

开栏的话

金融是现代经济的核心,实体经济的血脉。金融业的活跃程度和发展状况,是地方经济社会发展水平的重要标志。为及时传递金融政策信息,宣传典型经验做法,展示地方金融业发展成果和金融行业风采,引导全市金融机构更好服务延安经济社会高质量发展,让更多的社会公众持续关注金融、深度了解金融、携手支持金融,本报即日起开设《金融特刊》,全方位、多角度展现我市运用金融力量支撑服务延安经济社会发展的创新实践和良好精神风貌。



员工风采

脚下沾泥土 心中装乡亲

——中行延安分行驻吉家河村干部群像速写

记者 谷嫦瑜

近年来,中行延安分行践行行业初心,勇担乡村振兴重任,坚持以持续稳固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接为工作总揽,派驻金融干部驻村帮扶,谋发展、惠民生,以金融之力谱写乡村新画卷,推动乡村振兴的梦想在实干中一步步成为现实。

常小东 为发展村集体经济找到新路子

分行党委选拔驻村工作队队长时,常小东主动报名。大家纳闷,这么大年纪了,跑去离家200多公里的农村,他图啥,能干啥?后来,他说起这个还是挺骄傲:“都说我年纪大了,我还就觉得自己没问题,在中行我是一把好手,去扶贫照样能干好。”常小东对驻村工作充满了憧憬和信心,到村以后立马就开始走访农户,了解村情民情,发现这里和想的不太一样,用他的话说是“心凉了一半”。

吉家河村是个城郊村,离黄龙县城中心仅4公里,按理说各项条件应该比较好的了,但是当常小东拧开村委会水龙头的瞬间就傻眼了,自来水居然是黄色的。接下来的一段时间,随着对村情民情的了解,他发现了制约吉家河村经济发展的最大问题:没人没产业。吉家河村户籍人口800多人,实际在村里居住只有不到300人,基本都是老人和小孩,年轻人少,劳动力弱。村耕地分布狭长,地块面积小,土壤厚度薄,土地肥力差,除了玉米这样的小根茎作物外,不适合其他农作物的大面积种植,产业基础非常薄弱。

建立和发展村集体经济是驻村工作队的一项重要工作,搞什么产业是关键问题,当地没有可以借鉴的做法,自己又没有相关的经验。当时,常小东设想了很多思路:食用菌种植、设施养牛、核桃加工、玉米加工、黑脸山羊养殖、

肉鸡饲养等等。通过调研走访村干部、产业带头人、致富能手,结合吉家河村的村情现状、气候特征、周边市场环境,工作队最终决定发展村集体中蜂养殖。

吉家河村所处的黄龙县林草覆盖率91%,境内蜜源植物达300余种,其中刺槐、狼牙刺、漆树等10多种主要蜜源植物花期长且流量大,发展中蜂养殖的条件优越,该县曾经于2013年获得“中华蜜蜂之乡”的称号。2019年,延安分行向陕西省分行报送了帮扶项目可行性报告,最终获批投入15万元建立中蜂养殖场,购买中蜂200箱。

产业有了,还要解决产品销售的问题,常小东联系了超市,把吉家河村产的天然蜂蜜摆上货架,拜访了与分行有业务合作关系的农业公司、制药公司,商量蜂蜜供应的事。分行党委也积极支持吉家河村的“甜蜜产业”,工会为员工采购过节福利时,优先向吉家河村采购蜂蜜等农产品。几年来,这座中蜂养殖场给吉家河村集体带来直接经济收入就达到20余万元,为困难群众分红4万余元,成为名副其实的集体经济支柱。

自力更生、艰苦奋斗的延安精神根植于每个延安人心中,面对陌生的工作和环境,常小东因地制宜为吉家河村想办法、找出路,为发展村集体经济找到新路子,推动群众生活水平提升取得新成效。

● 常小东(左)和村民一起维护蜂箱



2019年是打赢脱贫攻坚战、决胜全面建成小康社会的关键之年。这一年,中国银行延安分行响应延安市委号召,与黄龙县石堡镇吉家河村建立了结对帮扶关系,并向吉家河村派出一名驻村工作队队长,来自延安分行财管运营部的出纳运营经理,55岁的常小东。

