

走进乡村 看小康

# 果园托管给“保姆” 农民甩手当“掌柜”

## ——黄龙县崆峒乡太地塬村走出“村企共建”新路径

通讯员 李丽 白杨越 记者 杜音樵

一大早,家住黄龙县崆峒乡太地塬村的于有良就骑着三轮车去“上班”了。他在距离村庄两公里的集体经济果园打工,负责日常管护,比对待自家果园还上心。园子里有活儿的时候,他就从早到晚都在地里忙碌,农闲时候,他也要早晚去地里溜达一圈,不然心里不踏实。仅这一项,于有良每年可以收入2万元。

于有良每年能有这项稳定的收入得益于村党支部盘活土地资源建成的150亩密植短枝苹果示范园。该示范园主要栽植优果率高、极耐贮藏、稳产性强的“艳玫红”品种,3年挂果,5年可进入盛果期,丰产期能达到10-15年。

为确保果园管理科学,运转正常,崆峒乡党委积极探索农村“三变”改革发展模式,牵头引进延安哲晖农业有限公司参与经营管理。太地塬村党支部以集体果园入股企业、村民以土地承包经营权、闲置资金投入入股,最大限度发挥企业的管理技术优势、村集体的资产优势和村民的资金优势,试点开展“村企共建”,效益分红按照苹果收益期分6个阶段进行,从而体现村集体的初步积累,入股群众除分红外还可优先聘用到果园务工。截至目前,村集体和入股群众累计分红9.7万元,开发就业岗位14个,人均年务工增收1万元,真正实现了资源变资金、资金变股金、群众变股东。

托管企业对果树日常管护非常精细。从年初的剪枝、锄草到年尾的施肥、冬管从不马虎。在保证了果树健康成长的同时,果园每年根据果树生长需要雇



● 于有良在果园务工

工6次,每次10-15人,累计作业达3个月左右,成了附近村民家门口的稳定务工点,为群众增收致富提供了更多选择。

太地塬村作为苹果专业村,90%以上村民都是果农,在参与示范园管理中,果农也不断学习掌握更多精细的管理技术,为全村苹果管理水平的整体提升奠定了良好基础。

“我家果园小,老伴忙完自家活,也会来示范园打短工,一天120元,一年还能挣6000多元。”于有良说,妻子也十分勤快,虽然他俩都已年近60,但却非常精

干。他们家的4亩果园今年刚进入盛果期,目前套果袋4万个,预计收益5万元。加上打工和种玉米的收益,日子也是越过越舒心。

在示范园里,果树茁壮成长,地面也铺了一层绿油油的柴胡,由于幼园前3年没有收入,乡党委、政府就想出了果园套种中药材的“长+短”产业互补发展模式,一方面确保果农前期有收益,另一方面也避免了不懂管理的果农套种高秆作物影响果树生长。以村集体示范园为例,套种100亩柴胡2年就能采收,市场价30

元/公斤,亩产100公斤的情况下仅柴胡就能卖30万元。目前,全乡共套种1800亩,成了果园里的另一份收入。

苹果是崆峒乡的主导产业,是群众致富的“金蛋蛋”,截至2021年,丰产期果园达6500亩,年产量9751吨,年产量8126万元,苹果已成为崆峒群众增收致富的一项主导产业。

为了做大做强支柱产业,乡党委、政府出台了一系列政策和措施,用于扶持提升苹果管理技术并延伸完善产业链。建成鲁家塬村裕民果蔬仓储中心、太地塬村沃农仓储干吨冷库。与西安竞耀有限公司签订托管协议,按照“村支部+企业+农户”的模式运行,由村支部牵头,企业统一管理运营,每年储存费可收益50万元,所得纯收入将按照村集体、企业、低收入人群6:3:1的比例进行分红。

小小的苹果也为低收入群众提供了保障。果园优先聘用4名村里低收入群众参与日常经营管理,月工资1500元,人均增收1.8万元。除此之外,冷库也优先为当地果农提供储存业务,当地苹果存储按照低于市价0.5元/公斤收费,果农再也不用受制于果商和市场价格。

