

杨家河村焕新记

记者 樊小帅 雷荣 通讯员 吴龙迪

冬日暖阳下，富县羊泉镇的杨家河村一派新颜。民居错落有致、院落干净整洁；村头的广场上，村民们锻炼休闲，享受着午后时光。

然而，与村民聊天中，记者却听到了一个不一样的“老村”。

2015年以前，杨家河村有147户478人，却只有果园700亩，主导产业玉米每亩仅收入500元左右；过水桥破旧“掉渣”，生产路终年覆着一层厚厚的黄土，随处坍塌的院墙，长满杂草的院落，寒风中卷起的沙子和不知从哪儿吹来的塑料袋……

“这村，没别的，只剩下穷了。”“将就着活呗，能过一天是一天。”

忆往昔，皆是无奈。很多村民对看不到头的日子不抱希望，但杨家河村的命运仿佛冥冥中不该如此。

2015年，脱贫攻坚的春风吹到了杨家河村，给这个偏僻落后的小山村带来了新生。

有了包扶单位和帮扶干部的忙前跑后，很快，杨家河村变得让人不敢相认。

巷道被硬化，村民出行再也不用趟泥水；路边“栽”了灯，伸手不见五指的情景已成过往；村头修了文化广场，村民下棋聊天、跳舞带娃有了好去处；路桥被修缮，“三蹦子”再难蹦起来；旧房被改造，旱厕变水厕……

村民们心里明白：“村子变美了、贫困户脱贫了，这全靠国家的好政策、好干部。”

而村支书杨小军想得更多：要



● 杨小军红薯喜获丰收

是哪天没政策了，没人包扶了，咋办？”说到底，还是要靠自己想办法、谋发展。”

说起简单做起来难。就这山、就这地，好日子咋来？一时间，村民找不到出路。

真是瞌睡有人送枕头。2019年，富县县委、县政府了解到杨家河村的发展困境后，当即组织镇村干部、村民代表到延长县、宝塔区等地学习致富经验。

一圈转下来，村民大开眼界。“一斤好红薯能卖十几块钱，可值钱了。”“就是，比猪肉都贵！”……

杨小军动了心思。杨家河村是天然沙土地，种粮种果不好，种红薯肯定行。

同年，杨小军率先试种的6亩

红薯，虽然产量不高，但口感软糯香甜，与闻名的延长“火焰山”红薯相差无几。

“环境完全适宜，大规模种植完全可行。”此后，杨小军开启“狂暴模式”。找资料、问专家，多方学习红薯种植技术；为寻找一棵无菌苗，他甚至奔波上千公里。

有“软件”加持，还要有“硬件”支撑。舍得投资的杨小军购置了起垄机，用上了有机肥。秋季一起垄，红薯一下子甜出名堂，许多顾客口口相传、慕名购买。

群众的眼睛是“雪亮”的。看到杨小军的红薯卖得这么火，纷纷要跟着他种红薯。

2024年，杨家河村的红薯面积增长到300亩，品种也更加多元化，

亩均产值达1.5万元。

村上顺势成立了农机合作社，为村民提供有偿技术服务，这个曾经几乎为零的村集体每年收益10万元。

“今年我们搭建了电商平台，销售近500单红薯，已为村集体经济收益约6万元。”杨家河村村包片长段兆辉介绍说。

好产业带来了好光景，好光景带来了好村风。现在的杨家河村村民，钱袋鼓了、心情好了，对村上的事也更热情上心了。特别是“三队长”杨铁拴。

杨铁拴今年73岁，40多岁时老伴去世，两个儿子在外打工，常年一家人聚少离多。

在杨铁拴看来，事已至此，摆烂不如往前看，“起码要保证自己身体硬硬朗朗，不要拖累孩子。”杨铁拴闲不住、爱干净。没事就爱拿着扫帚和铁锹，扫马路、捡垃圾，看见脏乱的地方，他必须拾掇得干干净净才心安。

杨铁拴还爱凑热闹，断“官司”。谁家有事需要帮忙，他都伸以援手，疫情期间，他还拿出400元捐赠给村里的困难户。

杨铁拴大大咧咧的性格，深受村民喜爱，他的“三队长”绰号，就是村民给他起的。

“以前村上有个大队长和二队长的职务，铁拴叔对村上的事，事事都上心，干啥都较真，比大队长、二队长还积极，所以大家就叫他‘三队长’。”杨小军笑着解释道。

昔日贫困户，今日幸福村。走访前村后院，村民的笑声不时传出；擦肩而过的村民，幸福的笑容洋溢在每个人脸上……

“余老板，我要20米的泡沫板。”
“余老板，我要15米的彩钢板。”
……

余得河一边接着电话、一边记录着。今年33岁的余得河出生在河南，9岁的时候和家人一起来到甘肃。在甘肃，他白手起家，一步一个脚印，将彩钢厂生意经营得风生水起，把自己的小日子过得越来越滋润。