王文杰 把村民的事当最要紧的事来办

和乡村振兴局开始选拔新一批第一书记和驻村工作队,王文杰向组织报了名,决心参与到巩固拓展脱贫攻坚成果和乡村振兴衔接的工作中去。8月,他来到了吉家河村,成为吉家河村第一书记兼驻村工作队队长。

当年9月,陕西出现了持续性大范围强降雨,王文杰几乎每天都在村里各处查看地质隐患点,苦口婆心地劝说村民不要去窑洞里起居,帮忙把生活用品搬到安全住房里,防止山墙被雨水侵蚀垮塌。

9月25日夜,雨量进一步加大,吉家河村下辖的榆树河村小组出现了河水上路的情况,地势较低的村民家已经开始进水。接到消息,随时待命的王文杰和其他村干部立即上车前往榆树河村,路上遇到山体落石,大家一边观察山体情况,一边尽快清理路中间的石块,防止来往车辆遭遇事故。

来到榆树河村,山上下来的水已经从河道里冲上路面,村民李向前家地势较低,此时院子里已经整个被淹,王文杰和村民把李向前家里的水扫出来,又在门口放了挡水沙袋,院墙下的排水口被淤泥堵塞,他又带着人疏通排水口,把院子里的水排到河道里去。解决了村民家里

的问题,王文杰和干部们到中蜂养殖场查看蜂场的情况,山上的水不断倒下来,排水渠已经无法及时排水。他们赶紧把蜂箱转移到高台上,保住集体产业。

回到村委会已经是26日凌晨,王文杰在社交平台上写下这样一段话:“大雨、落石、水漫路,清淤、救灾、夜兼程,一路颠簸,开车冲浪,没有了‘看海’的好兴致,只有对群众安危的担忧,来到基层才更深切地体会到什么是共产党员和基层干部,打心里为自己是党员骄傲。”

“为人民服务”这几个字,时刻记在王文杰心里,大学加入中国共产党,到2021年正好是入党的第10年,开始驻村工作以后,王文杰更是时时践行着这几个字。

两年的驻村工作,两年获得“优秀第一书记”荣誉,这是王文杰用真心实意的情感与村民们相处得来的,有腿脚不便的留守老人要去县城办事,他自己开车接送;听说村里有人干农活受伤了,他自己掏钱去慰问;村民要住院办医保,他跑前跑后的去医保办咨询。驻村工作虽然很苦很累,但是能帮到群众一点,哪怕微不足道,都是让他开心的。

● 王文杰在查看居民房屋受损情况



2021年是王文杰进入中行的第8个年头,他已经逐渐成长为分行的业务骨干。当年7月,市委组织部

王文奖 用实践和创新为群众谋出路

王文奖是中国银行延安分行枣园路支行大堂经理,是近两年发掘的营销骨干,在单位是出了名的爱动脑子、爱研究,分析考核办法、挖掘产品优势、总结营销技巧,总是善于根据实际情况解决实际问题。

玉米是吉家河村主要农作物,近些年来,玉米价格明显下降,群众种植收入减少。王文奖决定探寻新的发展路径,促使吉家河村调整种植结构,因地制宜,用尽可能小的投入为村民争取更多的收益。

下班以后,王文奖开始研究起农学。他在村里的图书室找到了关于农业种植的书,又上网查找相关资料,俨然一副知识型新农人的样子,他说:“一切经验都要从实践里获得,多总结、多探究,才能成功。”为降低村民的试错成本,王文奖在征得村委会同意后,把村委会里外荒废的苗圃重新拾掇出来,开垦了“书记试验田”,选取8424冰糖麒麟西瓜、黑美人西瓜、2k那达红袖西瓜以及白玉皮红瓤西瓜等优质品种,开始在试验田里进行试种,从下种到发芽长叶,每一步都认真记录,对比标准数据找差距,达到试错纠错的目的。王文奖利用这片田去摸索土地、摸索环境、摸索规律,期望摸索出

