以，我更有收获的信心了。”5月20日，甘泉县下寺湾镇下寺湾社区李泉村民小组的村民张槐岗高兴地说。

今年49岁的张槐岗是土生土长的李泉村民小组的村民。2002年以前，张槐岗一直靠种地维持生活，收入本就不多，加上家庭的开销及赡养老人的费用，让他们一家人的日子过得紧巴巴的，一

度陷入了困境。2002年，全县动员种大棚，憧憬着致富梦的张槐岗积极响应号召，种了一座温室大棚，年均纯收入有5万余元。

“这些年来种植温室大棚蔬菜，可以说既有失败后的艰辛，又有成功后的喜悦。”张槐岗感慨地说，“大棚种植掌握技术是关键，刚开始种大棚的时候，因为技术不过关，又没有经验，大棚蔬菜的产量和收入一般，后来村里、镇政府专门邀请了专业技术人员面对面、手把手为村民传授种植技术。从第二年开始大棚就逐渐赚到钱了，现在基本上自己就成了技术员了。”

因为条件有限，张槐岗在这里只能种一个大棚，2009年9月起，他在吴起县租了3个大棚种植蔬菜，平均每年的纯收入在10万元以上。可在2015年，因为家里的老人生病，所以他又回到了下寺湾社区，2016年，继续种植蔬菜。空闲时间，张槐岗到处外出考察，从中看到了时令水果的商机，就从2019年起在李泉村民小组以每亩200元的价格流转了土地，并自费以每米1000元的价格建起了长约80米左右的11个大棚，共占地900余平方米。

政府每米补贴400元，让他更有信心地栽了油桃、大樱桃等时令水果的树

苗。从此之后，张槐岗更加专心经营着大棚。“种植大棚必须能吃苦，经营蔬菜大棚的时候，我就害怕经营不好，现在开始经营时令水果了，我更要细心谨慎。”张槐岗笑着说。

张槐岗每天从网上、书上查看时令水果的种植技术，又考虑到蔬菜大棚在下寺湾社区，而时令水果在李泉村民小组，两地之间的距离有些远，所以他就开始研究用手机操作大棚的帘子，“我在经营好蔬菜大棚的同时，也要经营好时令水果，如今两者都不误，一年下来光蔬菜大棚的纯收入就在7万元左右。今年，油桃的产量估计有2500余公斤，两个棚收入10万元左右不是问题。是种大棚让我走上了致富路。”张槐岗说。

2019年，张槐岗带头成立了时令水果合作社。像张槐岗这样，在下寺湾社区积极种植大棚的农民还有很多。目前，下寺湾社区种植蔬菜大棚68座，时令水果8座，棚均纯收入5万余元，去年人均纯收入16008元，高出全县人均纯收入4000多元。社区主任庄荣春说：“下一步，我们想通过合作社，把农户统一管理起来，利用科学技术提高农产品质量，争取把社区的产品用品牌授权。”

县区故事

XianQuGuShi

村书记是个“和事佬”

通讯员 范筱霞 记者 朱佳雨

“有解决不了的问题就去找永军，他肯定会帮你解决好。”走进甘泉县下寺湾镇田家沟村，村民闲谈之余提起陈永军都会这样说。

今年59岁的陈永军是土生土长的田家沟人，2019年当选为村党支部书记。几年来，他以饱满的热情和高度负责的态度，调解了家庭、邻里、基地等各类民事纠纷上百起，不但把党的方针、政策、法律、法规等宣传到群众中去，而且有效防止了各种矛盾的激化，赢得了村民的称赞，也被村民亲切地称为“和事佬”书记。

从小到大，陈永军一直热心帮助邻里、村民解决一些力所能及的小问题，不管是谁家的猪跑圈了，还是谁家的车坏了，陈永军都尽力去帮忙。1992年7月陈永军加入中国共产党，成为一名党员。从27岁起，陈永军被村民选为村委会副主任、主任、村党支部书记等职。2008年，孩子们都已上学，他不得不外出打工。2019年，他又当选为村党支部书记。

