

小康梦圆

# 日光棚里能“生金”

通讯员 张亚宁 陈延鹏 记者 李欢



● 种植户李和平采摘贝贝南瓜

夏日时节,走进子长市栾家坪街道十里铺村果蔬产业园的西瓜大棚,只见一个个圆溜溜、披着翠绿色外衣的西瓜坠于叶丛中,煞是喜人。种植户李和平

正忙着采摘西瓜,预计当日要完成200多斤的一笔订单。

李和平告诉记者,大棚是去年建起的,这里的设施、土壤、扶持政策都不错,他与栾家坪街道办签订了承包合同,一次性承包了6个大棚,种上了西小瓜。今年他还种了贝贝南瓜,目前都作为首茬果蔬上市,品相和味道都比较好,在市场上也很受欢迎。

此外,十里铺果蔬产业园还高标准建设了道路、供水管网、排水、电力等基础设施,吸引诸多种植大户纷纷签订承包合同。种植户李娜是子长市李家岔镇人,早前在老家发展大棚,听说十里铺村发展的15座大棚设备先进、土壤肥沃,同时栾家坪街道办在土地流转、基础配套、技术指导等方面给予政策支持,她立马承包了大棚,发展了2棚甜瓜和西瓜。

“我们的小瓜马上就上市了,目前市场价是每斤15元,预计收益可真不错。”李娜高兴地说。

2022年以来,子长市栾家坪街道办按照“陕西省关于村集体经济实现空壳村全部消除,薄弱村减少60%以上”的要求,认真分析研判区域资源禀赋、区位优势

和产业条件,鼓励群众积极流转土地,发展日光温室大棚。按照“依法、有偿、自愿”的原则,成功流转以十里铺为主,徐家洼村为辅的土地近100亩,用于建设日光温室大棚,为壮大村集体经济提供有效保障。

十里铺村党支部书记贾向阳说:“过去我们村集体经济比较薄弱,去年在栾家坪街道办的协调下,将新建的15个大棚全部给种植大户流转出去,仅大棚收入每年就达15万多元,村集体经济总收入将近30万元呢。”

为了能将引进来的种植大户稳得住,栾家坪街道办按照改棚、改水、改土和提高机械化水平的“三改一提”技术集成标准,在土地资源利用率、作业空间、种植供应、种植成本、高耕地质量等方面精准施策,促进种植户增产增收。

栾家坪街道办主任科员李涛表示,十里铺村果蔬产业园还将全力实现就地务工、技术培训、观光采摘农业“三个突破”,在送技术、扶持资金、引进新品种、保障水电路等方面狠下功夫,积极打造精品采摘园,并与其他乡村旅游项目互动,实现四季有花可赏、有景可观、有果可摘。

乡村振兴 进行时

## 夏日果园管护忙

通讯员 白杨越 刘宁宁 记者 杜音樵

夏日微风,阳光正好。在黄龙县崆峒乡鲁家塬村成片的果园里,果树长势喜人。沿着村道一路前行,微风轻拂,道路两侧的苹果树“沙沙”作响。

眼下正是苹果生长和田间管理的关键时期。放眼望去,果园里10余名农户正忙得不亦乐乎。他们有的站在梯子上,有的弯腰走在树下,劳作声、谈笑声和谐相融,俨然一幅夏日农忙美景图。

“在疏果的时候,每簇花里只留一个中心花结的果,果大形正……”果园里,种植大户周银武正在给工人进行技术指导,“去年,村子在道路两侧栽植了授粉树,今年的苹果坐果不错,我看今年至少能套60万个袋。”

苹果疏果时间紧、任务重,村里苹果种植面积少的农户早早疏完自家果子,便开启务工模式。“我家果园少,这阵子正好抽出时间在其他果农的果园里务工。”东沟塬组村民喻春红说。除此之外,每年这段时间,村上也会大量雇用一部分外地工人进行疏果,来自洛南的王大姐已经是第三年来这边务工了。“今年,我疏果一天能挣150元左右,套一个袋是8分钱。这段时间下来,我差不多就能挣3000多元。”