一条产业新路,带领吉家河村走出一条新的致富路。

“今年的西瓜有多甜,以后大伙儿的光景就有多甜。”这块试验田面积虽然不算大,却时刻牵动着王文奖的心。一有空,他就到田里看看,浇水、锄地、打虫,仔细查看西瓜生长状态,为管理决策提供可靠的数据依据。王文奖的这块小试验田也吸引了村里的其他人,大家没事也帮着浇浇水、除除草,有经验的村民还帮着出主意,这西瓜试验田成了村民们自发照顾“宝贝田”。等到七八月,瓜果成熟,这块宝地结出的果实将指引村上下一步发展农业的方向与重点。

王文奖是这么打算的,等西瓜试种成功以后,吉家河村可以成立一个合作化公司,进一步扩大土地流转面积,打造标准化西瓜种植基地,借助村里大力发展的“农村旅游”新业态,发展种、管、产、销“一条龙”的产业链,推动一二三产业融合发展,促进农业产业提质升级,走出一条实现产业振兴、产业富民的新兴道路。

从2019年到现在,中国银行延安分行在脱贫攻坚和乡村振兴的事业上可谓上下一同心、尽锐出战。常小东、王文杰、王文奖是延安中行人代表,也是延安精神的践行者。正是有了千千万万个像他们一样的共产党人,产业更旺、村貌更美、村民更富的乡村振兴才能变为现实。

● 王文奖(右)和村民一起查看农田基本情况



2023年8月,新一批驻村干部开始轮换,中国银行延安分行推荐选派的王文奖是一个90后小伙子。

金融速递

全省农合机构首笔“市民e贷·电商贷”成功落地延安农商银行

本报讯(记者 刘小艳 通讯员 沈芳芳)近日,在省联社及延安审计中心指导下,全省农合机构首笔“市民e贷·电商贷”成功落地延安农商银行。此款数字普惠贷款产品的成功授信,是该行精准满足客户金融需求,着力提升数字化专项服务能力的又一新起点。

近年来,延安农商银行服务圣地、反哺圣地,以党建与业务深度融合的发展思路,坚守初心,专注主业,当好圣地的“贴心银行”;紧贴民生,创新服务,做好圣地的“良心银行”;让利于民,持续推动普惠金融发展,当好圣地的“放心银行”;让客户信任,让社会信赖,成为圣地的“放心银行”。本次首发的“市民e贷·电商贷”,是针对辖内电商商户客群的一款经营类信用贷款产品,旨在提升广大客群普惠金融服务的获得感和幸福感。

“没想到在我投资扩大经营资金最困难的时候,是延安农商银行帮我实现的,仅用1个小时,为我成功授信‘市民e贷·电商贷’18.06万元。”借贷人小马(化名)在延安农商银行永昌路支行大厅难掩喜悦之情,激动地分享道。

数字化普惠贷款的迭代升级,充分实现了多元化客群需求,进一步优化了延安农商银行客户结构。下一步,延安农商银行将持续创新服务,更好地满足辖内客户差异化金融需求,构建多元化、多渠道、多层次、智能化的信贷服务体系,将金融工作的政治性和人民性镌刻在高质量发展的新征程上,继续谱写服务区域发展的新篇章。

将金融知识融入红色文化和现代科技
我市第二家反洗钱宣传培训基地揭牌成立

本报讯(通讯员 李琛琛 记者 刘小艳)近日,人民银行延安市分行、市监察委员会、市中级人民法院、市人民检察院、市公安局联合兴业证券延安分公司在兴业证券延安投资者教育基地建立的延安市第二家“反洗钱宣传培训基地”正式揭牌成立。

该基地以兴业证券延安投资者教育基地为载体,将反洗钱法律法规、打击洗钱犯罪、洗钱风险防范等知识融入红色历史文化和现代科技,构建“红色投教+反洗钱宣传”相结合的反洗钱宣传培训基地,旨在打造一个专业化、常态化、多元化的宣传教育平台,针对不同受众群体,提高宣传的针对性,同时充分利用现代信息技术手段,提升宣传质效。