2002年，边广军和薛秀贵因为土地被采油厂使用后，所给的赔偿产生了矛盾，2004年两人矛盾激化甚至走上了法庭，多年来，事情并未得到有效解决，两人争吵不断。

2019年陈永军当选为村党支部书记后，他决定上任后第一件事就是解决村民之间的矛盾。

陈永军通过走访周边群众，找到了问题所在，并给二人分别做思想工作，引导他们换位思考，多考虑别人的难处，终于使得二人达成了共识。他把两人叫到村委会的会议室，让他们在协议上按了手印并握手言和后，把钱发放到二人手里。

“把搁在心里十几年的问题解决了，心情也舒坦了许多。”边广军的老婆笑着说。

杨万新和高树祖两家是邻居，因为一些鸡毛蒜皮的小事闹矛盾已经几十年，两家时常会因为你家的鸡进了我家院子把菜苗糟蹋了、你家把水路引进我家的玉米架跟前了而大打出手。村干部和镇干部调解了许多次，但双方均是公说公有理，婆说婆有理，谁也不肯退让，甚至越吵越凶，双方的子女见面后也像仇家一样。

“他们之间的矛盾，我打小就知道了，但谁说都没用。”村民李上军说。

陈永军先是走进杨万新家，问他：“一直这么把矛盾闹下去有意思吗？天天都带着气生活，日子过得再好，会舒服吗？”杨万新不服气地闷头吸着烟。

陈永军又走进高树祖家，问他：“为了一点小事，值得打架吗？如果严重的话，就违法犯罪了，想后半辈子在牢房里过吗？”

经过陈永军耐心做思想工作，双方的气都消得差不多了，陈永军继续动之以情，晓之以理地进行劝导，终于让他们握手言和。

“杨高两家几十年的矛盾村里谁都知道，但经过永军的调解，现在两家就像亲戚一样。”村民万里平说。

农村的调解工作繁琐而复杂，但陈永军以他耐心细致的工作态度，架起了与村民心与心之间的桥梁，村民们都说，“真不愧是‘和事佬’书记”。

农家乐“开”出幸福生活

通讯员 范筱霞 记者 朱佳雨

5月20日，晴空万里，甘泉县道镇东沟村刘庄村村民小组的“陈家大院”农家乐好不热闹。

“老板，把土鸡给我抓两只，我要带走。”

“老板，再炒一盘洋芋丝。”老板陈伟和妻子高喜梅忙得不亦乐乎。

吸上一口乡村的新鲜空气，摘一把不打农药的油菜，炒一盘地道的土鸡，再喝上一口农家米酒……这些都在吸引着客人们来到陈伟的农家乐亲近自然，享受悠闲的生活。

今年39岁的陈伟，初中毕业后外出学习厨艺，两年的勤学苦练，陈伟出师了，便外出到饭馆打工，妻子在家务农。2006年，夫妻俩在甘泉开了饭馆。

虽然两人勤勤恳恳地工作，挣钱也不少，但除去房租、水电费后，一年下来手里落下的钱没几个，日子过得紧巴巴的。

“现在村里旅游业兴起，你有这么好的厨艺，野山鸡、土鸡养的又多，不如回家开农家乐，这样还能顺便照顾一下你家的老人。”2016年，乡镇干部劝说陈伟返乡创业。

旅游旺季，山外的客人纷至沓来，陈伟发现劳山国家森林公园内的饭馆根本满足不了游客的需求，于是他就有了开农家乐的想法。

说干就干，2017年春节，陈伟和高喜梅把在外打工攒下来的27万余元全部都拿出来，从里到外地整修了自家的6孔窑洞，还盖了3间平房。

“没有疫情的时候，每天至少挣2000元，除去开支，一年挣十几万块钱不成问题。”高喜梅算起了收入。

农家乐开起来了，村民的土鸡、腊肉和蔬菜等农副产品成了香饽饽。

“我在农家乐里帮忙切菜、上菜，一天能赚100块，家里的活也不误，两个娃娃一个星期的伙食费就够了。”村民李海开心地说道。

“如果客人多的时候，我一个人忙不过来就叫村里几个人来帮忙。现在虽然受疫情的影响，但一年收入10万余元不成问题。”高喜梅说。

“提前订饭的客人点名要炖土鸡或羊肉，还有人要吃洋芋擦擦，这不我正在准备着。”陈伟边切菜边笑着说，“这一年的收入比我在外打两年工都赚得多。今后，我还要动员留守老人养更多的鸡，动员村民种更多的小香米，这样，他们就有了稳定收入，日子也会过得越来越好。”



