

乡村振兴 进行时

# 百吨地磅助农 产销联动兴业

——中国石油延安销售分公司帮扶吴起县周湾镇牧兴庄村小记

通讯员 刘燕



● 帮扶干部在大棚查看蔬菜长势情况

“谁来第一磅？测测准不准。”吴起县周湾镇牧兴庄村第一书记王京州问道。“我来，我是电瓶车，跟油箱轻重没关系。”村民蒋润涛一边大声应着一边将自己的三轮车开上地磅。这标志着由中国石油延安销售分公司向牧兴庄村捐赠的100吨地磅完成安装交接。

牧兴庄村主导产业是种植和养殖业，有拱棚48座，种植面积43亩，年经济收入可达30万元左右。村上种植的贝贝南瓜软糯香甜，远近闻名。但因为没地磅，客商不愿上门收货，村民只能靠着三轮车自行运输外销。

延安销售分公司了解到这一情况

后，与牧兴庄村支委商量，决定捐赠一台100吨地磅，吸引客商上门收货。

“有了这100吨的地磅，半挂车也能进村收货了，这可解决了农产品销路的大问题。”牧兴庄村党支部书记刘志刚高兴地说。

牧兴庄村共308户1166人，建档立卡户62户170人。2019年以来，延安销售分公司6名领导班子成员精准帮扶牧兴庄村12户建档立卡户，4年入户走访慰问20余次，为村上捐建幸福院一处，修建篮球场一处，捐赠地磅一台。并先后派公司的杨亮、王京州作为驻村干部，帮助牧兴庄村发展种植业和养殖业。杨亮作为80后干部，扎根牧兴庄村两年，帮助村上建起了幸福院，帮助村民发展猪、牛养殖产业，圆满完成了脱贫攻坚任务。王京州作为90后干部，2021年来到牧兴庄村继续投入乡村振兴事业。从没干过农活的他，当上第一书记后，学起了干农活，村民都夸他干活利索，是个好帮手。

“第一书记什么都干，组织召开乡村振兴座谈会、组织农村集体经济组织换届选举、组织学习县委乡镇各类涉农会议精神传达、参加疫情防控点值班和森林防火值班、参加苹果种植技术培训会、大豆玉米套种培训会以及其他志愿服务活动。”王京州详细介绍着他的工作，正如他所说，“我要珍惜基层历练机会，扎实工作，扎根基层，全力做好巩固脱贫与

乡村振兴有效衔接工作。”

为助力牧兴庄村产业稳定发展，延安销售分公司与周湾镇座谈，确定产业振兴方向，将周湾镇生产的贝贝南瓜、荞麦等7类农作物纳入便利店货架和直播间，在指定加油站设立“乡村振兴”专柜销售。延安销售分公司在选购节日慰问品时，优先选择产业扶贫产品，将员工福利与消费扶贫相结合，为牧兴庄村产业发展加油助力。

“贝贝南瓜是牧兴庄村的特色农产品，南瓜中含有丰富的果胶、蛋白质、氨基酸、胡萝卜素、维生素C等物质，是健康饮食不可或缺的蔬菜……”在延安销售分公司“消费扶贫、情暖圣地”直播间，工作人员热情地向现场客户和网友介绍着来自牧兴庄村的扶贫商品。

“你们的农产品可以通过中石油的线下便利店和线上直播间销售，公司和员工都会尽全力促销，推动牧兴庄村特色产业发展。”张亚斌信心满怀地向村民说着多渠道帮销思路。

“政府帮忙给我们改造危房，自来水给我们拉到院子里，大病有合疗，按月有补助。你们还常来看我们，小杨小王还帮我们卖猪卖牛，可给我们帮了大忙了。”

“现在的日子好多了，吃的、穿的、住的都不愁，有了你们帮忙销售，我们就能大胆放心种好南瓜了。”……村民们对当下的日子非常满意，也十分感激延安销售分公司的帮扶。

## 牛儿壮 日子甜

通讯员 张亚宁 记者 叶四青



● 王建平细心照料肉牛

夏日炎炎，走进子长市热寺湾便民服务中心，在田间地头、沟道河滩，随处可见水草丰美、牛群惬意啃食的生动画面。在养牛人一张张快乐的笑脸里，一幅牛儿壮、日子甜的幸福画卷徐徐展开。

“去年卖了6头，今年又产下4头，按照去年的价格算，又能卖将4万元。”今年58岁的王建平开心地說道。牛儿长得膘肥体壮，看到它们快乐啃食，王建平脸上笑意满满，“除了养牛收入，我还种点玉米、洋芋、谷子，一年下来收入都在6万多元了。”