为进一步整合延安市反洗钱宣传合力,人民银行延安分行还立足延安特色,成立圣地反洗钱宣传工作领导小组,不断加强延安市反洗钱工作联席会议各成员单位之间的沟通协作,深入推进打击洗钱犯罪工作。下一步,人行延安分行将充分发挥反洗钱宣传培训基地和反洗钱宣传工作领导小组的桥梁纽带作用,常态化开展反洗钱宣教活动,进一步筑牢防范洗钱违法犯罪活动的坚强屏障,切实维护金融安全。

工作人员上街宣传
金融科技助力发展

● 工作人员耐心细致回答现场群众问询

本报讯(记者 杜音樵 通讯员 白欢)日前,延安智慧金融服务平台协同市中小企业服务平台,在为民服务中心开展了“中小微企业日”宣传活动。活动旨在贯彻落实国家促进中小微企业健康发展的决策部署,进一步营造全社会关心支持中小微企业发展的良好氛围。

活动中,延安智慧金融服务平台工作人员走上街头,通过挂标语、设置展板、设立咨询点、发放《延安智慧金融服务平台操作手册》以及《延安金智数据科技有限公司简介》等宣传手册,积极推广金融科技助力中小微企业发展的优势。活动现场,工作人员耐心细致回答现场群众问询,讲解省、市支持中小微企业发展的各项政策措施,引导过往群众和各企业关注平台公众号,广泛推广惠企政策,提升政策知晓度并积极引导企业上线平台。

中小微企业是国民经济和社会发展的主力军,在增加就业、改善民生、促进创新等多个方面发挥着重要作用。通过举行此类宣传活动,不仅增强了社会对中小微企业的认识和理解,还为中小微企业的发展搭建了面对面交流合作的平台。下一步,延安智慧金融服务平台将持续举办各类惠企活动,吸引更多合作机构、企业注册上线平台。持续利用现代信息技术整合金融市场供给和企业融资需求信息,不断从企业获得信贷的便利度和效率上足功夫。

银行投放“零钱包” 破解商户“找零难”

本报讯(记者 方大燕)近日,为进一步优化人民币现金流通环境,满足商家和群众日常找零备付的现金需求,中国人民银行延安市分行指导延安市全辖金融机构全面推广“零钱包”服务,不断提升现金支付便利性水平。截至目前,全市累计投放“零钱包”超1.2万个,金额约320万元,助力破解现金使用“找零难”困局。

“在工行网点,很快就能换到汇集多种面额零钱的零钱包,真的很方便。”“平时接送乘客,经常会收到老年人以

及境外人士的百元现钞,‘零钱包’可以帮助我们避免没有小额零钱找零的困扰。”“每月,我都会给孩子换点零钱,让孩子平时买点早餐和文具,不仅方便,还能培养正确的金钱观和消费观,一举多得。”……对于“零钱包”服务,市民赞声不断。

“零钱包”是银行根据客户现金消费和找零需求专门定制的小型钱包,用于存放小额纸币和硬币,尺寸小巧、轻便易携带,便于客户的日常消费。目前,我市建立了131个现金服务网格责

任区责任网点,“零钱包”兑换服务银行网点覆盖率达到100%。

“用延安方言就是两个字——‘拘劲’。”提起“零钱包”,商户王伟鹏赞不绝口,“之前遇到客人给现金找不开的,我们就到附近的银行兑点零钱,有时候要排很长的队,顾客等得不耐烦,我们也手忙脚乱的,多少会影响生意。现在有了‘零钱包’,方便多了,生意也就更顺畅了。”

据了解,延安各银行所有网点全面推出“零钱包”兑换业务,各营业网点日

常备付不少于20个已封装“零钱包”,分为300元、200元、100元等规格,以便客户即时兑换。同时设置“零钱包”兑换快速通道,随到随兑,高效便利。部分营业网点还定期开展上门兑换和沿街兑换“零钱包”服务,满足经营主体和出租车司机零钱需求。



金融服务