陈伟正在做饭

白永红：种菜能手当起经纪人

通讯员 范筱霞 记者 朱佳雨

“我这个大棚栽的可都是‘摇钱树’，因为再也不用坐在大棚门口等菜贩来收购，成熟后我就摘下来卖给白永红，他给的都是现金，去年种的无刺黄瓜就卖了6万多元。”5月21日，甘泉县下寺湾镇闫家村村民闫梅笑着对记者说。

闫梅提到的白永红，是甘泉县下寺湾镇闫家村人，提起他，人人都竖大拇指。白永红从种菜再到贩菜，日子过得越来越红火。从不会种菜到今天成为远近闻名的土专家，是科技种田让他走上了致富路。在他的带动下，如今的闫家沟村的菜农都奔上了致富路。

今年53岁的白永红，以前一直在外跑车。2013年，镇政府开始建大棚，他得知这一消息，立马回乡创业种大棚菜，然而种菜之路也并不顺畅，虽然镇政府帮忙建棚，县乡蔬菜技术员一直上门指导技术，但由于缺乏经验，第一年的收入刚够本钱。

第二年，白永红和妻子整天待在大棚里，边学边种，可收入依然不理想。“在困难面前，我决不能低头，我还要好好奋斗。”白永红常常这么说，因为他知道只有吃得苦，日子才会越过越好。

“看到老公回家种菜，可光景连前几年都不如，那时候感觉日子都没有盼头。”白永红的妻子回忆说，“一开始心里没底，虽然自己年轻的时候种过地，但蔬菜大棚还是第一次种。”白永

红说，“虽然前两年大棚效益并不理想，但我就不死心，试着第三年开始种无刺黄瓜。”

镇政府知道白永红的困难后，请蔬菜技术员进棚专门为他指导种植技术。“品种要优质高产，种苗要进行嫁接，生长期要注意水肥管理，才能多结瓜、结好瓜……”白永红一边听技术员讲解，一边记笔记，很快他摸索出了一套黄瓜种植技术，成了远近闻名的种菜能手。

经过辛苦的劳作，白永红的大棚无刺黄瓜长势旺盛，搭架后，藤上挂满了嫩嫩的无刺黄瓜。“无刺黄瓜一天一摘，天天都能卖个八九百元，那时候的心里就跟喝了蜜一样甜。”白永红说，“我粗略核算了一下，一季黄瓜我就挣了4万多元。”

一次偶然的机会，白永红看到几个小菜贩边数钱边议论，“我们刚一转手就赚了1000多元，真值。”他开始动起了贩菜的念头，于是他匆匆赶回家中与妻子商量。说干就干，白永红筹集资金，开始了他的销售蔬菜之路。

俗话说万事开头难，白永红同样也遇到创业初的艰难。一开始，白永红在下寺湾镇销售蔬菜，由于自己本钱少、人脉窄，几个月下来，他每天辛辛苦苦蹬三轮销售蔬菜却并没有赚多少钱，有时甚至折本倒贴，他感到了经商的艰辛。

通过多天的认真思考，他开始留意收集各种信息，几年摸爬滚打下来，白永

白永红在大棚里忙碌



红开始变得精明老练起来，逐渐认识更多的买家，掌握更多的市场行情。有一次，他了解到西安的大青辣椒很贵，本地的青椒与西安的价格相差1块多，于是他果断从本地收了一大车青椒发往西安，不到5天时间就赚了几千元，尝到甜头的他露出了微笑。从此他越做越老

练，越干越大胆，从2017年开始，货主逐渐增多，种大棚一年下来收入10万余元已不成问题。

白永红说：“做生意没有本钱难，但是没有头脑那就更难。要善于寻找和抓住商机，一有机会就放胆去做，才有可能成功。”