如今,走进太地塬村,农家小院里满是各类农用机械和小轿车,果园地头晒得黝黑的果农日子越过越红火。迎着乡村振兴的东风,太地塬村生态宜居、产业兴旺,成了远近闻名的先进村、美丽村、富裕村。

乡村振兴 进行时

## 矮化密植果园建设标准高

本报讯(记者 孙艳艳 通讯员 田伟 李进)“我这块果园是2019年建的,当时就把滴灌、地布、防雹网这些设施都配套上了。”近日,在洛川县黄章便民服务中心黄章村安军平家的矮化密植苹果园里,他正在和前来参观自家果园的群众互相探讨交流当前果园管理要点。

除了村民自己建园,黄章村还通过“支部+企业+合作社+果农”模式吸引企业前期投资建设高标准矮化密植示范园,果农以土地入股,集体和合作社参与,实现风险共担、利益共享、互惠共赢。

这种模式既解决了部分群众前期建园投资过大的问题,又降低了果园管理中的自然灾害风险。通过利益共享和务工收益,实现了一份土地两份收入。”村党支部书记李文强介绍。

黄章便民服务中心在合理布局矮化密植示范园的同时,还积极引导群众搭建防雹网,以此提升果园防灾抗灾能力。尧头村的果农杨小龙就是在政府引导下最早搭建防雹网的群众之一。杨小龙告诉记者,前几年果园受冰雹灾害比较严重,从2017年开始,在政府的引导下开始搭建防雹网,逐年把自家的果园全部搭建完成,再也不用担心冰雹灾害了。

近年来,黄章便民服务中心以“百千万”示范工程为载体,紧扣提质增效可持续全产业链主题,抢抓果业生产社会化服务,加快果园机械化、规模化、集约化生产和营销科研队伍建设。截至目前,共建成高标准矮化密植园6303.69亩,搭建防雹网10173.81亩,真正实现苹果产业品质提升、高效发展。

乡村振兴 他山之石

## 我在大山修老屋

——一位工艺美术师手中的乡村振兴

新华社记者 罗羽

整整8个月,60岁的国家高级工艺美术师由守义,在西南贵州的大山里改造老房子,从未回过一次东北吉林省吉林市的家。他说,自己已沉浸在助力乡村振兴的事业里。

“在乡村建设中,我必须融入村民的生活和劳动。”站在一栋正在改造的老屋内,由守义说,只有与村民相互了解,才能确保老屋在改造中的设计、施工等各环节有序推进,“蓝图”得以精准落地。

2021年11月,应贵州省黔东南苗族侗族自治州榕江县邀请,由守义关闭个人艺术馆,从老家辗转来到榕江县忠诚镇乐乡村,助力把乐乡村打造成为贵州50个省级特色田园乡村·乡村振兴集成示范试点村之一。

他的任务,是将乐乡村集体“收纳”的十几栋老屋进行商业化、艺术化改造,再交由村集体经营,开放给游客参观体验。

“乡村振兴首先是产业振兴,老屋改造必须与产业、商业有机结合。”由守义认为,按照乡土味、乡情味、乡愁味“三乡味道”定位,在保持老屋原有风貌的同时,基于产业和商业考量,完善其功能布局,提升其文化内涵,给人以视觉、触觉和心灵上的舒适感。

乐乡村党支部书记石彦明介绍,乐乡是一个侗族聚居村落,有村民272户、1100多人。弹唱琵琶歌、奏牛腿琴、吃稻花鱼……乐乡村民保留着众多传统民俗。过去,不少村民还用传统工艺加工谷物、磨豆腐、织衣服、打首饰、酿酒等,极具特色。

乐乡坊、乐鲜坊、乐香酒坊、乐香鱼庄、“知竹堂乐”工坊……结合乐乡的民俗文化和村民的生产生活,由守义将村中老屋改造成不同主题的工坊。

“比如乐香鱼庄内外,我用废弃的边角木料制作了大小不一、取型于本地稻花鱼的装饰品;乐乡坊中,我把客房的床头和灯罩设计成侗族群众日常弹奏的琵琶和牛腿琴乐器状。”他说。