产业兴则农民富。近年来,鲁家塬村始终把兴产业、增收作为强村富民的首要任务,乡、村干部积极向村民宣传各项惠农政策,组织果农进行苹果技术全链条培训,提升科学管理水平。同时,动员村民新建防雹网,增强产业防灾减灾能力。在南窑科组,连片的防雹网为果农抵御冰雹灾害添了不少底气。为了抵御极端天气对苹果的影响,鲁家塬村通过村组会议、微信群等多种渠道向广大果农宣传,大力支持和鼓励果农在自家果园建设防雹设施,提高防雹减灾能力。

“现在,全村已经修建防雹网180余亩,搭建防雹网能够为苹果产业提质增效提供强有力的保障,也增强了群众发展苹果产业的安全感。”鲁家塬村党支部书记张志利说。

乡村振兴 他力量

## 志丹县杏河镇为村民加“油”补“钙”提升综合素质——让“新农人”成为“兴”农人

记者 白雪 方大燕

盛夏六月,在志丹县杏河镇牛寨村苹果园里,镇苹果技术员王永强为农民讲解果业技术管理知识。

“果园管理的精细拉枝、防治病虫害、科学施肥、保护花朵、堆沤肥料、除草、防冻等季节性注意事项大家都不能马虎……”王永强一边现场演示一边说,“来,大家注意看,像这种枝条就要及时修剪,否则影响正常枝条吸收养分,还会带来一系列病害,跟着我这样一起修剪就对喽。”

“今天又长知识了。”牛寨村村民刘忠山笑着说,“每次上课,我都能学到不少果树管理知识。上次专家给我们讲解果业专业知识,教授了一些管理果树的技巧,我回去一实验,果树病虫害真的少了。”

“疏果、打药、水肥管理……眼下,正是果树管理的关键时期,我们主动上门,就是希望能面对面帮助农民答疑解惑,提升果园管理水平。”王永强说。

近年来,牛寨村聚焦产业结构调整优化,按照“山岭苹果、川道棚栽、杂粮配套”的思路,围绕山地苹果提质增效,不断提升管理水平、培育产业大户、健全防灾体系、加大营销力度,实现了经营主体由个体农户向大户和家庭农场等新型经营主体的转变,果业收入由补充性收入向主要性收入的转变。目前,全村果园面积稳定在2090亩,其中挂果园1548亩,培育的“富硒苹果”成为新品牌。

记者了解到,为深入推进乡村振兴苹果产业发展,切实增强农民种植苹果技能,连日来,志丹县果业技术员走进田间地头,面对面为果农开展春季果树栽培管理技术培训,为村民加“油”补“钙”,切实提升农民的理论知识水平。

为提升基层治理水平,推进乡村振兴,提升农民的综合素质,今年,志丹县杏河镇还定期举办“新时代夜校”,利用群众晚饭后的空闲时间,邀请理论学者、先进模范、专业人士、技术专家和农民面对面、点对点进行现场指导和培训,讲思想、学技能。

“整合资源举办夜校为农民开课,为的是让农民可以跟得上时代的步伐,成为讲文明、懂技术、擅经营的‘新农人’。”杏河镇党委书记邢泽说,“‘新农人’越多,乡村振兴的道路才能越走越宽。”



● 王永强(左二)正在现场指导果农疏果

王永强(左二)正在现场指导果农疏果

走进乡村 看小康

## 栽种红薯苗 期待好收成



本报讯(通讯员 李旭 记者 王静)眼下正是红薯栽种的黄金时节。在宝塔区姚店镇谭家湾村,村民们正忙着插苗、起垄、覆膜、浇水,整个田间呈现出一派繁忙的景象。

“种红薯苗时,一般株距要控制在25至30厘米左右,行距保持在60至80厘米左右即可。我们采用的是地膜覆盖移栽法,它的好处就是保湿、保肥,改善红薯品质,节省人力物力,提高生产效率。”技术人员一边指导农户栽种一边说道。

带动全村共同致富一直是谭家湾村党支部书记樊俊财的心愿。2015年,樊俊财成立了红薯种植专业合作社,推行“党支部+合作社+农户”的经营模式,依托科学化、精细化的管理模式和种植技术,对