程伟：“要为群众多办实事、办好事”

通讯员 范筱霞 记者 朱佳雨



程伟帮助群众除杂草

“十分感谢程书记，他上任的第一件事，就是帮我们解决了用水的问题，我们现在吃水再也不用等雨水了，自来水管直接铺到水缸旁了。”甘泉县下寺湾镇胡皮头村村民白上兵激动地说。

这只是甘泉县下寺湾镇胡皮头村党支部书记程伟日常工作的一个缩影。

选择：与农民为友，与天地为伴

“我看到外面的繁华世界，想到深山里的父老乡亲，心里就很不是滋味。”今年35岁的程伟说。

2019年，村里换届选举，程伟毅然回到村里担任村党支部书记，挑起了带领全村致富的重担。

上任后，程伟挨家挨户排查哪些房屋符合危房改造标准，哪些农户符合易地搬迁政策，看着乡亲们住上了宽敞明亮的楼房，他的心里别提有多高兴了。

“作为一名村党支部书记，就是要真正代表群众，为群众多办实事、办好事，带领群众致富，这样才能赢得他们的信任。”程伟说。

因为从小生活在胡皮头村，乡亲们吃水的困难程伟感同身受，所以，上任后他就开始找合适水源。那些天，他带头背着干粮和几个村干部在村周围找水源，终于在洛河川对面找到了。于是他汇报给镇政府，镇政府负责找到了水工队，从水源到水塔的距离是3公里，他们用了40余天花费50余万元，终于解决了村民用水困难的问题。

同时，程伟针对胡皮头村的实际情况，大力号召全村党员群众，集资硬化胡同、修下水道，补齐了村子基础设施差的短板。

突围：美化内外，舒适乡亲

村里吃水问题解决好后，程伟带领村“两委”成员开始着手清理村内垃圾及开展绿化、美化、亮化工作。

“当时，村里共清运垃圾8吨，淘汰破旧物件8000余件，大大改善了村里‘脏、乱、差’现象。”程伟告诉记者。

“以前村里破旧不堪，老感觉儿子带女朋友回来掉脸面了，但自从程伟动员整理全村环境后，开展了‘最美家庭’的评比，我感觉子女朋友来也光彩了。”今年58岁的村民白玉莲说。

村里美了、干净了，程伟又把庭院卫生作为重点来抓。联合县妇联开展“最美家庭”创建活动，程伟发动各家各户清理自家庭院垃圾，尽力打造出干净整洁、赏心悦目的宜居环境。

“通过开展‘人人比文明，户户比干净’活动，群众自觉养成了早晚各打扫一次户内外卫生的习惯。”程伟说。

“现在不用羡慕城里的广场了，在我们这里想怎么锻炼都可以。”今年60岁的村民白广华笑着说。

据了解，全村硬化路面1000米，栽种苗木800棵，植草500平方米……如今的胡皮头村，实现了排水管网户户通，村内供水、排水、照明、健身、通讯、安全等各项公共服务设施一应俱全。这些点点滴滴的变化，村民们全都看在眼里，程伟辛苦奔波的身影，村民们全都记在了心里。

延续：发展好产业，走稳振兴路

为拉近村干部与群众之间的关系，程伟主动创新管理服务模式，逐步实现了“三个转变”：村“两委”由管理职能向服务职能转变、村级事务决策由过去的半透明向全公开转变、村务管理由少数人说了算到多数人共同决策实现村民自治的转变。

在程伟的带领下，胡皮头村的民主管理与民主监督得到了加强，村级政务、财务实行定期公开，村民代表大会制度得到了有效实施，村民们看到了村委会工作的运行情况，也切实体会到了当家作主的感受。

“去年虽然受疫情的影响，但我种的葡萄也卖了1万多元，就目前葡萄发展的情况来看，今年的收入应该下不了2万元。”村民王万军笑着说。

与此同时，借助甘泉大峡谷旅游，程伟动员村民种朝天椒70亩、葡萄12棚……去年，该村人均纯收入达12018元，高出全县人均纯收入300多元。