王建平所在的村上只有13户住户，其中12户养牛，1户发展山地葡萄。村上植被茂盛，水源充足，为养牛产业孕育了好基础。近年来，随着各级部门对养牛产业的扶持力度，村上家家户户养上了牛。今年74岁的王巨胜养了近20年的牛，由于年龄逐年增加，无法养好自家的17头肉牛，在外打工的儿子王侯小回到村上继承父业。

“大牛都是我父亲的，我负责放养，产下的牛崽归我，今年我家的牛已经产下了8头牛崽，秋后全卖了的话，能卖个6万多元。”王侯小高兴地说道。

热寺湾便民服务中心是子长市的养牛“重地”，有“牛乡”之称。楼沟村、姜家坪村、王家沟等村成为养牛专业村，成立了养牛合作社，建成规模化养殖基地，以扎实稳固的产业发展和稳步提升的养殖效益，带动了其他村子群众一起忙牛事、赚牛钱、做牛人，养牛产业已成为增加农民收入的一项主导产业。

热寺湾养牛业的发展带动了玉米、谷子等种植业的兴起，种植业反哺养殖业，这种良性循环互动发展的产业格局，正在热寺湾便民服务中心壮大发展起来。目前，热寺湾便民服务中心玉米种植面积约8400亩，发展山地苹果1000余亩，养牛3372头，养猪3463头，大棚57座，拱棚397座。随着乡村振兴的推进，各级政府对养牛产业扶持力度的加大，越来越多的群众加入到养殖的行列，在致富奔小康的路上“牛气冲天”。

## 乡村振兴 他山之石

青海门源：

### 高原油菜花开铺就“金色花海”

新华社记者 吕雪莉 李琳海 陈杰

盛夏时节，从青海省会西宁出发，沿张汶高速公路驱车1个多小时，就进入门源回族自治县境内。油菜花铺展出“金色花海”，天地间融为一幅浓墨重彩的天然画卷。

9日，“金色花海帆正扬”交响音乐会在该县苏吉滩乡苏吉湾村举行。高原大地是舞台，绿色的群山和金色的油菜花为背景，观众享受着视觉和听觉的盛宴。门源，位于青海省海北藏族自治州境内，地处一个四面环山的高原盆地，浩门河自西向东穿境而过。

油菜，是门源最重要的经济作物，全县种植面积多年来保持在60万亩。盛夏时节，盆地内遍地是盛开的油菜花。

依托油菜产业的花海旅游，让很多农牧民吃到“旅游饭”。门源县文体旅游广电局局长祁志新说：“月初刚刚通车的张汶高速门源段，使门源的交通变得极为便捷。”

依托独特的花海资源，门源县开展了“青海人游门源，周边人游门源，门源人游门源”活动，还开拓“周末微旅游”等方式，打造“西宁后花园”，以及全省“国际生态旅游目的地的北部高地”。

在万亩油菜花景区，酸奶摊主、该县青石嘴镇居民马福军正乐呵呵地忙前忙后。他说，本地产的酸奶非常受游客欢迎，这几天他的摊位生意也很好，每天都能挣上几百元。

景区负责人韩晓庆说，“花海旅游”带动群众增收，效果十分明显。景区给当地群众无偿提供了80个摊位，一个花季下来，人均增收在6000元左右。景区自从6月底开业以来，每天游客保持在3000人左右。

过去，由于大山阻隔，门源到省会西宁路途遥远且不好走，现在交通便利了，利用一个周末就可以潇洒游花海。今天早上从西宁前来游玩的美术教师雷延鸿说：“行走在山水间，心情舒畅得很。大美青海的感觉，真是酣畅淋漓。”

雷延鸿说，南方的油菜花开得早，给人一种春暖花开的感觉。而到青海看油菜花，正赶上青海最舒服的季节，最凉爽的气候，青海地广人稀，令人胸怀开阔，给人震撼的美。

“这么好的旅游资源，还得归功于现在生态保护得好，才有山清水秀花好的自然景观。”门源县委宣传部副部长李雪清说。

## 走进乡村 看小康

# 第一书记卖桃记

记者 李星棋 通讯员 杨路路

“请大家多支持闫盾的工作，帮老百姓解决难题……”日前，在延安城投微信工作群里，副总经理刘静这样呼吁道。

“给我来60斤。”置业公司的庞德第一个响应。

“我要30斤。”企业管理部杨阳说。……

很快，闫盾车上的后备箱里的水蜜桃就被订购一空。他一手拿笔，一腿劈叉踩在后备箱上认真记录着，“这几天还要多跑些地方，村民的桃子都熟了。”

闫盾是延安城投集团驻宝塔区万花山镇佛道坪村第一书记。疫情给当地村民的生产生活带来了不小影响。近期，村民王佃兵家的4亩多水蜜桃成熟了，但销路不畅，眼看要烂在地里了。王佃兵的3个儿子外出打工，他只能靠自己路边零售3斤、2斤，看着树上的水蜜桃一天天成熟，王佃兵急得不知如何是好。