坐立秋千、现代吧台、手拉升降送餐柜……由守义还按照现代城里人的生活和娱乐习惯,完善老屋内外设施和功能布局。

“村民普遍喜爱由老师的创新做法。”石彦明表示,由守义对老屋的改造,兼顾了传统和现代、生活和娱乐,让很多村民深受启发。

46岁的乐乡村村民吴松明做木匠已有20年,从改造第一栋老屋起,他就跟着由守义。

“我们这些匠人,一辈子就遵循一个原则:不论是一个雕花纹样,还是一个屋面造型,老一辈怎么教,我们就怎么做。”他说。

跟由守义一起干活,看他如何通过研究、设计、施工,把创新方案落地,总让人眼前一亮。吴松明也有了创新思路。

“做乡村建设,规划和设计不能想当然,也不能‘快餐化’,必须立足村俗民情,用心用情深入理解和思考。”由守义说,还要发动和组织村民一起干,力争做到思想统一、行动一致。

前期由守义在村里开展调研走访三四个多月,跟村民同吃饭、唠家常,聊历史,深入了解村民民俗文化和村民生产生活,让后期老屋的改造创新成为有源之水、有本之木,并逐步获得村民和访客一致认可。

“我的表哥表姐在贵阳居住,但至今我也没有时间去拜访他们,哪怕过年时也待在村里忙事情。”由守义说,助力乡村振兴的事业时不我待,要赶着时间干工作。

# 黄桃满枝头 游人乐采摘

记者 王静 殷宇峰

近日,记者来到宝塔区柳林镇王家沟村的30亩黄桃园,一人多高的桃树枝繁叶茂,新鲜的黄桃成串地挂满枝头,沉甸甸地压弯了树枝,在绿叶的衬托下,一颗颗新鲜的黄桃在阳光的照耀下显得格外诱人。桃园负责人吴海龙说,桃园目前有水蜜桃、毛蟠桃、油蟠桃等15个黄桃品种。由于山顶光照充足、温差大、湿度适宜,让黄桃更新鲜、口感更香甜。

“90后”的吴海龙1998年随父母到延安后便居住在王家沟村,2018年10月租了村上30亩地准备发展种植业,但由于效益问题,吴海龙一直决定不了该在哪里种什么。一次机缘巧合,他认识了农业方面的专家,对陕北的气候特征非常了解。吴海龙便向其咨询,交谈后专家便推荐他种植黄桃,还推荐给吴海龙一些有关种植黄桃的书籍、视频网站以及这方面的技术专家。之后的一段时间里,吴海龙通过自学,掌握了基本的种桃技术和相关管理知识。

“黄桃富含微量元素硒,有丰富的营养价值,口感好。此外,它属于晚熟品种,可以错峰销售。”吴海龙说。经过一番考察和学习,2019年2月,他从山东平邑县大兴果树苗圃买回来3000株黄桃树苗开始

种植。栽下黄桃树苗后,除草、施肥、剪枝、疏花疏果、翻地……每一道工序吴海龙都亲力亲为。遇到技术难题,山东平邑县大兴果树苗圃通过视频免费提供技术支持,这让初次尝试种植黄桃的吴海龙吃了“定心丸”。“我种黄桃用的都是牛粪和有机肥,不喷农药,还定期用红酒和啤酒兑水喷洒叶面。红酒和啤酒里面含有二氧化碳、氨基酸和麦芽糖,二氧化碳和麦芽糖可以促进光合作用,氨基酸可以迅速被叶子吸收达到追肥的作用,麦芽糖可以被桃树吸收增加甜度。”吴海龙介绍说。

今年6月份,吴海龙的黄桃园初挂果,30亩的黄桃园能产鲜桃1.5万公斤左右,预计纯收入可达17万元左右。为了错峰销售,果园内种植的黄桃品种依次成熟上市,可从6月份一直采摘到9月份。吴海龙通过发微信朋友圈、抖音以及亲朋好友推荐等方式正在慢慢打开销路。

面对日益扩大的销售市场,吴海龙说:“我也打算学习网络直播带货,让大家都能尝到有机、绿色、香甜的延安黄桃。明年要在剪枝、施肥和管理上下更大功夫,让黄桃的品相品质更好。”



