

振兴之路 延安实践

乡村振兴 进行时

# 一季稻变四季景

## ——富县直罗镇深耕贡米产业赋能乡村振兴

记者 任琦 通讯员 岳莹 张基妍 叶忠勇



● 全自动插秧机正在田间作业

通讯员 岳莹 摄

眼下，正是水稻插秧的黄金时节。在直罗镇胡家坡村的千亩稻田里，农机穿梭、农人忙碌，一派生机勃勃的插秧图景。近年来，富县直罗镇立足本土资源优势，深耕直罗贡米特色产业，持续扩大种植规模、升级种

养模式、延伸产业链条，让小水水稻成为带动群众增收、赋能乡村振兴的核心主导产业。

依托葫芦河优质的水资源和得天独厚的土壤条件，直罗镇自古便有种植水稻的传统。产出的直罗贡米

品质优良、口感香醇，拥有国家农产品地理标志、良好农业规范、生态原产地保护三重认证，是当地极具辨识度的特色农产品。为盘活农耕资源、壮大特色产业，胡家坡村以村集体经济合作社为抓手，通过土地流转整合零散耕地，集中打造标准化、规模化水稻种植基地，彻底改变了以往散户零散种植、产量偏低、效益不足的种植模式。

“现在村里统一规划，统一育苗、统一机械化种植，种地省心又省力。我今年种了20多亩水稻，采用稻鸭、稻鱼共生的生态种养模式，大米品质更好，亩均收入比种传统农作物翻了好几番，一年下来收入很可观。”直罗镇胡家坡村种植户肖兵锋说。

在规模化、标准化种植的基础上，直罗镇打破单一种植思维，深挖水稻农耕文化、红色直罗文化资源，推动水稻种植与乡村旅游、农产品销售深度融合，打造农文旅融合示范园区，让“一季稻田”变身“四季风景”，实现农业提质、农民增收、乡村增色。

如今，水稻产业已稳稳占据直罗镇农业主导产业地位，覆盖全镇多个村组、两百余户农户，形成了“统一品种、

统一管护、统一采收、统一销售”的完整产业体系。小小贡米彻底成为群众致富的“金米粒”、乡村振兴的“大产业”，也让胡家坡村先后获评陕西省美丽乡村乡村、陕西省旅游示范村等多项荣誉。

直罗镇副镇长查鑫表示，下一步，将持续深耕直罗贡米特色产业，持续优化种植结构、提升稻米品质，完善农产品深加工链条，打响直罗贡米特色品牌。同时持续推进农文旅深度融合，丰富产业业态，全力推动水稻产业规模化、标准化、品牌化、多元化发展，以特色产业赋能乡村振兴，让万亩稻田持续焕发活力。

据悉，近年来，富县不断壮大水稻特色产业。全县现有水稻种植面积1.6万亩，坚持科技兴农，引进试种优质新品种，普及生态种养、智慧田间管理等先进技术，实现耕种收全程机械化。同时围绕“直罗贡米”核心品牌，延伸加工、文旅、体验等产业链条，大力发展稻田认养、农耕节庆等新业态，产业附加值显著提高。下一步，富县将持续夯实产业基础，扩大种植规模，强化品牌建设，全力推动水稻产业高质量发展。

# 河滩长出黄金叶 一叶青绿促增收



● 村民正在采摘粽叶

通讯员 陈延鹏 摄

本报讯（记者 叶四青 通讯员 陈延鹏）端午包粽子是传统习俗，近日，子长市余家坪镇郝家川村200亩粽叶林碧波翻涌，郁郁葱葱。宽阔的叶片在枝干间摇晃，经验丰富的村民们穿梭于林间，扶稳植株又快又准摘下粽叶。一片片粽叶，连接着村民的致富路，他们有条不紊地完成采摘、分拣、捆扎工序，成捆粽叶统一转运至村口收购点。

“我家种了两亩粽叶，农历四月二十六就开始采摘，一天能采收五六十斤。粽叶收购价每斤3元至3.5元，品相上乘的能卖到4元。”村民张新梅高兴地说。

郝家川村粽叶种植由来已久。村内河滩川台水土条件适宜，当地顺势发展粽叶规模化种植，房前屋后、河谷滩地连片成林。该产业管护简便、投入成本低、见效快，留守妇女、中老年村民均可参与采收，是家门口的“短平快”产业。每年端午前后，依靠粽叶售卖，不少农户单季增收数千元。

依托得天独厚的水土，本地出产的粽叶叶幅宽大、质地柔韧，蒸煮不易开裂，是制作粽子的优质原料。出众的品质吸引了外地批发商长期定点收购，产销渠道稳定通畅。

“我们从农历四月二十五开启收购，单次可收一千四五百斤，收来的粽叶主要发往银川市场。粽叶按品质分级定价，优质粽叶每斤4元，普通粽叶3元上下，这是今年第六趟外运，本次装车一千三百余斤。”粽叶收购商薛治红说。