回忆过去，余得河的创业步履艰难。2019年7月，余得河从重庆工商大学毕业。跟许多大学生一样，一边创业、一边考编。

2021年，他成功上岸，考到了周至县一家事业单位。但是离家太远、父母年迈，为了尽孝，他放弃了报到。

回到家中的余得河，一边照顾着父亲、一边又开始备考。一年后，父亲的身体越来越不好了，来家里要账的送走一伙又来一伙，他连个吃饭的地方都没有。

看着父亲无奈又说不出话的表情，母亲讨好的眼神，余得河就想着不能这么坐以待毙，要为父亲撑起整个家。

余得河想创业，他去了外地考察，并在甘肃租用场地，建起了余得河彩钢厂。

1.5亩的地，租费3.15万元，可是余得河连300元都拿不出。

正当余得河愁得不知道如何是好时，恰遇国家给大学生创(就)业贷款，余得河立即申请贷款15万元。

要想建厂子，最少还得15万元。他的亲戚都在外地，又多年没有联系，实在不便开口。最终，他向朋友兄弟借来了15万元。

“如果不是我的同学和朋友帮忙，我连起步都难。”余得河说。

盖厂房花了近10万元，还有混凝土平地、购买复合压瓦机，最少也得40余万元。家里的钱连给父亲看病都不够，哪还有他开厂的资金。

余得河很愁，也很幸运，他从小玩到大的伙伴步彦峰，把自己准备买房的50万元直接借给了余得河。

“不要有心理负担，好好去干自己想好的事。”步彦峰的话，让余得河十分感激。

干什么事都是开头难。彩钢厂终于开业了，余得河也开始回笼资金了。但是父亲病重，只能回老家，余得河不仅要回去时常陪着父亲，还把赚的钱都给他看病了，可父亲还是走了，父亲曾经欠钱的生意伙伴，一纸诉状将余得河起诉至法院。

“父债子还。”余得河无可辩驳，也无能为力。母亲看到儿子这样为难，便把家中的房子和车低价卖掉还账。

为了还账，余得河只能挣钱。于是，他一咬牙，又向银行贷款20万元，买了龙门吊等器材，一心经营他的生意。

余得河成功了，他的彩钢厂逐渐盈利，每年盈利15万余元，已经把同学的50万元还清了，自家的生活也渐渐好转起来。

“老板没要钱，不然的话，一到下雨，我都不知道让我妈去哪里睡了。”姚大福感激地说。

只有淋过雨的人，才不会忘记给他人撑伞。麻子街的村民姚大福母亲瘫痪在炕多年、孩子智障，一家人生活全靠姚大福微薄的收入。他们所住的窑洞年久失修，一下雨就漏水。余得河非常心疼姚大福，免费为姚大福家修理了窑洞。

“虽然我也没有钱，但遇到比我还困难的群众，能帮一把是一把。”余得河笑着说，“只有你帮我，我帮你，这个社会才能更好、才能越来越好。”



● 余得河正在加工材料

稻田里的“致富密码”

通讯员 吴龙迪 记者 樊小帅 姜顺



● 胡家坡村冬景

胡家坡村是富县直罗镇辖区内的传统古村落。这里气候宜人，林草茂密，水资源丰富，土地平坦肥沃，自古便有“塞北小江南”之称。但由于产业结构单一等原因，胡家坡村一度成了十里八乡有名的“破落村”。

“听村里老人说，几百年前我们村就有种水稻的传统，后来，由于自然灾害，稻田没了，为了寻出路，很多青壮劳力开始外出。”胡家坡村党支部书记赵玉亮回忆，2014

年以前，胡家坡村家家户户日子都不好过。

“实在不行，咱把水稻先种上。”“一旦恢复稻田，就得不停花钱，这钱谁出？”

“种水稻是祖祖辈辈留下来的营生，不能丢。咱们先干起来，钱的事再想办法。”

2016年冬天的一个夜晚，在胡家坡村委会，村干部、老党员、村民代表围着炉火商量了一宿，为胡家

坡村未来的发展定下了调子：恢复稻田耕种，重现往日好光景，依托传统产业优势走出一条发家致富的好路子。路子找好了，方案报上去了，村里上上下下都等着大干一场。另一边，接到方案后，政府部门算了笔账：一亩玉米最高产量1300斤，纯收入700元。而一亩水稻产量至少1200斤，出米70%，按市价每斤3.5元算，纯收入2940元，是玉米的4倍。更何况“直罗稻米”本身就是一块响当当的“金字招牌”，一旦产业做起来，品牌擦亮了，受益的人就多了。这事，能干！