● 游客采摘成熟的黄桃

乡村振兴 他力量

# 苗壮:返乡当羊倌 带民发羊财

记者 刘彦 通讯员 李青梅 徐峰

“养羊是‘脚湿一天,白养三天’。这段时间天气热雨多,圈舍里一定要注意防暑防潮,要把公羊、母羊和羔羊分开养……”近日,安塞区砖窑湾镇西河口村的湖羊养殖户苗壮正通过手机直播向养殖户讲解近期养羊注意事项。

走进苗壮的壮大养殖场,一座座红墙黛瓦的圈舍整齐排列,一群群温顺的羊儿咩咩叫。苗壮告诉记者,养殖场是2020年5月开始建设的,占地面积约55亩,建有圈舍10余座、草料棚2间。另外,还修建了12间员工宿舍,硬化了生产道路600余米,做了排水渠820米,完善了饲料加工、污水收集等相关设备设施。

“养殖场建起来后,我们引进繁殖母羊近1000只。连建场加引进母羊,包括雇用8名工人,总共投资了760余万元。”苗壮说。

760余万元可不是个小数字。苗壮为什么敢一下子在村上投这么多钱建养殖场

场、搞养殖业?

近年来,砖窑湾镇充分发挥“党建+乡镇人才”工作站职能,积极推行人才“头雁”计划,通过一揽子惠民政策吸引大学生、退伍军人、经商人员等有志青年回乡创业,推动乡村振兴各项工作落到实处。“国家实施乡村振兴战略,农村这片广阔的土地上大有可为,我看好农村发展。”苗壮说,前些年他一直在外闯荡做生意,虽然赚了钱,但也吃了颇多苦头,经了不少磨难。“乡村振兴,年轻人不能错过这样的大好机遇。”苗壮没有犹豫,干脆利索地回到了西河口村。

回乡后干什么?苗壮有自己的想法:陕北人好吃羊肉,放羊曾是这一地区部分农民几辈子养家糊口的活计。退耕还林政策实施以来,放羊逐渐退出人们的视野,湖羊舍饲养殖成了大部分放羊户的首选。

多年在外闯荡的经历让苗壮搞起养殖业来并不困难。一方面,他在地方政府

的大力扶持下,多方筹措资金、积极申领创业贷款,加上自己多年的积蓄,很快建起了壮大养殖场。同时,苗壮积极外出考察学习养殖技术,多方比较优选种羊、母羊,请养殖专家到场里手把手进行指导培训,为自己的养殖事业开好头、奠好基。

“湖羊性喜安静,所以我把养殖场建在了远离村民生活区域的地方。它们喜食夜草,晚上那顿一定要喂好……”苗壮不仅自己潜心学习养殖技术,还手把手地培养了8名工人在他的养殖场工作。

看着苗壮的壮大养殖场越办越稳当,不少远亲近邻都来找苗壮,希望能够和他学习养殖技术,一起发展湖羊养殖产业。这个曾经走南闯北,如今已经成为当地湖羊养殖“专家”的后生,并没有吝惜他的生意经验和养殖技术。“我的经验和技能能够帮助大家一起发展养殖产业,共同挣钱致富,这是多好的事情。”

远近村民来场里学习养殖技术,苗壮

都不遗余力地教授。不仅如此,为了帮助刚起步的养殖户规避市场风险,苗壮还按照资源共享、需求互补的原则,通过多种联建形式组建产业发展共同体,围绕湖羊养殖难点问题和制约瓶颈,积极探索解决方案、共同壮大产业发展,带着大伙儿一起做做好羊信发羊财。截至目前,已带动全镇湖羊养殖户5户,成立专业合作社5个,培养农村致富带头人40余人。

现如今,苗壮又开通了线上直播,讲解湖羊养殖技术和管理销售等内容。仅今年以来,苗壮培训服务的乡村养殖户就达500余人(次),入户进场开展技术服务10余场(次),受到了养殖户的极大欢迎。

“我希望通过‘线上+线下’的技术服务和培训,将更多农民专业合作社、家庭农户等养殖户集中起来,大家一起提升技术、增长本领,把我们砖窑湾镇的特色养殖产业做得越来越好,让乡亲们日子过得越来越富。”苗壮说。