近年来，余家坪镇立足镇村资源禀赋，采取长短产业互补发展模式，持续做强郝家川粽叶特色种植产业。小小一片粽叶，盘活了闲置河滩土地，兼顾生态种植效益，更将山野作物转化为富民增收的“黄金叶”，为乡村振兴夯实基础。

乡村振兴之 他山之石

# 绿水青山造就振兴路

新华社记者 张昕怡

文化街区里，年轻人在街角打卡拍照；农场中，游客与大自然近距离互动……初夏时节的山东济南历城区港沟街道芦南村，游客熙攘、业态丰富，一派产业兴旺的景象。

抬头远望，村子四面山峦叠翠。几十年前，这里却是另一番景象：位置偏、土地少，村民世代以开山采石、放牛放羊为生。大小采石场、石灰窑密布，山体几乎没有植被覆盖，空气里经常弥漫着粉尘。

“以前山上光秃秃的，连一片乘凉的树荫都难找，那时候就盼着荒山‘披绿’，大家能过上舒心安稳的日子。”回望村庄的变迁之路，芦南村党支部书记、村委会主任贾虎平道出了干事初心。2004年，他担任村党支部书记，上任便立下目标：关停采石场和石灰窑，封山造林，为村庄谋长远发展。

全村靠山吃饭的人不在少数，封山等于断了生计，改革推进之初阻力重重。芦南村党支部充分发挥基层党组织战斗堡垒作用，推行党员包户责任制，以友好协商与经济补偿并重的方式，关停了十几处采石场和两座石灰窑。“山区的劣势也可以转化为优势。”贾虎平说，“我们要通过生态价值转化，变‘靠山吃山’为‘靠山发展’。”

山封了，造林行动开始了。党员带头干，村“两委”带领全村群众上山植树、覆土复绿。三年集中攻坚，常年持续补种，久久为功深耕生态修复……如今芦南村累计栽种各类树木150多万棵，荒山绿化率超过85%。昔日满目疮痍的荒山秃岭，蜕变为草木葱茏的生态绿洲。

党建引领聚合力，生态赋能促振兴。秉持“党建引领、生态优先、产业赋能、改革破题”的理念，芦南村大力发展产业。通过“党支部+合作社+企业”三位一体发展模式，村党支部领办芦南村股份经济合作社、济南诗酒田园农业科技有限公司等“三社三企”，以组织创新激活乡村发展内生动力。

依托山种植特色产业优势，芦南村规划了“云台山田园综合体”。贾虎平介绍，村里建起乡创基地、山楂产业园、山野民宿等多元业态，构建起集智慧农业、产品研发、观光旅游、科普研学、人才培养于一体的三产融合发展新格局，让生态资源持续转化为发展资本。

村子有了喜人变化，不少在外打拼的年轻人选择返乡创业、扎根乡村。2020年，“80后”青年贾杰回到村里开办民宿。“旅游旺季一房难求，淡季入住率也能维持在80%以上。”贾杰说。

2024年，贾杰又带领团队建成农场，新增采摘、露营、亲子活动等项目。“农场活动一年四季不重样，不管游客什么时候来，都有新鲜感。”她说，村里业态丰富，发展前景越来越好，年轻人在家门口就能实现就业创业。

返乡青年刘栋辞去市区工作，投身乡创街区运营和田园综合体管理，亲眼见证村庄的蝶变新生，“很多游客来村里游玩后，看到了乡村的美好，成为回头客”。据介绍，目前芦南村集体经济年收入超700万元，固定资产超过4亿元，年接待游客超过40万人次。

不只芦南村在变。历城区委党员教育中心主任杨万鹏介绍，作为“源秀港九”党建联建机制龙头村，芦南村充分发挥党建引领带动作用，锚定港九城乡融合发展示范区建设目标，带动周边8个村抱团发展、联动增收，实现“村村有产业”。2025年，示范区9个村集体经济收入达1257万元，以片区化发展推进乡村整体提质升级。

“我们将始终以党建为引领，坚守绿色发展初心，深耕生态产业，做实共富事业，继续带着大家往前走。”贾虎平说。

# 一棚两收全年忙 瓜甜人富日子美

本报讯（记者 李欢 通讯员 高帅）近日，在延川县贾家坪镇石窑村西瓜种植基地，连片的大棚泛着白光，棚内绿藤缠绕，一颗颗西瓜掩映其间，清甜果香沁人心脾。

在地头边，拉货的客商和自驾采摘的游客络绎不绝。装车声、谈笑与丰收的气息，融合交织在一起，勾勒出夏日最生动的丰收图景。

石窑村党支部书记高秋红算了笔账：“我们村目前有80多座西瓜大棚，去年总收入100余万元。今年行情更好，预计能卖到一百二十多万元。”他告诉记者，西瓜不愁销路，“每年更新品种，全程用农家肥，瓜皮薄瓤甜、口感纯正。游客自己找上门，外地客商也抢着来地里拉。”正是这种品质立身的思路，让石窑村的西瓜成了远近闻名的“招牌瓜”。