2017年开春，稻田恢复项目在富县尤其是直罗镇大步推进。借着这股东风，胡家坡村建成了500亩水稻田。

“头一年就来了个大丰收。”赵玉亮至今记得，那年秋天，500亩稻田一片金黄，产出的稻米因为品质好一上市就成了抢手货，就连稻壳也被镇上的酒坊收购了，有了盼头的村民们种水稻的积极性一下被调动了起来。

2018年，村里水稻面积增至1000亩；2019年，1500亩；2020年，2100亩……如今，胡家坡村2400亩稻田错落分布，村里村外焕然一新，家家户户都过上红火的好日子。但

大伙没想到的是，稻田带来的“甜头”还远不止于此。

“自打有了稻田，游客就陆陆续续地来了。前几年，我在村头支起摊子卖饮料、烤肠之类的小零食，一年挣不少钱哩。”说起自己的小生意，村民刘保楼高兴得合不拢嘴，“这几年游客多了，挣得也多了。再加上家里种的几亩水稻的收成，日子越过越有劲头。”

稻田不仅吸引了游客，还吸引了很多在外闯荡的能人、年轻人回乡创业。为了发挥这项特色产业优势，留住人才，这几年，村上依托稻田开始打造“田园综合体”，先后建起了稻田画、荷塘长廊、水车、游湖、宿营地等景观，同时对村里落后的基础设施、民宿进行改造提升，鼓励村民们经营农家乐、咖啡厅、游乐设施等，不仅走出了农旅融合发展的新路子，一个风景如画的“稻米之乡”也越来越有活力。

“这几年，村里经常举办插秧节、溜冰节、丰收节活动，游客一年比一年多。现在，我们人均收入17700多元，比2015年翻了一番多。”赵玉亮说，如今，村里围绕生态农业、乡村旅游、文化传承于一体的田园综合体打造新业态、延长产业链，把“直罗稻米”的品牌叫得更响，让村民“农门口”增收致富的幸福生活越过越红火。

反诈宣传到基层 守好群众“钱袋子”

本报讯（记者 常青）近日，陕西移动甘泉分公司联合甘泉县公安局反诈中心在甘泉县内各学校、小区、广场等场所开展多场远离“电信诈骗”防诈骗宣传月活动。

活动期间，通过发放宣传单、悬挂横幅、摆放展板等方式宣传诈骗手法、反诈知识，吸引众多群众驻足观看咨询。工作人员现场向辖区群众深入宣传防范电信诈骗常识，“断卡行动2.0”“打猫行动”以及“VOIP/GOIP”等新型诈骗手段及其防范知识，并针对客户进行了“国家反诈中心”App的下载，提醒广大客户要在正规渠道下载手机应用，防范因使用假冒App给用户带来不必要的财产损失；告知群众不要轻信来历不明的电话、信息，不向陌生人透露自己及家人的身份信息、电话等情况，不轻信中奖信息、不向陌生人转账、汇款，要多与亲属、朋友进行沟通或拨打110报警电话，以免遭受不法侵害等。

据了解，今年以来，该公司集中开展宣传活动10余次，发放反诈宣传单2000余份，成功下载反诈软件600余人次，提供线索及案件查处拘留4人，行政处罚3人，电信诈骗案件较上年同期下降70%，有效提高广大居民对电信诈骗的防范、鉴别和自我保护能力。

陕西延长石油富县发电有限公司 年度发电100.1亿千瓦时

提前20天完成全年发电任务

本报讯（通讯员 叶忠勇 夏蓓蓓 魏玉妍）近日，陕西延长石油富县发电有限公司年度发电100.1亿千瓦时，提前20天完成全年100亿千瓦时发电任务。

陕西延长石油富县电厂作为陕西省重点建设项目结合陕西省“十三五”电力发展规划以及火电北移任务，落实国家“西电东送”战略要求，依托煤

炭资源优势而规划建设第一个大型火电项目，也是延安市首座百万千瓦机组大型火电项目。一期项目是国家重点建设项目陕北—湖北±800千伏特高压直流输电工程配套电源点，建设2×1000MW高效超超临界间冷燃煤发电机组。

今年以来，富县发电公司深入研

判电力供需形势，通过合理安排消缺时间，精细调整运行指标参数、科学制定配煤掺烧方式、积极开展小指标竞赛活动等形式，不断探索机组最佳运行方式，提升机组负荷快速响应和顶峰发电能力，高质量完成了迎峰度夏、迎峰度冬、节假日保供等多项电力保供任务。

“努力降本、提质、增效，做到了机组应发尽发、多发满发，提前20天完成了全年100亿度的发电任务，高质量完成了迎峰度夏、迎峰度冬、节假日保供等多项电力保供任务。预计全年可发电105亿度，实现收入35亿元，上缴税费6000多万元。”陕西延长石油富县发电有限公司党委副书记、总经理李波说。