得知这一情况后，闫盾琢磨着怎么

帮助王佃兵解决桃子滞销的难题。他主动找到王佃兵说：“你这样在村里卖桃子是不行的，销量太有限了。我有车，现在不是流行后备箱集市吗，我试着给你卖一些桃子。”

“万花水蜜桃上市了，欢迎采摘。”“今天卖了185公斤。”……连日来，闫盾当起了“外卖员”，每天线上线下忙得团团转，朋友圈里都是销售水蜜桃的信息。

“昨天销售133公斤，今天销售185公斤……几天下来，闫书记已经帮我卖了500多公斤桃子，后续还会有单位要团购，这下心里安定多了。”王佃兵感激地说。

接下来，闫盾还打算利用晚上下班时间，去夜市继续帮王佃兵卖桃子。“巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接，切实增加村民经济收入是第一书记的重要使命。我一定会加倍努力，发挥所学所知，带领佛道坪村村民过上好日子。”闫盾说。



● 闫盾一边销售一边记录客户订单

# 种下“杏”福果 走上幸福路

记者 乔建虎 通讯员 李浩楠 李云龙

盛夏时节，走进延川县交口镇刘铁源村的杏园，金黄色的杏子挂满枝头，到处弥漫着香气。

“好甜啊，这杏真好吃！”“我要多摘点，带回去给家里人尝尝。”

……

燥热的天气抵挡不住忠实的“吃货”朋友们。在“延长金杏”采摘园里，游客慕名而来，大家一边拍照，一边采摘。摘

下杏子，咬上几口，口味清甜略带酸酸的味道，幸福感爆棚。

“延长金杏，口感好，果肉很甜，我要多摘一些，多买几箱，带回去给我的家人和员工们尝尝。”游客贺利军听说延长金杏熟了，专程从延安赶过来，谈及杏子的味道，他赞不绝口。

延长金杏，原名吊干杏，原产自哈萨克斯坦，国内主产区在新疆，因成熟后不脱落，在树上自然风干而得名。吊干杏富

含抗氧化物 and 多种矿物质元素，对健康十分有益，有活血补气、抵抗慢性病的功效。

群众要致富，产业是基础。为发展壮大特色产业，增加群众产业收入，2019年，延川县引进吊干杏6000亩，仅交口镇就建成了2500亩。

刘铁源村村民刘海洋介绍说，2019年引进“延长金杏”，今年开始挂果。从目前来看，老百姓特别喜欢吃，收益不错，大家后续发展的信心很足。

今年，交口镇金杏初挂果亩均产值达到3万余元，预计到盛果期亩均产值将达到5万元以上，成为特色产业的又一张名片。

该镇党委书记李东安说：“今年我们计划在原有2500亩杏树的基础上，再发展2500亩。同时，要做好杏树的精细化管理，保障品质，加强宣传推广、开拓市场，切实打响叫亮‘延长金杏’品牌，让村民真正在产业中受益。”

# 唱响乡村振兴“椒”响曲

通讯员 贺功 记者 王静

近日，辣椒进入了采收期。走进宝塔区甘谷驿镇何村村、李家河村辣椒种植基地，一串串青辣椒挂满枝头，翠绿欲滴，村民们正忙着把成熟的辣椒采摘装袋，脸上满是丰收的喜悦。

何村村、李家河村是陕北典型的拐沟村，村民常年靠种植玉米、红薯为生，产业单一、管理粗放、收入较低。为了优化产业结构，拓宽群众增收渠道，今

年甘谷驿镇党委、政府多方考察，引进延安博冉工贸有限公司，发展“短平快”辣椒产业，新建辣椒种植基地2个，面积400余亩。

辣椒种植基地采取“党支部+企业+基地+农户”发展模式，由村集体流转村民土地，企业提供技术指导和培训，并与村集体签订辣椒订单收购协议，保底分红，形成支部引领、企业带动、基地规模化种植、农户参与生产、订单式销售的农

业产业体系，既增加了村集体经济收入，村民还可以在园区打工，拓宽了群众增收致富渠道。

何村村民何继平说：“我今年光土地流转费就拿到了4400元，在村里的辣椒基地摘辣椒每天有150元的收入，预计今年在这里务工收入在4000元左右，活不重，还能照顾家里。”

延安博冉工贸有限公司技术员马儒昌介绍说：“目前，我们的辣椒供不应求，

每天的采摘量近3000公斤，采摘完后马上装车，发往广州等地，市场价能卖到每斤3元，收益很不错。”

记者了解到，近年来，甘谷驿镇按照规模化种植、规范化管理、现代化发展的产业发展思路，充分发挥资源、环境和特色产业优势，围绕红薯、辣椒、樱桃、大棚瓜果等特色产业，加大绿色食品认证和品牌建设，全力加快农业现代化发展，助推乡村振兴。