村民高栓平正忙着为第三茬西瓜做最后的管护。今年是他种瓜的第四年，去年五棚“秀丽”和“京冠”，收入4万多元。“今年扩大到6棚，已

经卖了3棚，剩下的也快熟了，收入比去年高。”他笑着擦了把汗。

早些年，高栓平常年在外打工，钱虽挣了些，却照顾不上家里的老人，心里总不踏实。后来村里开始发展设施农业，他果断回村承包大棚。西瓜丰收后，他还会在大棚种西红柿和辣椒，同时还发展养猪产业，实现了产业多点开花，经济效益也不错。“一年下来能有十几万到二十万的收入，在家门口挣钱，还能守着老人孩子，比在外头打工踏实多了。”

外地客商刘凯正和工人忙着装车，这已是他第四年来村拉瓜。“这儿的瓜口感好，村民也实在，价格比较公道，我每年都要来好几趟。”他说，石窑村的西瓜在市场上销量很好，只要能种出来，他们就愿意采购，长期合作已然成为默契。

据了解，村里的大棚西瓜采摘结束后，大棚并不会闲着，紧接着村民会种上西红柿和辣椒等蔬菜，实现“一棚两收、全年无闲”。这样的轮作既改良了土壤，提高了土地效益，也



● 高栓平在采摘西瓜

通讯员 高帅 摄

为农户增收上了“双保险”。在石窑村，小小西瓜成为带富一方的“甜蜜产业”。如今，越来越多像

高栓平一样的村民，依托生态种植与大棚轮作模式，在家门口过上了安稳富足的好日子。

乡村振兴 带头人

# 王双红：种出百果香满园

记者 贺秋平 通讯员 田李艳

近日，烈日当空，黄土高原夏意正浓。宜川县丹州街道景阳行政村后门自然村双宏家庭农场里，47岁的王双红正麻利地给桃树夏剪。“管护用心，果子才甜。”王双红抹了一把汗笑道。一把剪刀，满园青翠。29年来，这个扎根乡土的陕北汉子，用汗水浇灌出五彩斑斓的致富梦。

1997年，18岁的王双红高中毕业后返乡务农。彼时的后门村，家家户户种苹果，可川道的苹果越种越“没劲”——“2015年，我家4亩苹果才卖了6000元。”村民王金民的话，道出了大伙儿的无奈。

爱琢磨的王双红不甘心。2015年起，他先后前往杨凌农业高新科技成果博览会、西北农林科技大学、浙江大学、山东寿光果蔬基地学习先进种养技术。2017年，他做了个大胆的决定：以每株3元的价格引进优质葡萄试种。试种成功后，2019年春天，他联合村里5户村民连片栽种，头年种，次年回本，第三年每亩收益达到8000元，效益是苹果的5倍。

“当初不看好葡萄种植的村民全沸腾了。”王双红笑着说。村民从被“牵着鼻子走”到“主动抢着走”，热情

瞬间被点燃。“后门村葡萄很快发展到120亩，80%的村民在县城安家了。过去没产业，现在成了葡萄特色村，名声都响了。”景阳行政村党支部书记宋建平感慨道。王双红也成立了双宏家庭农场，2023年荣获“省级示范农场”称号。2022年，他还当选宜川县政协委员，2024年被认定为新型高级职业农民。

如今，古土、下阳湾等周边村落纷纷引种葡萄，已连片栽植50余亩。葡萄园，已然成为村民稳定增收的“聚宝盆”。葡萄一炮而红，但王双红没歇脚。“光种葡萄风险大，得让土地长出更多‘金果子’。”

王双红瞅准宜川县地处黄河沿岸、气候温热的优势，引种早熟桃、蟠桃、黄油桃等87个品种，让桃园从5月到11月鲜桃不断档；他抢救性保育本地老秋梨，盛果期亩产1.6万斤，亩收益可达4万元。那口酸甜脆嫩的儿时味道，连远在南京的顾客都慕名下单。

樱桃、桑葚、鲜枣、内蒙古红薯……在他的农场里，四季皆有惊喜。他甚至搞起盆栽果树，兼顾观光与科普。秉持“以草养地，以果养人”的理念，停用化肥农药，果品口感备受消费者青睐。



● 王双红整理红薯苗

通讯员 田李艳 摄

更难得的是“以点带面”效应。“90后”新农人马芬芬受王双红影响，在云岩镇南海村建起19亩桃园，一季创收2.5万元。“有技术难题，就找双红哥。”在寿峰，他带动桃林村改种5亩桃树，每年增收4万元，让村子真正因桃得名、因桃致富。

如今，这个“农创客”心里装着一幅更大的蓝图：“乡土是我的根，我既

要管好自家果园，更要坚持以点带面、以面带片，带动更多村民就地务工、稳定增收。”

从一颗葡萄“破冰”，到百果飘香，王双红带火了一个村。暮色里，他驾着农用车回家，身后层层绿浪随风起伏。这个黄土上的“农创客”，正把他的致富梦种得越来越茂盛。