红薯进行统一生产、统一包装、统一销售,全面打造谭家湾村红薯特色名片。

“我们主要种植沙地老品种和‘秦薯5号’新品种,种出的红薯产量高、品质好、口感甜。目前,村上共种植红薯240余亩,年收入达200万元。”樊俊财介绍说。

提起今年的收成,村民康永充满期待:“今年,我家的红薯面积扩大到了25亩,我要好好管理,争取平均每亩产量能达到3500斤,这样的话,预计年收入能达到15万元左右。”

近年来,谭家湾村在姚店镇党委、政府的支持下,积极引导广大群众发挥地域资源优势,创新技术,优化品种,做大做强红薯产业,让红薯产业成为乡村振兴的“源头活水”。

● 栽种场面

乡村振兴 神州故事汇

## 一颗樱桃中的农业供给侧新风

新华社记者 张武岳

早上6点半,位于山东烟台福山区的张格庄大樱桃交易市场,早已被各种运输樱桃的车辆“包围”得水泄不通。清早新鲜收获的大樱桃,经过分拣之后,迅速打包预冷,随后就被装入运输车辆中,发往全国各地。

樱桃被誉为“北方春果第一枝”,受到广大民众喜爱。作为烟台大樱桃核心产区,福山区已有150余年的栽培历史,目前种植面积11万亩,年产量8万吨。“以往收获后,果农都是将樱桃直接拉到市场中,与收购樱桃的客商讨价还价,现场运输不畅、果品受损、买卖双方忙乱不堪的现象时有发生。”张格庄大樱桃交易市场负责人郭磊对记者说。

近年来,市场管理方用新思维和新理念运营管理大樱桃市场,品控和交易都迈上新台阶。“我们先是建起冷库,使大樱桃能够在运输中保持较高品质。还明确划分了交易区、分拣区、快递区等功能区。”郭磊向记者解释,买卖双方确定交易意向后,产品迅速进入分拣区进行分拣,分拣后再由顺丰、中国邮政等公司设置的快递点进行打包装箱,整个流程速度越来越快。

近来,不少民众通过社交媒体平台表达实现“大樱桃自由”的喜悦之情,并认为“现在吃到的樱桃比前些年更甜了。”“某种意义上,像樱桃这种生鲜果品,流通速度和冷链完善程度是果品品质的决定性因素。”郭磊说。

传统销售模式下,在樱桃仅有六七成熟的时候,果农就不得不将樱桃摘下出售,否则难以应对长时间的运输和多环节的销售。“繁琐的销售环节,也会挤压果农的收益,而且六七成熟的时候就摘下来,势必影响果实甜度和口感,部分外地朋友吐槽传统的樱桃不好吃也不足为奇。”福山区门楼街道南庄村党支部书记彭利民对记者说。

曾经的南庄村,村民们各自承包照料果园,各凭本事卖樱桃。“一到收获季,村民们拎着小筐上山收果,然后以较低的价格卖给商贩,果农间存在竞争,辛辛苦苦几个月,最后赚不了几个钱。”彭利民说,如今有了合作社,情况大大改观。

南庄村253户、753名村民全部加入“魅力南庄”果蔬农民专业合作社。合作社流转土地700多亩,过去分属不同村民的樱桃树,如今也都连成一片。合作社统一管理经营,全覆盖铺设水肥一体化设施,管理成本大大下降。“如今只需要两三个人,就能料理整座山头上的樱桃树,别提多方便了。”彭利民说。

近年来,合作社还积极拓展电商、直播带货等销售渠道。记者爬上南庄村的东山,在挂满果实的樱桃树间走访时,恰逢烟台当地一直播团队给潍坊电视台做直播带货节目。两名年轻小伙背靠樱桃树,向直播镜头前的观众介绍目前果实的状况。

“我们有400多人的直播团队,主要领域是三农。”团队负责人马国力对记者说,除了直播外,他们还与合作社签订协议,进行新农人电商主播培训,让更多果农了解直播和电商,进一步拓展销售渠道。

小小一颗樱桃中,蕴含农业供给侧结构性改革大道理。近日,福山还举办了大樱桃节,同时借助微信、抖音等新媒体渠道推广,线上线下共同发力。直播带货邀请赛中共有6家电商平台参与,携各自带货主播进行线上PK。2个小时内共销售2万余单,销售额达266万元,帮助果农拓宽销售渠道,实现增收致富。